

FERM-GRUPPEN!

Läs mer på
sidan 20!

Läs om flera
ÅKERI-JUBILARER



12 Bristen på arbetskraft
hämmar samhället

16 Curt Sillströms Åkeri
firar 50 år. Grattis!

Sundbergs Åkeri **24**
fyller 70 år. Grattis!

Regionchef Carina **32**
Ahlfeldt inleder 2019

Mercedes-Benz Trucks



Lastbilar som har helhetstänket

Som en av världens största lastbilstillverkare vet vi vad som krävs för att leverera. Dagens företag behöver lastbilar som är pålitliga, hållbara och anpassade efter sin verksamhet. Oavsett vilket verksamhet du bedriver så har vi en modell för alla, vi erbjuder lastbilar för fjärr- och linjetrafik, distribution och entreprenad.

Varmt välkommen in till din närmaste återförsäljare för att få mer information eller läs mer på mercedes-benz.se



BilDahl AB
www.bildahl.se
Umeå - Örnsköldsvik - Skellefteå - Luleå

BilDahl Umeå AB, Formvägen 6, 906 21 Umeå, Tel 090-18 50 00

Försäljning Lastbilar Umeå/Ö-vik/Skellefteå
Henrik Sundin Försäljningschef 070-3303232
Jerker Andersson 070-277 76 33

BilDahl Luleå, Besiktningssvägen 13, Storheden Luleå, Tel 0920-47 56 00
Kent Isacson 070-977 00 59
Anders Westerberg 070-299 44 20

Rylander Bil
EN DEL AV LANDRINS BIL

Rylander Bil AB Bergsgatan 120, 853 50 Sundsvall, Tel: 060-14 00 00

Försäljningschef Transport/Tunga Fordon
Morgan Parment 060-14 00 45

MOT LJUSARE TIDER!

LEDARE

Äntligen har vi fått en regering!

Även om jag gärna hade sett en annan regeringskonstellation finns det ändå positiva inslag i den nya regeringen. Sedan Tomas Eneroth tillträdde som infrastrukturminister har det hänt saker som är positiva för vår bransch. Glädjande nog fick han fortsätta sitt arbete i ett nyinrättat infrastrukturdepartement. Personligen är jag också nöjd med att även Anders Ygeman ingår i detta departement.

Hoppas att vi kan se lika ljust på framtiden inom politiken, som att det blir ljusare ute för varje dag som går!

Januari har bjudit på riktigt låga temperaturer här uppe i norr. Men vi har inte nått upp till köldrekordet för januari, som delas mellan Karesuando (1999) och Vuoggatjålme (1951). Då uppmättes 49,0 minusgrader.

Februari kom med rejäla snöfall! Det innebar inte bara kaos i på vägarna utan även stora problem för flygtrafiken till och från Arlanda. Ansvarig på Norwegian tyckte att Swedavia har

mycket att lära av norrmännen då det gäller snöröjning på flygplatser.

Ingen är väl förvånad över att på de flesta platser där trafiken har stått stilla beror det oftast på att dragbilssekipage med Eurotrailer har stått längst fram.

Hur som helst är vi nu inne i en härlig period då ljuset breder ut sig mer och mer. Jag hoppas att ni som anmält er till Transportkonferensen och Årsmötet i Åre ska få uppleva fina dagar och kvällar i en underbar jämtländsk miljö!

Själv åkte jag Stafettvasan för tionde gången fredagen första mars! Vi kanske möttes i spåret?

På återhörande!



Kent Enerstedt
Ordförande
Sveriges Åkeriföretag Norr



REDAKTION & STYRELSE

NORRÅKAR'N

Medlemstidning för Sveriges Åkeriföretag Norr. Utkommer med fyra nummer per år.

Postadress: Storgatan 28F,
903 21 Umeå • Tel: 010-510 54 00
E-post: infororr@akeri.se
www.akeri.se/regioner/norr

ANNONSER

Anna Näslund
Tel: 070-360 54 60
E-post: anna@spiggmedia.se

Hanna Svensén
Tel: 072-453 72 03
E-post: hannasvensen@spiggmedia.se

ANNONSHANTERING

Svart Pist Publishing AB
E-post: annons@svartpist.com

LAYOUT

Svart Pist Publishing AB
Nathalie Häll
Tel: 073-678 08 91
E-post: nathalie@svartpist.com

ANSVARIG UTGIVARE

Kent Enerstedt
Ordförande
Sveriges Åkeriföretag Norr
Tel: 070-632 80 48
E-post: kent@lyckseletransport.se

Tryck: Mitt Media Print AB.
Upplaga: 1 200 ex.

MEDLEMMARNAS FÖRLÄNGDA ARM

Styrelsen för Sveriges Åkeriföretag Norr representeras av åtta ledamöter från olika områden i de fyra nordligaste länen. Styrelsen är medlemmarnas ombud och förlängda arm. Har du som medlem något du vill framföra går det bra att höra av sig även till styrelsen.



ORDFÖRANDE
Kent Enerstedt
070-632 80 48
Lycksele



VICE ORDFÖRANDE
Stefan Sjögren
070-346 05 10
Tvärälund



LEDAMOT
Bengt-Olof Hemmingsson
070-331 61 44
Svenstavik



LEDAMOT
Richard Ferm
070-213 29 50
Sundsbruk



LEDAMOT
Tord Sandin
070-672 50 00
Arnäsavall



LEDAMOT
Per-Åke Liljergren
070-588 88 00
Gällivare



LEDAMOT
Malin Öhrlund
070-640 75 30
Luleå



LEDAMOT
Johan Hyttsten
070-216 95 58
Järpen

INNEHÅLL #1 2019

6 Här sammanställer vi de senaste, aktuella **nyheterna** från branschen.

12 Bristen på **arbetskraft** hämmar viktiga samhällsfunktioner.

14 **BDX utvecklas** och beslutar nu att ta nästa steg.

16 **Curt Sillströms Åkeri** firar 50 år med pompa och ståt.

18 Kan **Folkhögskolorna** hjälpa oss att hitta framtida yrkesföreare?

20 Vi besöker **Ferm-gruppen** som bland annat kör virkestransporter.

24 En till jubilar! **Sundbergs Åkeri** fyller 70 år. Stort grattis!

28 Kanske kan **Facebook** hjälpa dig synas utåt? Några tips från oss.

30 Inte är det styrelsen som är det viktigaste, utan **valberedningen**.

32 Regionchef Carina Ahlfeldt skriver några rader om **det nya 2019**.



16

4

OMSLAG
Foto: Johan Lundmark.
Du hittar mer läsning
om Ferm-gruppen
på sidan 20.



10



20

Med dig på vägen sedan 1919

KOMPLETTA EKIPAGE TIMMER & FLISPÅBYGGNADER LASTVÄXLARVAGNAR

★ 100 år
OPHÖGLUNDS ★
1919
2019

FIRA VÅRT HUNDRAÅRSJUBILEUM MED OSS!
Häng med oss på facebook under året och se...

OP höglunds ab
ophoglunds.se
010-45 67 900 · info@ophoglunds.se · ophoglunds

AM TRAILER
OP släpet
Philipson Lack AB

Öka säkerheten för chaufför, medtrafikanter och last!

Nytt komplett program av sandspridare och automatkätting för ett bättre väggrepp på hala vintervägar. Båda produkterna har marknadens lägsta egenvikt.



BevoGrip vår högkvalitets sandspridare är utvecklad i Norge och produceras i Danmark. Levereras med radiostyrning som standard. Bra lösning för påfyllnad av sand i front och topp. Placeringen av värmeelementet centralt i sanden över utmataraxeln säkrar en frostfri miljö och en ökad driftsäkerhet.



RotoGrip automatkätting från tyska RUD sprider snabbt ut kätting under hjulet och säkrar ett bra väggrepp. Lågbyggd design. RotoGrip aktiveras enkelt genom en knapptryckning i förarhytten. Den starka returfjädern gör att återställningen efter aktiverat läge går snabbt och smidigt.

Vi finns på plats hos LBC

Under 2019 kommer personalen från Sveriges Åkeriföretag Norr att sitta vissa dagar i månaden på regionens större lastbilscentralers huvudkontor. Detta är ett led att kunna ge medlemmarna ännu bättre service och öka vår närvaro lokalt.

Under dessa dagar är ni som medlem i Sveriges Åkeriföretag varmt välkommen att komma in och diskutera frågor som berör näringen eller om det finns annat som ni medlemmar vill ha hjälp med. Välkommen!

Nya logistiska krav

Nya köpvanor där e-handel och hemleveranser hamnar i fokus, ställer nya logistiska krav på transporter och leveranser. Tidigare har denna typ av handel mest skett med sällanköpsvaror men med tiden blir det allt vanligare även inom dagligvaruhandel och livsmedel. De långa avstånden som finns i norr i kombination med de utmaningar som finns inom åkerinäringen med bland annat chaufförsbrist gör det extra viktigt med kontroll på temperatur och leverans.

Torsdagen den 29 november så bjöd företagen MobiOne in åkerier, speditörer, livsmedelsföretag och andra intressenter till halvdagsseminarium för att belysa frågorna. Mona Laurermann Orheden, sakkunnig inom livsmedels säkerhet på branschorganisationen Svensk Dagligvaruhandel föreläste om nationella branschriktlinjer för fryst och kyld mat. Där tog hon även upp vad som gäller kring lagring och transporter av livsmedel. Göran Danielsson från Sveriges Åkeriföretag berättade om åkerinäringens betydelse i samhället och den utveckling näringen står inför. Han lyfte även fram Fair Transport.

Göran Danielsson

DÅ ÄR VI PÅ LBC...

VAR?	NÄR?
BDX	7 mars, 3 april, 10 maj
Bilfrakt.....	11 mars, 2 april, 9 maj
Reaxcer	14 mars, 15-april, 17 maj
Inlandsfrakt.....	6 mars, 4 april, 4 maj
MTAB	12 mars, 5 april, 8 maj
Sundfrakt.....	21 mars, 12-april, 16 maj
VTG	19 mars, 12 april, 9 maj
Örnfrakt.....	19 mars, 17 april, 16 maj

AFTER WORK

Fredag den 8 mars bjöd Sveriges Åkeriföretag Norr in till After Work under lättsamma former i Östersund. Ett 15-tal personer hade anslutit och samlats på Gamla Teatern i en mysig miljö. Där bjöds på ett glas att dricka samt tilltugg.

Förutom styrelserepresentanter från Jämtland, Johan Hyttsten och Bengt-Olof Hemmingsson, fanns Lena Damstedt på plats och pratade om vilka frågor organisationen arbetar med samt vilka tjänster och produkter som finns att tillgå genom medlemskapet.

Kvällen bjöd på många bra diskussioner, hur man ser på organisationens arbete och vilka frågor som man anser bör prioriteras. Kvällen bjöd

på trevlig stämning och några drog vidare och några satt kvar och fortsatte diskussionerna.

Flertalet kunde intyga att fredagar är en bra dag att lägga liknande aktiviteter och region Norr har för avsikt att fortsätta denna mötesform i hela regionen men även återkomma till Östersund.

Lena Damstedt



Arbetet fortsätter tillsammans med Trafikverket för

BÄTTRE VINTERVÄGUNDERHÅLL

Det har tidigare saknats tydligt forum att diskutera vintervägunderhåll med Trafikverket på regional och lokal nivå. Att enbart fajtas via media eller via tredjeperson är sällan någon framgångsfaktor att lösa praktiska utmaningar. Det skapar oftast bara en irritation hos den andra parten och man hamnar ännu längre från varandra i sakfråga.

Under 2018 så påbörjades, på initiativ av Sveriges Åkeriföretag Norr tillsammans med Trafikverket region Mitt ett arbete för att hitta ett gemensamt fungerande forum där representanter från åkerinäringen, transportbeställare och Trafikverket kan diskutera frågor som berör framkomlighet på vintervägarna i Jämtland och Västernorrland. Om arbetet faller väl ut så kan detta bli en modell att arbeta efter i hela landet. Idag finns det ett nationellt nätverk som tar upp frågorna på riksnivå. Sverige är ett stort land och utmaningarna skiljer sig mycket mellan norra och södra delen av landet.

I början av oktober 2018 var Sveriges Åkeriföretag Norr inbjuden av Trafikverket som talare på deras driftsmöten med Svevia och Peab, vilka är myndighetens två huvudsakliga driftsintressenter i regionen. Där diskuterats allt från praktiska frågor till framtida utveckling.

I början av februari så träffades sammankallad grupp, bestående av Sveriges Åkeriföretag, lastbilscentralerna i Västernorrland och Jämtland, skogsnäringen, Handelskammaren och Trafikverket region Mitt. Vid mötet så diskuterades dels eurokrav vid upphandling, kompetensfrågan och bemanning, SIK, hur media bemöter vinterväghållningen, bärighetsfrågor och BK4 kopplat mot vinterväghållning. Vilka utmaningar vi ser framöver kopplat mot vinterväghållningen och slutligen hur vi tar arbetet framåt.

Under våren kommer en sammansatt arbetsgrupp fortsätta arbetet för att utforma en väl fungerande modell för ökat samverkan för att säkra framkomlighet på regionens vintervägar.

Göran Danielsson



KVALITET – RESURSER – KOMPETENS

SLP AB är ledande leverantör av släp- och lastbilspåbyggnader till gruv- och anläggningsindustrin.

Vi har ett starkt fokus på teknikutveckling, viktoptimering och kostnadseffektivitet i nära samarbete med leverantörer av material och fordonskomponenter. Våra slutkunder är främst entreprenörer inom gruv- och anläggningsindustrin i nordnorden. Kontakta oss angående din framtida leverans.



Släp och lastbilspåbyggnader i Övertorneå AB | Älvägen 1, Övertorneå | Tel 0927-796 90 | www.slpab.com

LASTBILSDRAGRACING

www.drcljusdal.se

18/5 2019

Färila Raceway
FÖNEBASEN

LÖRDAG 18 MAJ 10-18

ENTRE 150 KR
Barn under 15 år, fri entré i målsmans sällskap.

WORK TRUCKS VETERAN

US TRUCK PICK-UP OPEN

Kom och ställ ut din lastbil!



Kom och se Scania's vinstingar!



Seminarieresa

Välkommen att lära dig mer om ledarskap och lönsamhet vid våra seminarier under veckan.

Vi åker på en medelhavs-kryssning som går ruten Rom, Savona, Marseille, Barcelona, Palma de Mallorca, Cagliari, Rom. I resan ingår flyg, del i dubbelhytt, helpension inklusive all dryck, seminarier, transfer till och från båten, seminariekostnad (endast för medlem i SÅ Norr). Båt och rutt kan du läsa mer om på www.costacrui-se.com/costa_diadema.html

Pris: 17 600 kronor, seminariekostnad för icke medlem i SÅ Norr 6 500 kronor. För anmälan och frågor; carina.ahlfeldt@akeri.se

Handhållen utrustning

Från och med den 1 februari 2018 är det förbjudet att hålla i kommunikationsutrustning vid körning. Tidigare var det bara förbjudet om det påverkade din körning negativt.

Vi har fått signaler både från några medlemmar i norr men även från polisen, att detta fortfarande är ett utbrett problem.

Vi vill därför påminna er om att tänka lite extra på att endast använda mobiltelefon eller annan kommunikationsutrustning på det sätt som är tillåtet och inte påverkar framförandet av fordonet. Det vill säga "föraren får inte använda denna utrustning på ett sådant sätt att han eller hon håller den i handen". Det är inte olagligt att använda till exempel hands-free, så länge du inte håller telefonen i handen och det inte påverkar din körning negativt. Konsekvensen för dig som förare kan bli böter.

Tänk på att regeln är till för både dig och dina medtrafikanter och att två sekunder i telefonen i 40 km/h kan motsvara ca 20 meter utan koll på vägen!

Johan Lundmark

Aktuellt i Jämtland gällande

INFRASTRUKTURFRÅGOR

Transportutvecklingsrådet för region Jämtland Härjedalen har i syftet är att lyfta och diskutera aktuella transportinfrastrukturfrågor som berör länet. I rådet, som leds av Region Jämtland Härjedalen medverkar politiken, myndigheter och näringslivet. I rådet medverkar även Sveriges Åkeriföretag.

Möten hålls cirka fyra gånger per år och vid det senaste mötet, strax före jul, så var rådet på besök hos länstrafiken. Här presenterade Per-David Wennberg, VD Länstrafiken, om deras verksamhet och om de pågående upphandlingarna. En stor skillnad mellan bussnäringens och lastbilsnäringens är avtalslängden. Buss har många gånger långa avtal, upp till 10 års avtalsperioder. Men precis som inom lastbilsnäringen så dras buss med stora utmaningar t ex med förarbrist och bränslefrågan. På mötet informerades det om infrastrukturförändringar i Östersund och om utredningar kring ett nytt resecentrum och de utvecklingsmöjligheter som de skulle kunna ge.

Anders Eriksson från Handelskammaren Mittsverige berättade om den utredning som vi tidigare skrivit om kring utbyggnaden av BK4 i Jämtland och Västernorrland och det arbete som gjorts i bärighetsrådet. Sammanhållna stråk behövs för att transporter ska fungera. Handelskammaren åker runt till kommunerna för att diskutera bärigheten på anslutande kommunala vägar.

Trafikverket rapporterade om pågående vägprojekt i länet. De ökade kostnaderna, på grund av oförutsedda kostnaderna, för projekten är ett problem. De berättade också att genomfart Åsarna har tilldelats medel som "demo-projekt" för hur en genomfart kan utföras. Under 2019 kommer det genomföras 10-talet mindre och större vägprojekt i länet enligt den regionala infrastrukturplanen. För mer information gå in på trafikverkets hemsida och under fliken "nära dig", där finns mer information om vad som är på gång i regionen.

Göran Danielsson

INTERNATIONELL LOGISTIKER

I januari deltog vi på en informationsträff för studerande på yrkeshögskoleutbildningen Internationell handelslogistik i Umeå. Det är en bra utbildningsform, som behovsprövas inför varje ansökan. Det innebär att det finns ett specifikt behov av yrket på arbetsmarknaden och det är unikt för just yrkeshögskoleutbildningar. Utbildningen är tvåårig och ger goda möjligheter till ett jobb.

I ledningsgruppen för utbildningen sitter Postnord, Sveriges Åkeriföretag, INAB, Komatsu Forest, Kvarkenport och Folkuniversitetet.

Många av studenterna kommer förmodligen att få arbete hos något av våra större medlemsföretag eller för någon av våra kunder eller beställare. Det är därför väldigt viktigt att vi från Sveriges Åkeriföretag är med och påverkar utbildningens innehåll, så att de studerande får relevanta kunskaper för branschen och en förståelse för åkerinäringen. Kompetensförsörjningen handlar om mer än att få chaufförer. Fler

chaufförer och fler uppdrag innebär ett ökat behov av duktiga transportledare, transportsäljare och arbetsledare som kan driva verksamheter effektivt och lönsamt.

Logistiken är på väg att förändras, framför allt på grund av den ökande E-handeln och det ökade fokuset på miljöområdet. Det gör att det behövs fler och fler sakkunniga som kan sammankoppla hela varukedjan inklusive transporter, då logistiklösningarna blir allt mer komplexa. Något som ibland saknas hos bland annat offentlig förvaltning.

För att den nordliga regionen ska växa, behövs ett samarbete både lokalt, regionalt och nationellt men även internationellt. Sverige är ett relativt litet land och vi är beroende av handel med omvärlden.

Transportbranschen ställer höga krav på både kundservice och effektivitet, vilket i sin tur ställer höga krav på smarta logistiklösningar.

Johan Lundmark

Norråkar'n

timbtech

En svensktillverkad timmerbanke där design, funktion och kvalitet står i centrum.

Följ oss på facebook facebook.com/Timbtech

www.timbtech.se

NÄRKO

ERFARENHET Vagnförsäljning
INNOVATION Bilskåp
SÄKERHET Reparation
Reservdelar

www.svenskanarko.com
Svenska Närko AB KNIVSTA 018-34 90 60

Vi förenklar byggandet.

Vi breddar produktprogrammet och säljer nu även PALFINGERS påhängstruckar och BM (box mounted) truckar.

Påhängstrucken finns i flera utföranden och med många tillval, exempelvis drivning på ett eller flera hjul, saxmodeller, skjutning av hela stativet och teleskopgafflar. Lyftkapacitet: 1500–2500 kg, 3 eller 4 cylindrig motor m.m.

BM trucken – helt unik på marknaden – är en 4 Wheel drive truck. Parkeras skyddat under transporten i "garaget" och tas smidigt ut vid användning för en snabb lossning.



För mer info, kontakta Per Stohr på telefon 035-10 49 00.

NYHET!
UNIKA TRUCKLÖSNINGAR FRÅN PALFINGER

Tillsammans lyfter vi Sverige | www.hinz.se



Höj näringsens attraktion

Snart har ett antal blivande yrkesföretagare i våra fyra nordligaste län gått ut transportgymnasiet och finns till åkerinäringens förfogande. Under 2018 tog Sveriges Åkeriföretag Norr upp stipendiet igen efter ett års pausande. Föreningen delar ut stipendier till 14 elever vid våra 14 gymnasieskolor i regionen, inriktning transport årskurs 3. Stipendiet 2018 var en studieresa till en leverantör och påbyggare tillsammans med mentorer från styrelsen för Sveriges Åkeriföretag Norr och det blev en succé.

Stipendiet delas ut därför att styrelsen för Sveriges Åkeriföretag Norr anser att det är av yttersta vikt att få elever, blivande chaufförer, att förstå de oskrivna regler som gäller i arbetslivet. En yrkesföretagare är företagets ansikte utåt, man ingår i ett lag där det är av största vikt att man känner ansvar, respekterar tider, har en positiv attityd, visar ordningssinne och engagemang samt fungerar bra tillsammans med sina kollegor.

Stipendierna delas ut av i första hand åkerägare och styrelseledamöter från Sveriges Åkeriföretag Norr vid skolavslutningen under högtidligare former. Skolan måste ha deltagit i det kunskapsprov som Sveriges Åkeriföretag Norr erbjuder under våren och de skolor som deltagit vid detta prov utser på sin skola vilka elever som bäst uppfyllt de aktuella kriterierna som bygger på elevens attityd, teamkänsla och engagemang. Vill du vara med att bidra som sponsor till stipendiater 2019, hör av dig till oss!

Med hopp om att uppmuntra till ett attraktivt yrke i en sund och attraktiv åkerinäring!

Carina Ahlfeldt

V60 Cross Country PÅ ISARNA I LULEÅ

Under två veckor i februari har Volvo personbilar visat upp sin nya bilmodell, V60 Cross Country, i Luleå.

Hedströms Lastmaskiner AB är en av de lokala entreprenörerna som fått allt att rulla. Journalister och influencers från hela världen är ute på isarna utanför Luleå och provkör bilarna.

– Vi hyr ut garageplatser. Men vi har även tömt gården och gjort en offroad bana, gjort isvägar till Gråsjälören samt en isbana som vi har plogat in mot stadskärnan, säger Andreas Hedström på Hedströms Lastmaskiner AB till Norrbottens Affärer.

På plats är bland annat sponsorn Red Bull. Eventet betyder en hel del för företaget berättar Andreas Hedström.

– Det betyder jättemycket för vår verksamhet.



Foto: Volvo Cars

Det har blivit mer och mer intresse för oss också.

Han berättar att de är inne i en lugnare period för tillfället.

– Vi gör en del markjobb just nu när det är lite lugnare. Men då passade det bra att det kom sådana här grejer, säger Hedström till Norrbottens Affärer.

Hela personalen har varit med och hjälpt på ett eller annat sätt. Totalt har de varit tjugo stycken som till och från har arbetat med projektet som varar i en vecka till.

Malin Öhrlund

ANMÄL OLYCKORNA!

Fyra gånger om år kallar NTF Västernorrland till regionalt yrkesföretarråd. Syftet är att diskutera trafiksäkerhet och på vilket sätt vi kan bidra till att skapa säkrare vägar och transporter samt hur vi kan samverka för att uppnå detta. Vid träffarna deltar NTF, transportbranschens fackliga organisationer, Sveriges Åkeriföretag, Trafikpolisen, Arbetsmiljöverket och Trafikverket.

Under hösten 2018 diskuterades bland annat olyckstillbud och ett medskick från mötet till alla medlemsföretag är att rapportera olyckstillbud till Arbetsmiljöverket. Detta även om det inte skett någon direkt olycka. Åkerinäringen har generellt låg rapporteringsgrad av tillbud samtidigt som näringen är högt representerad i olycksstatistiken. Arbetsgivaren är ansvarig för arbetsmiljöarbetet, men det är viktigt att det finns ett samarbete mellan arbetsgivaren och arbetstagarerna – exempelvis när det gäller att rapportera och undersöka tillbud. Det blir då lättare att vidta åtgärder innan något olycksfall inträffar eller

innan arbetsförhållandena leder till ohälsa. För att detta samarbete ska fungera är det viktigt med tydliga rutiner. På Arbetsmiljöverkets hemsida finns mycket gratis material, publikationer och broschyrer att ladda ner. Om inte Arbetsmiljöverket får kännedom om brister i arbetsmiljön har de svårt att hjälpa näringen i förebyggande syfte. Näringen kan även ta hjälp av myndighetens arbete till exempel i opinionsbildning och lobbyverksamhet gentemot beslutfattare och politiker. Arbetsmiljö inkluderar även våra vägars standard och dess underhåll.

Arbetsmiljöverket skickade även en uppmärksamhet om att titta igenom företagets rutiner kring arbetsmiljön och besiktningskrav, speciellt till företag som har blandad verksamhet. Olika krav gäller för olika verksamheter. Många företag kan till exempel ha både åkeri, verkstad och fler verksamhetsben under samma organisation. Arbetsmiljöverket träffar på många onödiga brister när de granskar företagen som skulle kunna förebyggas med enkla rutiner.

Göran Danielsson

Datum: 19-05-08
Tid: 09.30 – 16.00
Plats: Umeå

Lokal: Umeå Folkets Hus

Avgift: 1 900 SEK plus moms.
20 % rabatt för Handelskammarens medlemmar samt för Sveriges Åkeriföretags medlemmar.

Anmäl: HÄR
Senast 19-04-30

Kontakt och förfrågningar:
Lars Köhler, ordförande
Trafikutskottet program och utställare

+46 70-554 51 80
lars.kohler@consultor.se

Siv Forssén, Regionkoordinator
anmälan och övrigt

siv.forssen@handelskammaren.ac
+46 70-670 07 11

DIGITALA TRANSPORTER OCH RESOR MED NY TEKNIK Industriell innovation som konkurrenskraft

Program

09.30 Registrering, kaffe/smörgås och välkommen

Anders Hjalmarsson, VD Västerbottens Handelskammare och Lars Köhler, ordförande i Västerbottens Handelskammarens Trafikutskott

Moderator: Erika Svanström, BridgeMaker PR

10.00 Det digitala tornet – Fjärrstyrd flygtrafikledning

– Vågar vi lita på tekniken?
Erik Bäckman, SDATS (Remote Tower/fjärrstyrd trafikledning)

10.40 El flyg – redan en verklighet!

– Projekt ELISE – Elektrisk Lufttransport i Sverige
Anders Forslund, Chalmers Tekniska Högskola

11.20 Flygplatsautomation och hållbara regionala transporter

– Var är vi om tio år?
Jonas Didoff, G-Fence/LFV

12.00 Lunch

13.00 Självkörande fordon vid transporter och bilresor

– Framtidens godstransporter – bedömd utveckling
Patrik From, Scania AB

– Framtidens personbilar och bussar – bedömd utveckling
Jan Hellåker, ordförande Drive Sweden

13.40 Digitalisering och automation inom järnvägen

– Aktuella trender och utvecklingsperspektiv
Dr. Gerhard Troche, Senior Forskare, KTH Järnvägsgruppen och f.d. nationell expert vid EU-kommissionen (DG MOVE)

14.10 Färjetrafik med ny teknik

– Teknikspridning från nya Vasa–Umeåfärjan till övrig sjöfart
Håkan Enlund, Försäljningsdirektör Rauma Marine Constructions, RMC,

14.40 Kaffe med utställningsmingel

15.00 Paneldebatt – svar direkt
Debattledare: Erika Svanström

15.45 Sammanfattning och avslutning

Arrangör: Västerbottens Handelskammarens Trafikutskott



Foto: Volvo Trucks

BRISTEN PÅ ARBETSKRAFT

hämmar produktion, utveckling och viktiga samhällsfunktioner

En av näringslivets, men även för samhällets stora frågor är idag hur vi ska kunna hitta arbetskraft. Två gånger per år presenterar Arbetsförmedlingen en prognos för kommande år. Just innan jul släpptes 2019 prognosrapport och diskuterades vid arbetsmarknadsrådet i Sundsvall.

Att arbetskraftsbristen är kännbar för åkerinäringen kan inte undgått någon som är verksam inom näringen. Tyvärr är det många näringar som dras med denna utmaning. För Västernorrland utgör transportbranschen cirka 12 procent av totalt antal sysselsatta i den privata tjänstenäringen i länet. Produktionsökningen i trä- och pappersindustrin har bidraget till betydligt större efterfrågan av yrkesförare säger arbetsförmedlingens rapport. Transportnäringen tillsammans med informations- och kommunikationsbranschen och finansiell verksamhet samt företagstjänstesektorn har de största kompetensbristerna i privat tjänstesektor. Bristen på arbetskraft hämmar produktion, utveckling och viktiga samhällsfunktioner såsom skola och omsorg har stora problem att upprätthålla funktionell verksamhet. Med andra ord, effekterna av minskad arbetskraft hämmar såväl kvalitén i välfärden som tillväxten i företag. Höjnjunkturen, som många nu börjar se en avmattning på, har inneburit att svensk arbetsmarknad har varit mycket stark. Men andelen arbetsgivare som planerar att utöka sin personal fortsatt ligger över historiska siffror. Dock tror analytiker att 2019 kommer det återgå till en normaliserad konjunktur. Den relativa arbetslösheten i Västernorrland är cirka åtta procent. I riket ligger den strax under sju procent. Fram till 2019 bedöms den minskas med 300 personer som effekt av det gynnsamma konjunkturläget, minskad migration samt ökad efterfrågan kopplat till generationsskifte. Rekryteringsproblemen är fortsatt mycket höga i ett historiskt perspektiv där transportnäringen tillsammans med informations- och kommunikationsbranschen och finansiell verksamhet och

företagstjänster som upplevt svårigheter att rekrytera personal med rätt kompetens. I det privata näringslivet påverkas efterfrågan i hög utsträckning av konjunkturen och pensionsavgångar. Allt fler kommer lämna arbetskraften i framtiden och färre ska försörja fler. Att utnyttja den befintliga arbetskraften till fullo kommer bli än viktigare.

För att fånga upp läget i Västernorrland och i regionen så har arbetsförmedlingen ett Arbetsmarknadsråd. I Sundsvall hölls rådet på IKEA där ett tiotal arbetsgivare och branschföreträdare närvarade för att lyssna på arbetsmarknadsläget och bidra till dialog kring länets kommande kompetensförsörjningsutmaningar 2019-2020. Vid mötet föredrog Arbetsförmedlingens personalrapporten. Procentuellt är sysselsättningsförändringen låg i Västernorrland jämfört med andra län, till exempel i Västerbotten, den är en av de högsta i Sverige. Likaså tillhör Västernorrland ett av de länen i Sverige med högst arbetslöshet. En gemensam faktor för län med hög arbetslöshet är låg utbildningsnivå. I dialogen så betonade Erica Rönnqvist, Arbetsförmedlingen, vad konsekvenserna för samhället och hela näringslivet blir om inte åkerierna får tag på arbetskraft och lastbiltransporterna stannar.

Vid träffen presenterade IKEA och Com-Hem hur de jobbat med att förbygga och lösa kompetensbrister inom deras företag på lokal nivå. IKEA presenterade hur de arbetat med Arbetsförmedlingen och Tillväxtverket kring personer med funktionsvariationer och Com-Hem visade på hur de arbetat med praktikplatser för utrikesfödda arbetssökanden som ett lyckat integrationsprojekt. Deras gemensamma slutsats, som övriga medverkande samstämde kring, är att man måste fokusera på den långsiktiga kompetensförsörjningen.

För nästa arbetsmarknadsråd, till sommaren, kommer åkerinäringen i Sundsvallsregionen stå värd tillsammans med Arbetsförmedlingen. □

Göran Danielsson

EN DEL AV SVERIGES TÄTASTE VERKSTADSNÄTVERK!

Wist Last & Buss är Nordens största privata återförsäljare av Volvo lastbilar och bussar och därmed en del av hela 97 verkstäder runt om i Sverige. Du hittar oss på 19 platser från Köping i söder till Kiruna i norr.

Utöver din lastbil eller buss servar och reparerar vi även ditt släp och dina påbyggnader samt har reservdelar till dessa.

Välkommen in till oss!

WIST 



OMORGANISATION INOM BDX

BDX organisation har utvecklats positivt under de senaste tre åren och nu anser man att det är dags att ta nästa steg i utvecklingen.

I stora drag innebär omorganisationen att nuvarande fyra divisioner delas in i två nya divisioner. Division Entreprenad utgör den ena divisionen med basen i nuvarande divisionsstruktur. Inom den nya divisionen Division Industri & Logistik samlar man maskin- och transporttjänster, logistiktjänster samt industriverksamheten.

Geografiskt sker en regional indelning av division Industri & Logistik i tre regioner – Nord, Mitt och Syd. Den geografiska uppdelningen innebär att man anser sig bli ännu starkare på "olika sätt" i de olika regionerna, beroende på kundunderlag, produktion och bemanning.

Divisionen kommer att ytterligare stärka erbjudandet till marknaden genom att affärsområde Väg & Mark Norrbotten delas upp affärsområde Mark och affärsområde Väg.

I den nya organisationen kommer det att vara ett större fokus på marknad och försäljning, med en tydlig strategisk affärsutveckling och ett förstärkt och koordinerat sälj- och marknadsarbete.

Det finns två nya funktioner i koncernstaben

en medleverantörsfunktion samt en hållbarhetsfunktion. Koncernstaben kommer att fortsätta jobba över hela organisationen och vara ett stöd i alla verksamheter.

– Vi har en spännande och positiv utveckling bakom oss – och vi har en minst lika spännande framtid framför oss. Både att vi nu på ett tydligare sätt närmar oss marknaden samtidigt som vi ytterligare nyttjar den potential som finns i alla våra verksamheter och medarbetare. Vårt erbjudande till marknaden kommer att vara ännu starkare, säger BDX Företagens vd Fredrik Persson i ett pressmeddelande.

Den nya organisationen trädde i kraft den 1 februari 2019.

En annan nyhet är att BDX från och med 31 mars 2019 övergår helt till digital orderhantering via systemen K2 och TracsFlow. Det innebär att uppdagsrapporteringen på papper kommer att upphöra.

Det gör man av flera anledningar, dels för ett bättre flöde i trafikledningen men också för att många kunder övergår helt till EDI-fakturor. Dessutom menar man att det blir en större möjlighet till strukturerad uppföljning i och med det nya, helt digitala, orderhanteringssystemet. □

Malin Öhrlund



NYHET:
Vi tar mässan till Umeå 2019



Mässan för entreprenadmaskiner, transport och rekrytering

29-31 AUGUSTI 2019 | UMEÅ

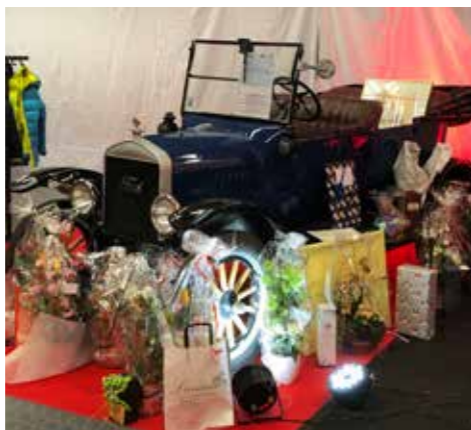
Den största branschmässan norr om Stockholm för alla som jobbar inom områdena entreprenadmaskiner, transport, rekrytering, jord och skog samt väg och anläggning.



Största innermått från Finland

Helt nya design och tillverkning
Kuormaväline i Finland

Mest hållfasta och väderbeständiga
SSAB:s konstruktionsstålet



INGENTING ÄR OMÖJLIGT!

Familjeföretaget som ridit ut stormar i 50 år

När Curt som 25 åring skrev på köpekontraktet med Sven O Persson blev det starten till en 50-årig företagargärning som ännu inte är klar.

Den första februari är en viktig dag för åkeriet, det är årsdagen och den 1 februari 2019 så firade företaget 50 år. Gården var utsmyckad med företagets maskiner i fina positioner och Curts helikopter stod parkerad utanför entrén.

Verkstaden var putsad och fixad som festlokal och där kunde man se att Curt har skapat ett stort nätverk av vänner, kollegor och samarbetspartners. Här bjöds på dryck, mat och tårta samt underhållning från scenen.

Att bli heltidspensionär är inget som lockar Curt, företagandet och affärer är hans intresse och drivkraft. Hans förmåga att känna på sig och vara steget före gör att han kunnat ta många strategiska beslut i rätt tid.

Curt Sillström Åkeri AB grundades 1969 och är i dag en koncern med 90 medarbetare och 140

fordon. Företaget är ett familjeföretag och här arbetar äkta hälftar, barn och barnbarn, kusiner och syskonbarn. En stark lojalitet har gjort att man kunnat trotsa stressen i en tuff bransch och hållit ut genom skiftande konjunkturer. Åkeriet är snabba med att implementera ny teknik och investera i fräscha fordon men ett av de större problemen för åkeriet och hela branschen är att det är brist på förare och förare med rätt kompetens.

Företaget driver egen verkstad som löser många problem vilket gör att fordonen kommer snabbt tillbaka i produktion. Curts helikopter underlättar också när det krisar och man snabbt kan leverera reservdelar där det behövs.

När jag träffar Curt under festligheterna säger han:

- Nu har jag nått mitt mål 50 verksamma år - undra vad hans nya mål kan vara? ☐

Lena Damstedt

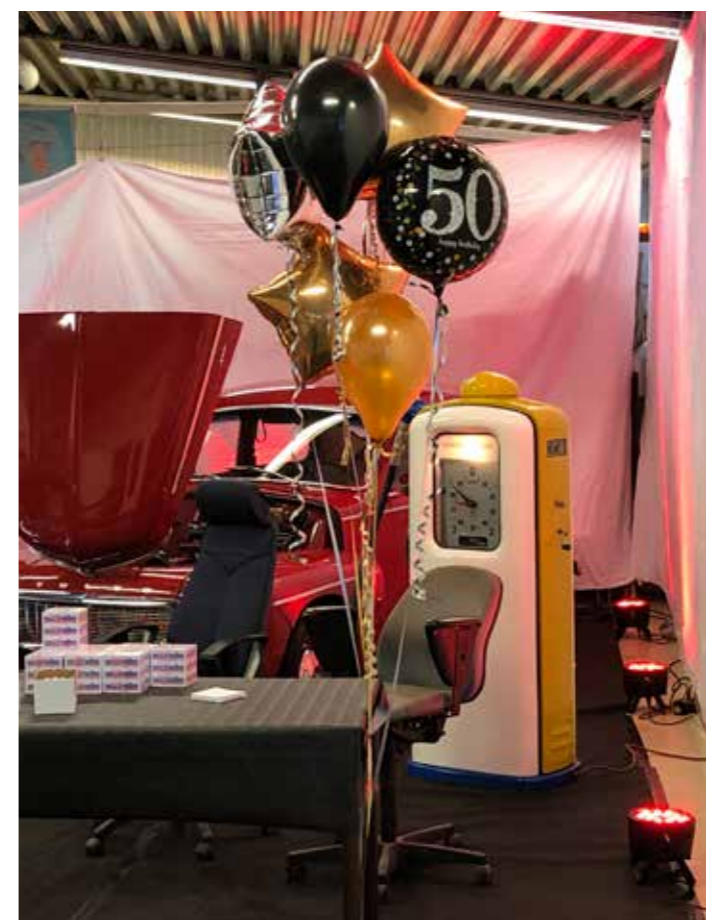




Foto: Volvo Trucks.

Kan Folkhögskolorna hjälpa oss att

HITTA FÖRARE

För att intressera fler potentiella förare till åkerinäringen och tidigt kunna förbereda nya möjliga yrkesverksamma har Sveriges Åkeriförretag Norr tillsammans med Dalkarså Folkhögskola i Umeå börjat titta på hur folkhögskolorna ska kunna vara åkerinäringen behjälplig gällande kompetensförsörjning.

Sedan i januari 2018 kör Dalkarså Folkhögskola en allmän folkhögskolekurs kombinerad med yrkesprofilering, distributionsutbildning. Där får eleverna lära sig pakethantering, service och logistik och får körlektioner för att kunna köra budbil.

Traditionellt sett har åkeribranschen fått sin förare från gymnasiet, arbetsmarknadsutbildningarna och till viss del även från Försvaret. De senaste åren har försörjningen från Försvaret knappt existerat, men nu de börjat få igång utbildning igen och framtiden mycket ljusare ut.

För att vi ska kunna klara förarbristen måste vi bli innovativa och hitta nya möjliga lösningar för att kunna kompetensförsörja näringen utan att tappa kvalitén. Förarbristen inom näringen är allvarligare än någonsin! TYA:s senaste trendindikator visade på historiska siffror. Läget är så pass allvarligt att det börjar få samhällsviktiga konsekvenser. Drygt 50 procent av de tillfrågade företagen i den senaste undersökningen, som presenterades i augusti, säger att de troligen kommer anställa de närmaste månaderna. Samma undersökning visar att 52 procent av de tillfrågade företagen har rekryterat det senaste året. Bara en procent säger att de kommer säga upp personal. Indikatorer säger att branschen behöver cirka 50 000 förare de närmaste tio åren. Det är långt över vad många andra näringar säger att de behöver. □

Göran Danielsson

 **ANNA NÄSLUND**
anna@spiggmedia.se
070-360 54 60
Säljare

KONTAKTA OSS!
Ring oss om du vill synas i vår nya tappning av Norrårkar'n!
Vi hör!

 **HANNA SVENSÉN**
hannasvensen@spiggmedia.se
072-453 72 03
Säljare

Norrårkar'n

PlastoMer
Sweden AB



"SKOGSSKÄRM" - FLEXI

- Mjukare, flexiblare och mer köldtålig
- Framtagen för nordiskt klimat
- 19,5 och 22,5 - tums dubbelmont. hjul
- Märkta med snöstjärnan

Praktiskt testade med utmärkta resultat!



www.plastomer.se
info@plastomer.se | Tel: +46 (0)490 822 80

Slipp snökedjorna!
Oslagbar livslängd och funktion!



BESTGRIP
www.best-grip.se
info@best-grip.se

1350 Lastbil
1910 Härdad
1911-3 Härdad

BestGrip AB • Kungsgatan 65 • 632 21 Eskilstuna • Tel: 016-551 99 21 • Mobil: 070-666 20 89

NTM



Släpvagnar & bilpåbyggnader i världsklass!

NTM SVERIGE AB
Försäljning/Sales Erik Söderholm © 090-349 33 20, erik.soderholm@ntmsverige.se
Umeå-Brattby 87, 905 93 Umeå, www.ntmsverige.se

Lösningar för tung transport.



VAK KVALITET 25 ÅR PÅ SVENSKA VÄGAR

I Sverige ligger vårt Service Center i Västerås. Välkommen att kontakta oss på VAK Sverige!

FÖRSÄLJNING I SVERIGE:

 VD VAK Sverige AB
Stefan Björklund
Tel. +358-20-76 56 309
stefan.bjorklund@vak.fi

 Västerås Platschef / Säljchef
Markku Salo
Tel. 070-321 47 05
Växel 021-10 57 91
markku.salo@vak.fi

 Mellersta och norra Sverige
Ulrik Karlsson
Tel. 070-370 08 85
ulrik.karlsson@vak.fi

 Södra Sverige
Tobias Martinsson
Tel. 072-702 12 20
tobias.martinsson@vak.fi

VAK

Kvaliteten avgör.

VAK Sverige AB
Omformargatan 15, 721 37 VÄSTERÅS
Tel. 021-10 57 90, www.vaksverige.se



TIMMERÅKARENS VARDAG

– samt ett besök hos Fermgruppen AB

I november besökte jag Fermgruppen strax utanför Sundsvall för att få en ökad inblick i hur skogstransportåkerierna arbetar. Fermgruppen i Sundsvall AB grundades 2004 och verksamheten startade i juni samma år. Fermgruppens huvudsakliga sysselsättning är rundvirkestransporter, till största delen för SCA Skog AB:s räkning men de utför även transporter för ett antal andra kunder.

Planen var att åka med på en dagstur i en timmerbil och se hur vardagen för en chaufför kan se ut. Redan kvällen innan avfärd fick jag ett samtal från chauffören, Christel. Efter att vi löst det praktiska om var jag ska befinna mig och

vilken tid jag ska vara på plats, säger hon: ”Jag hoppas du packat mer än bara fina skor och tunna byxor...”. Även om jag vid just det tillfället var iklädd bland annat just nämnda tunna byxor och fina skor, så hade jag en extra uppsättning tåliga kläder med mig. Christel avslutade samtalet med: ”Jag tar med en extra termos med kaffe till dig. Det kommer du att behöva”.

Kvart i fem på morgonen blev jag visad runt i Fermgruppens lokaler. Christel förklarade hur de arbetar med att läsa av de digitala förarkorten och hur arbetsordrarna fördelas för dagens olika uppdrag. Det är hon som är ansvarig för fortbildning inom de olika regelverken som gäller och även hon som ansvarar för att kontrollera att

reglerna följs. När vi kommer ut på gårdsplanen har de flesta av bilarna redan åkt, vi har en av de sista turerna i ordningen. Bil och släp kontrolleras och när vi konstaterat att allt är i sin ordning ger vi oss av.

FLEXIBILITET BEHÖVS

När vi börjat rulla och tagit oss ut på vägen, får vi ett samtal om att vi kommer behöva åka och hämta timmer två vändor istället för en sväng, som var vår ursprungliga plan. Redan första halvtimmen blir det tydligt att det krävs en oerhörd flexibilitet hos åkeriet, för att kunna matcha kundens behov. Christel räknar ut att de båda svängarna kommer att rymmas inom hennes körtid för dagen och vi beger oss djupare in i Hälsingekogarna.

Väglaget för dagen är bra och vi har dessutom tur med vädret, klarblå himmel. Jag har förstätt att yrkesförare är skickliga på att framföra sina fordon, men det är inte förrän vi kommer in på de extra smala skogsvägarna som det dras till sin spets. Det är svårt att inte bli imponerad över hur bra kontroll förarna har över sina fordon, grusvägarna är inte alltid jämna och fina och det är inte många centimeter som skiljer däck från diket. Jag slås även över hur pass mycket kommunikation Christel har med de andra förarna som är inom samma område och ska hämta timmer innan eller efter oss. Mitt i ingenstans möter vi en av de första bilarna, som med fullastad bil och fullastad släp måste vända 180 grader

på samma smala skogsväg som vi kör på. Inga problem alls, visar det sig!

SNABB LASTNING

Efter en väldigt skarp högersväng närmar vi oss avverkningsplatsen och den utstationerade kranbilen. I lastbilens dator knappas vi in den volym vi är här för att hämta. Här inser jag att det ställs höga krav på kommunikation och samarbete. En felinmatning här och då finns risken att ett lass blir kvarliggandes. Lastningen går snabbt och med hög precision. När vi lastat den tillättna vikten så börjar vi vår transport tillbaka mot Sundsvall. Att åka med en tom timmerbil på smala skogsvägar var en sak. Att åka i en helt fullastad bil med en totalvikt på 64 ton är en helt annan. Det känns genast hur pass mycket lasten påverkar körningen och Christel berättar om hur viktigt det är att konstant göra bedömningar om lämplig hastighet och vägplacering. En ökad hastighet är inte alltid det mest effektiva, då det både sliter hårdare på fordonen men även bidrar till högre risker när väglaget kan förändras på några sekunder.

Färden till avlastningsplatsen SCA:s sågverk i Tunadal går smidigt. Vi väger fordonet, märker virket och SCA:s maskinförare tömmer vår last. Åter till avlägningsplatsen för en ny omgång timmer. På vägen tillbaka har vi kört våra knappa 4,5 timmar och vi åter lunch på en vändplats nära Hassela.

Vi återupprepar samma sträcka och dagen ▶



flyter på bra. När vi återigen närmar oss SCA och Tunadal, så bestämmer vi oss för att nästa förare som ska ta över fordonet får möta oss på sågverket. Dels för att inte riskera att överstiga dagens körtid, men även för att effektivisera nästa körpass. Christels kollega tar över den fullastade bilen på avlastningsplatsen SCA och vi tar en personbil och åker tillbaka till Fermgruppens lokaler. Även om allt gått bra under dagen, så slås jag av hur pass lite det krävs för att ställa hela uppdraget på sin spets. Det finns inte mycket utrymme för avvikelser om beställaren ska få den tjänst som är beställd.

LÖNSAMHET I UPPDRAGEN

Majoriteten av företagets körningar bedrivs på det här sättet, tvåskift med två förare per fordon. Ett effektivt användande av fordonen är en förutsättning för att få lönsamhet i uppdragen. Christel berättar att det också ställer höga krav på att förarna tar eget ansvar och tar hand om bilarna. Det gäller att ta vara på varje chans du som förare får att hålla efter och vårda ditt fordon, det lönar sig i längden och det sänder positiva signaler till kunden.

Efter dagens körning så besöker jag företagets ägare och vd Richard Ferm, i deras kontor. Richard är ledamot i föreningsstyrelsen Sveriges Åkeriföretag Norr. Jag får en redogörelse om Fermgruppen som företag, hur de arbetar och vad det innebär att verka inom skogsnäringen. Vi diskuterar framför allt utmaningen om att konstant effektivisera sin verksamhet och att hitta synergier i uppdragen för att få lönsamhet. Just timmertransporter ställer otroligt höga krav på företagaren, bland annat på grund av prisnivån på timmertransporter men även på grund av slitaget på bilar med mera. Vidare diskuterar

vi även vikten av att vi som branschorganisation syns och för fram välgrundade argument till våra lokala, regionala och nationella politiker.

74 TONS BRUTTOVIKT

Richard berättar även om ett spännande projekt där de på dispens sedan 2014 kör en timmerbil med 74 tons bruttovikt från SCA:s virkesterminal i Töva nära Sundsvall.

Dit kommer virket med järnväg från olika inlandsterminaler och lastas om till bil för vidare transport till ortens industrier. Projektet drivs av SCA och Skogforsk.

Richard betonar även hur viktigt det är att få till BK4-vagnätet med 74 ton, så att vi får konkurrenskraftiga åkerier. Men även ur ett investeringsperspektiv, då det kan bli en väldigt stor kostnad att investera i nya bilar som inte fullt ut kan användas. Richard efterlyser en långsiktighet i myndigheternas arbetssätt och regelgivning, allt för att skapa tydliga spelregler för en hälsosam åkerinäring.

Efter besöket hos Richard tackade jag för mig, satte mig i bilen och började köra hem till Umeå. För att vi som bransch ska utvecklas ser jag verkligen nyttan med att vi som branschorganisation är ute och träffar både åkeriföretagare men även förare, det ingår i det dagliga arbetet. Samtidigt så inser jag också att om vi som jobbar inom branschen kan lära så pass mycket av varandra, så måste vi verkligen jobba för att våra myndigheter och andra samverkanspartners får ännu mer inblick i åkeriföretagens vardag. Mitt besök hos Fermgruppen har verkligen fått mig att vilja jobba för att samtliga parter inom hela åkerinäringen ska få en ökad förståelse för hur hela logistikkedjan hänger samman. □

Johan Lundmark



ACX

LOGISTICS

Vi är specialister på det vi gör

Speditionsföretaget med huvudkontor i Umeå samt transportledningskontor i Kvänum och Piteå.

En stor del av vår verksamhet är inriktad på transporter inom bygg och industri. Vår styrka är att vi kan optimera allt ifrån logistikupplägg till driftkostnad och därutav få fram det bästa priset för kunden och oss.

Vi utför även 3PL-tjänster åt företag i Västerbotten. Dina transportbehov som kund styr vad vi kan hjälpa dig med. Vi utför nationella transporter till och från hela landet och har stor erfarenhet av internationella transporter.

Har du större krav än så gällande storlek eller tyngd på godset så är specialtransport vår specialitet.

Ingenting är omöjligt för oss!



ACX Logistics AB
Kontaktvägen 3, 901 33 Umeå
090-10 55 00 • info@acxl.se
www.acxl.se



SUNDBERGS ÅKERI I SKORPED

Sundbergs Åkeri firar 70 år som åkeri i år. Hur själva firandet ska gå till är inte bestämt än, men det går inte att ta miste på hur betydelsefullt åkeriet är för Anders och för Skorped. Både Anders och hans bror Tommy har varit inblandade i åkeriet sedan de gick ut grundskolan, båda som chaufförer långt innan de själva tog över som åkeriföretagare. Men vi tar det från början. Mats-Erik, Anders och Tommys pappa, grundade företaget tillsammans med sin bror Karl-Johan 1949. Karl-Johan omkom i en drunkningsolycka 1962, så fram till sin bortgång 1991 drev Mats-Erik företaget på egen hand.

1991 tog därefter bröderna Anders och Tommy Sundberg över åkeriet och har drivit det sedan dess. Enligt Anders själv så ser han det mer som ett entreprenadföretag än ett åkeri, oavsett företagsnamnet. Anders ser det som att de "håller på med i princip allt". Anders försöker lista allt de sysslar med och landar i allt från transporter, gräv- och schaktningsarbeten av alla slag, bergkrossning, hyvling, försäljning och leverans av grus/bergkross, vinterväghållning och upprustning och byggnad av skogsbilvägar.

Men i huvudsak består verksamheten mestadels av upprustning och byggen av skogsbilvägar samt bergkrossning. Under vinterhalvåret är en stor del av deras sysselsättning snöröjning, hyvling och sandning.

Företagets största uppdrag är åt Holmen Skog i Örnsköldsvik. Åkeriet ansvarar för all väg och drift av Holmens skogsbilvägar i regionen. I det ingår allt från vägslottning, hyvling, upprustning och vinterväghållning. Det handlar om över 300 mil väg! Just det här uppdraget har de haft sedan 2012 och kommer att ha det i ett antal år till.

Sundbergs Åkeri har flera underentreprenörer som hjälper till att genomföra uppdraget åt Holmen. Att skapa nätverk och samarbeten med andra entreprenörer och åkerier är något som Anders värdesätter högt. Det är ett av de främsta råden han vill ge till nystartade åkerier eller företagare. Att vara lyhörd och söka samarbetspartners, att skapa förtroende mellan varandra och att vara beredd att både ge och ta. Att våga skapa kontaktvägar och bredda sitt synfält och prioritera långsiktiga relationer byggda på ett ömsesidigt förtroende.

Åkeriet krossar även grus i sin egna bergtäkt och kör ut grus, och de både för- och efterkrossar. Dessutom har de en separat maskintrailer som flyttar stridsvagnar åt ett större lokalt företag. Maskintrailern flyttar även företagets egna vägunderhållsmaskiner. De har även en del körningar via Örnfrakt. Fram tills januari i år har de haft en del timmerkörningar, men av lönsamhetsskäl har de avytttrat deras sista timmerbil och kommer tills vidare inte längre köra timmer.

Maskinparken består idag av bland annat lastbilar, hjullastare, grävmaskiner, väghyvlar, krossverk, dumper, vält och andra typer av släp och flak.

DELAKTIV I STÖRRE PROJEKT

Historiskt så har de varit inblandade i många större projekt som genomförts i regionen. Bland annat arbetade de med uppdrag kopplat till Botniabanan i cirka sju, åtta år. Då framför allt med vägbyggnationer runt området.

Vi börjar sedan prata om vilka utmaningar en åkeriföretagare kan ställas emot. Först de mer uppenbara utmaningarna i att administrera allt kring behörigheter och svårigheten att hinna med allt utöver själva verksamhetsdelen. Framför allt lyfter Anders administreringen och kostnader av förnyelser av de olika tillstånd personalen behöver för att få arbeta. Han anser att det finns för få inslag av praktiska moment de olika kurserna personalen genomgår. Det medför att vissa intyg känns mer som förnyelser av redan befintlig kunskap istället för ett mervärde i att företagets personal får utökad kompetens. Han menar att kurserna "är för teoretiska och ger för lite praktisk kunskap". Anders efterlyser också en långsiktighet i de myndighetsbeslut som fattas och lyfter SIK-kravet som exempel.

Utöver det så är åkeriföretagandet ständigt utmanade av förhållanden som de inte kan påverka, det är en väderberoende bransch. Nu hade företaget inga skogsmaskiner som stoppades

av sommarns extrema värme, men det började brinna vid ett bygge av en skogsbilväg. Föraren fick släcka branden, avsluta sin arbetsdag och åka hem. Detta medför att planeringen helt måste ställas om och andra uppdrag omprioriteras. Vid framförallt vägunderhåll finns det många väderfaktorer som påverkar hur effektivt uppdraget kan genomföras.

FANTASTISK PERSONAL

Vidare menar Anders att jobbet kan vara både utmanande och tillfredsställande samtidigt, när det är fullt med jobb för dagen och morgondagen är helt fullbokad. Det ställer höga krav på kreativitet. Men kvällen efter så är ändå allt löst och genomfört. Att få lyckas med att vara kreativ och att känna glädje och samverkan med både sina anställda och medleverantörer. Utan att fundera säger Anders att en kund ".kan ringa om en beställning. Då skakar man på huvudet och tänker att det är omöjligt. Sen skakar man huvudet en gång till och löser problemet. Tack vare att vi har fantastiskt personal".

Företaget har en låg omsättning av personal, de flesta som anställs jobbar länge inom företaget. Idag har företaget cirka tjugo anställda. Det är ett stort familjeföretag där det är viktigt att ge ungdomarna chansen och att involvera de som visar ett driv. Att ge ungdomar och drivna människor chansen har pågått länge inom företaget. Detta kanske på grund av att Mats-Eriks en gång etablerat en rekryteringstaktik med att





säga till en arbetssökande: "Gå ner till vägen så kommer en lastbil och hämtar dig".

Anders dotter Lisa har klivit in som anställd i företaget för några år sedan och det har även Tommys son Martin gjort. Lisa kör främst lastbil, men även grävmaskin och hjullastare. Martin är främst maskinförare, men kör en del lastbil han också. Anders och Tommys dröm framöver är att barnen en dag ska kunna ta över, förutsatt att dom vill och kan. Framför allt vill de att de ska få möjligheten att ta över, utan att de för den skull ska behöva känna någon press till att ta över.

LOKALA FRÅGOR

Sundbergs Åkeri har länge engagerat sig i transportutbildningsfrågor i regionen. Bland annat så har de valt att sponsra stipendiet, som delas ut av styrelsen för Sveriges Åkeriföretag Norr. Via Göran Danielsson på Sveriges Åkeriföretag fick Anders veta att det behövdes fler sökanden till gymnasieskolorna. Anders, som jobbat hårt för att ta emot alla ungdomar som sökt praktik hos företaget, betonar hur viktigt det är att uppmuntra och ta tillvara på ungdomar som vill in i yrket. Att det handlar om att hitta guldkorn och potential. Praktikanterna får en möjlighet att faktiskt lära sig köra lastbil och får en chans att bli duktiga chaufförer. Företaget får även en bra chans att lära upp förarna så att de passar in i branschen, men det möjliggör också att dom kan både bo och arbeta kvar på orten eller i närområdet.

Att då kunna vara med och sponsra stipendier till lokala ungdomar och att ge ungdomarna uppskattning, blev en självklar del av åkeriets lokala och regionala insats. Detta som ett led i att få fler duktiga ungdomar att vilja söka sig till branschen. Anders betonar att ungdomarna är vår framtid och att de måste tas tillvara på.

Anders är även invald i det regionala utbildningsrådet i Västernorrland och har suttit med på flera programråd för gymnasieskolorna.

PLUS FÖR NÄTVERKANDET

Som medlem i Sveriges Åkeriföretag har åkeriet framför allt haft nytta av alla former av nätverkande som möjliggörs och att få träffa likasinnade kollegor inom många olika typer av branscher. Det finns alltid någon som kan hjälpa en med idéer. Kanske går det att få en lösning på ett problem som uppstått, som någon annan redan löst på annat håll?

När jag ber Anders att berätta någonting som är lite utanför själva åkeriföretagandet, så berättar han att han jobbat på Caterpillars huvudkontor i Peoria USA under en vecka 2008. Anders flög till Chicago, åkte ut till Caterpillar och jobbade i en vecka med att testköra deras större hjullastare. De ville testa att ta bort ratten på de större hjullastarna och istället köra med spakstyrning. Anders fick hjälpa till med att ta fram lösningen. En riktigt häftig upplevelse, han fick jobba hårt som anställd med lön och satt dagligen med tekniker och förklarade vad som var bra och dåligt. Fordonen justerades efter testförarnas synpunkter och idag har alla större hjullastare den här lösningen. Projektet var helt hemligt, Anders hade tystnadsplikt, fotoförbud och allt var gjort i största hemlighet.

Det här är ett bra exempel av vad Sundbergs Åkeri i Skorped står för. Våga testa nya utmaningar, där du behöver ge något för att kunna ta emot något senare. Att ge sig chansen att hjälpa till i utvecklingen, så kommer utvecklingen förhoppningsvis att hjälpa dig sen! Vare sig det gäller att ta tillvara på unga förare eller att vara behjälplig med att ta fram ny teknik. □

Johan Lundmark

REDO FÖR TUFFA TAG



Trux Offroad har hög markfrigång och passar därför perfekt till bilar som används vid anläggningstransporter eller i andra sammanhang där underlaget är ojämt.

TILLVERKADE I ALUMINIUM FÖR LÅG VIKT • UNIK DESIGN MED AIRFLOW-PROFIL • FÄRDIGLACKERAT FRÅN FABRIK

Trux®
Always in the frontline

FACEBOOK

något för dig och ditt företag?

Har du funderat på att skaffa en Facebook-sida till ditt företag? Men sedan uteslutit det för att det är krångligt? Eller för att du tycker att ditt företag är för litet för Facebook. Tänk om. Här kommer lite handfasta tips.

Facebook har gått från att vara personligt och privat till att bli en handelsplats och ett sätt att marknadsföra sig. Och då finns det inget som är för litet eller för stort. Det finns några saker man kan tänka på när man väl bestämt sig för att skaffa en Facebooksida.

- Gör ett grundligt jobb vid skapandet, tänk till när du beskriver ditt företag – se till att uppgifterna är uppdaterade och korrekta.

handla om företaget och branschen. Skojiga kattklipp eller liknande får hitta en annan avsändare.

- Kom ihåg också att det du delar och det du lägger ut på företagets Facebook blir företagets officiella ståndpunkt i olika frågor.

- Var noggrann med att du har upphovsrätt på de bilder du publicerar, i annat fall kan det bli dyrt. Det går alltså inte att plocka en genrebild från Google på snöröjning och lägga ut på din Facebook om du inte har tillstånd från bildens upphovsperson. Inget tillstånd = kan bli dyrt. Fotografera hellre själv.

- När du lagt ut en bild på Facebook godkänner du automatiskt deras användarregler, vilket innebär att Facebook får rätten att vidarepublicera din bild utan ditt godkännande. Det är baksidan. Å andra sidan händer det oerhört sällan.

- Om du själv inte är hobbyfotograf eller känner någon som är duktig bakom kameran kan det vara värt att investera någon krona i att ta riktigt fina bilder på fordon och verksamheten. Det gör att statusen på sidan stiger.

Nu kanske du tänker – varför ska jag överhuvudtaget hålla på med ”det här med Facebook”. Jo, det är ett utmärkt sätt att marknadsföra sig och sitt företag genom att publicera rätt innehåll och få personer som gillar dina inlägg.

Vi lever i en bransch som skriker efter arbetskraft. En jobbannons på Facebook är många gånger väldigt effektiv för att nå ut till den yngre arbetskraften.

Du har också möjligheter att via Facebook köpa ”räckvidd” för ditt inlägg eller din jobbannons. Det innebär att du betalar en summa pengar och då visas din annons för en specifik målgrupp som du valt (exempelvis personer mellan 17-55 i Umeå kommun).

Summan man betalar för detta är ytterst modest, men genomslaget kan bli oerhört stort.

Jag skulle också höja ett varningens finger för att i ett inledningsskede satsa pengar på en konsult eller socialamedier-expert. Jag garanterar att det finns personer i just din omgivning som är vass på Facebook och som kan hjälpa dig.

Slutligen – var inte rädd för sociala medier, våga testa – det går alltid att ångra sig. För en sak är säker, om man alltid gör som man alltid har gjort kommer man alltid att få det man alltid har fått. □

Malin Öhrlund

- Att ha en egen Facebookprofil underlättar såklart inte minst för att du då har möjlighet att bjuda in dina vänner att gilla ditt företags sida. Men – det är inget måste. Bara en liten fördel.

- Innan du skapar sidan fundera över hur du tänker sköta sidan. På större företag finns personer som bara jobbar med att sköta sociala medier. Men för en mindre åkariföretagare kanske det inte är så aktuellt. Fundera därför på hur ofta du planerar att lägga ut inlägg. För att sidan ska upplevas som någorlunda levande bör man lägga ut något minst en gång i månaden.

- Vad ska du lägga ut? Ska du debattera om snöröjning eller vägslitageavgift? Eller skildra dagens arbete? Oavsett vad bör ditt företags sida

SVART
PIST
PUBLISHING

HEMSIDOR • KUNDMAGASIN • KONSULTATION • TRYCKSAKER

Vill ni veta mer? Kontakta oss gärna!
0651-122 22 • info@svartpist.com

1970
SNÖKEDJOR/
SLIRSKYDD



KEDJAN CHAUFFÖRVÄGEN 23 • 831 48 ÖSTERSUND
063-51 77 55 • www.kedjanab.se



DAGS FÖR...

...YKB, C, CE, kran, hjullastare?

...goods, truck eller ADR?

Kontakta oss för mer information!

Jill Sundberg

010-484 80 01

jill.sundberg@gronlunds.se

Induktionspistol i väska 220 Volt
inkl. bultsortiment 1425 delar



3995:-

78-AK-35/12-1425

RAKETEN
PROBLEMLÖSARE 3xBORRPAKET!

BORRPAKET x3 NU 1995:-
OBS! MAX 3ST SATSER PER KUND!



1FP VÄNSTERGÅENDE 1-13MM (ORD 1395:-)
1FP VANLIGA 1-13MM HSS-G (ORD 1295:-)
1FP STEGBORR 4-30MM HSS-G M2 (ORD 895:-)

FR-22

Vid köp av våtservetter 12-pack á 299:-
bjuder vi på Borrlåda SWE-PRO 170
(värde 2495:-)



PÅ KÖPET!

75-R-75/72-170

Luftmutterdragare 1/211 1200nm

Varvtal 7500 v/min
Max vridmoment 1200 Nm
Snitt luffförbr. 170 l/min
Max luffförbr. 680 l/min
Min rek. slangdiam. 3/8" 10
mm Längd 200 mm
Vikt 2,1 kg



995:-

78-AK36

Racing Team
P&T Verktyg AB
NÖJDKUNDERGEMNOMKVALITET OCH KUNSKAP

För beställning, ring: 0500-49 95 80 | www.verktygshopen.se

STYRELSEN...

...byggs av en riktigt bra valberedning.

Styrelsen. Trodde du den var viktigast? Tänk om. Det gjorde Sveriges Åkeriföretag Norr efter styrelseutbildningen som genomfördes i början av december. Om nu inte styrelsen är viktigast, vad är då viktigast? Jo, svaret på den frågan fick man svar på under utbildningen. Det är nämligen så att har man inte en fungerande valberedning får man heller inte en fungerande och kompetent styrelse.

De förtroendevalda som representerar föreningen i SÅ Norr vill jobba aktivt på ett effektivt sätt med övriga medlemmar. De beslutade därför i december 2017 att genomföra en styrelse- och valberedningsutbildning för att uppnå detta mål. Detta för att i förlängningen kunna erbjuda medlemmarna en organisation som arbetar på ett professionellt sätt så medlemmarna får ut största och bästa medlemsnyttan.

Den styrelse- och valberedningsutbildning som hölls i början av december riktade sig därför till styrelseledamöter, valberedning samt revisorer i Sveriges Åkeriföretag Norr.

Agneta Gustafsson från Advokatbyrån Nywa i Umeå höll i utbildningen och drillade ledamöter och valberedning i det mesta som gäller aktivt styrelsearbete och hur man väljer en styrelse.

Agneta Gustafsson är expert på affärsjuridik, likvidationer, konkurser och tvister och har flertalet tunga styrelseuppdrag i ryggsäcken, för närvarande sitter hon i styrelsen för bland annat Länsförsäkringar i Västerbotten samt Styrelse-Akademien Norr.

Under veckan körde Agneta Gustafsson stenhårt med såväl styrelse som valberedning. På schemat stod bland annat genomgång av olika företagsformer, styrelsearbete nedbrutet i detaljnivå, bolagsköp, avtalsrätt och vilket tungt ansvar en valberedning har.

En sak som är viktigt att tänka på när man blir invald i en styrelse är det tunga ansvar man faktiskt tar på sig. Agneta Gustafsson pekade på vikten att man som styrelseledamot:

- Har tillräcklig tid för styrelseuppdraget.
- Är engagerad i styrelsen och i bolaget.
- Dela företagets värderingar.
- Kan samarbeta i "styrelseteamet"
- Inser att företaget utvecklas och att ledamöten endast skall inneha uppdraget så länge hen gör nytta för företaget.

Frageställningar som gav intressanta diskussioner i gruppen.

När det gäller att utse en styrelse har valberedningen ett jättearbete, bolagsstämman beslutar om styrelsen men valberedningen/ägaren utvär-

derar och föreslår. I det sammanhanget gäller det att man som valberedning har ett systematiskt arbete som utvärderar befintlig styrelse samt intervjuar nya ledamöter utifrån önskad profil.

När man ska göra urvalet bör man fundera över ett antal punkter:

- En jämn könsfördelning i styrelsen ska eftersträvas.
- Urval bör inte ske från vänner eller bekanta.
- Vilken kompetens behöver styrelsen kompletteras med?
- Var vill företaget/organisationen/föreningen?
- Vilka färdigheter finns redan i styrelsen?

Det här var den största delen av utbildningen och vi kom fram till att Sveriges Åkeriföretag Norr i dag har ett bra styrelsearbete och en bra sammansatt valberedning. Men att det finns möjligheter att bli ännu bättre – framför allt genom att höja statusen på valberedningens arbete.

Utan en bra valberedning hamnar man utan en bra och kompetent styrelse.



En annan tung del av utbildningen handlade om avtalsrätt och om vem som har rätt att ingå avtal och när ett avtal har ingåtts. Här fick styrelse och valberedning, som också till stor del är egna företagare, ett par riktiga "aha-upplevelser" gällande rättigheter och skyldigheter vid avtalskrivning.

Sammantaget var utbildningsresan mycket lyckad och det var dessutom oerhört värdefullt för styrelse och valberedning att få sitta ner och diskutera frågor som rör föreningens väl och ve.

Från SÅ Norr tackar vi å det ödmjukaste för en fantastisk utbildning från Agneta Gustafssons sida och hoppas våra vägar korsas igen. □

Malin Öhrlund

FÖR FRAMTIDENS TRANSPORTER.

Scania har skräddarsydda lösningar för olika användningsområden som hjälper transportföretag att öka effektiviteten, prestandan och samtidigt minska miljöpåverkan. Egentligen handlar allt bara om att hjälpa kunderna att förbättra sin lönsamhet.



BERNERS
TUNGA FORDON AB

bernerstungafordon.se

Christian Brorsson
Östersund
070-1099131

Patrik Berglund
Sundsvall
070-1089088

Mikael Olofsson
Östersund/Sollefteå
073-9802408

MOTORCENTRALEN

motorcentralen.se

Mats Fredriksson
Umeå
070-6653922

Staffan Darehed
Umeå
070-5141800

Bil Nord

bilnord.se

Göran Vestman
Lycksele
070-3303458

Peter Granholm
Örnsköldsvik
070-3179847

Norrlands Bil
TUNGA FORDON

norrlandsbil.se

Petter Häkansson
Skellefteå
072-2162829

Tore Andersson
Skellefteå
070-6262199

Mikael Grusmark
Gällivare/Kiruna
070-5221143

Jan Nilsson
Piteå
070-3242220

Roger Sundelin
Luleå
070-6342217

NU KÖR VI!

Vi har startat upp 2019 med nya krafter och en ny verksamhetsplan att jobba efter. Det känns jättekul. Personalen inom SÅ har vidareutbildat sig i bland annat juridik för att möta upp era frågor på ett snabbt och bra sätt. Vi känner oss redo – nu kör vi!

På tal om utbildningar. Tiden går så otroligt snabbt. Ni som inte påbörjat era YKB-utbildningar för period två. Gör det! Hör av er till SÅ-utbildning så hjälper vi er.

På kontoret i Umeå har vi haft besök av vår samarbetspartner Circle K. De har berättat för oss om deras verksamhet och vad de kan erbjuda er medlemmar. De levererar inte bara bränsle utan kan erbjuda dig som företagare att öka din lönsamhet i företaget genom att sänka dina transportkostnader på ett smart sätt.

Jag vill också uppmärksamma er på att Fair Transport nu går från ställningstagande till åtagande – det handlar inte bara om priset – det handlar om att kunna erbjuda schyssta arbetsvillkor, följa lagar och regler, köra trafiksäkert och förbättra energieffektiviteten. I framtiden skall de företag som åtar sig att köra Fair Transport kunna redovisa sitt hållbarhetsarbete och kunna förklara att hållbara transporter också ställer krav på en hållbar affär. Läs mer om vad du som företag behöver göra för er delaktighet på www.akeri.se/fairtransport.

Överenskommelsen om schysstare arbetsvillkor och sundare konkurrensvillkor röstades igenom i ministerrådet i EU i början av december. Dock blev inte utfallet av omröstningen den 10 januari vad vi hade hoppats på. Nu återstår sista omröstningen i plenum innan vi vet hur utfallet av detta mobilitetspaket blir.

Chaufförbristen fortgår. Med anledning av detta försöker vi lyfta näringens anseende och göra yrket mer attraktivt genom att under våren genomföra ett kunskapsprov i samråd med föreningen Sveriges Åkeriföretag Norr. Detta för att skapa oss en bild över hur kvalitén på utbildningarna ser ut i vår del av landet på de 15 transportgymnasier som finns. De skolor som deltar i detta prov kommer senare att ges möjlighet att utse en stipendiat som får ett pris tilldelat av ledamot från Sveriges Åkeriföretag Norr vid examensdagen.

Kom ihåg att tala positivt om din näring. Var stolt över det arbete Ni utför. Lyft det positiva med att jobba i åkerinäringen – det är en framtidsbransch!

Ta till vara på det du som medlem kan nyttja via oss på SÅ såsom utbildning, konsult hjälp av Circle K med mera för att öka din lönsamhet, frågor kring juridiska frågor eller andra frågor som du kan konsulterar någon av våra duktiga branschföreträdare med.

Hör av dig! Vi finns för din skull! Full fart framåt! ☐

Carina Ahlfeldt
Regionchef
SÅ Norr



AKTIVITETER 2019

VAD?	NÄR?	VAD?	NÄR?
After work Östersund.....	8 februari	Seminarieresa	10-17 maj
Transportkonferens Åre	14-17 mars	Stipendieutdelningar.....	Juni
Kunskapsprov	April	Load up North	29-31 augusti
After work Luleå.....	10 maj	Ramsele.....	13-14 september
After work Sundsvall	17 maj	Mittia.....	15-17 augusti
After work Umeå.....	17 maj		

Av åkare. För åkare. Sedan 1961.

Kilafors grundades år 1961 av Sveriges åkare och det var tydligt vad vi ville åstadkomma. Tillsammans skulle vi ta fram de bästa produkterna, anpassade för det hårda nordiska klimatet och se till att vi alla kunde dra nytta av varandras kunskap och erfarenhet.

Mycket har hänt sedan 1961. Branschen har utvecklats, vi har utvecklats, men vår grundidé är densamma: Vi ska finnas där för dig och hjälpa dig att få det bästa ekipaget för dina utmaningar. Hos oss har vi svetsare, ingenjörer, ekonomer, säljare och tekniker. Vissa har själva drivit åkeri medan andra har varit anställda eller kanske haft en förälder eller släkting som drivit det. Det gemensamma är att vi alla har bra koll på åkeribranschen och en stark drivkraft att hjälpa dig att kunna vara ute på vägen och köra ännu fler mil – det enda vi ber dig om är att ta med oss på resan.

Läs mer på kilafors.se

Kilafors

Av åkare. För åkare.



NORDSTRÖMS
beglast[®]
Rinkaby +46 44 572 00

RESERVDELAR

Söker du efter lastbilar eller begagnade reservdelar, tveka inte att kontakta oss. Vi erbjuder bakaxlar, växellådor, kranar och motorer med garanti.

2012 SCANIA

Kranbil Tridem



R480
8x4

EURO
5

2013 SCANIA

Flak/kranbil



R500
6x2

EURO
5

2012 SCANIA

Lastväxlare



R480
8x4

EURO
5

2013 VOLVO

Lastväxlare



FH460
6x2

EURO
6

Lastbilssäljare:
Mats Aspnäs
+46 44-590 60 11
mats@beglast.com

Lastbilssäljare:
Jonas Svensson
+46 44-590 60 11
jonas@beglast.com

Reservdelssäljare:
Olle Knutsson
+46 44-590 60 20
olle@beglast.com

Verkmästare:
Lasse Johannesson
+46 44-590 60 16
lasse@beglast.com

www.beglast.com

HYDSUPPLY

Hydraulic service and reliability

Det du behöver, stort som smått, från de bästa!



PART OF VOLVO AUTOMATION



HINDAB

HydroSystem



HYDSUPPLY.SE



I skogen måste allt fungera

Pålitlig utrustning och bankar av hög kvalitet i all ära, men vi nöjer oss inte där. Med LAXO LX sker all lastspänning i bekväm arbetshöjd, vilket gör att jobbet går snabbt, enkelt och bekymmersfritt. Vår automatspännare är både tillförlitlig och underhållsfri.

Läs mer på laxo.se





VÅRA TEKNISKA LÖSNINGAR BIDRAR TILL DIN LÖNSAMHET.



Valet av bil och släp och vilka körningar du har kan vi inte påverka. Däremot gör våra unika tekniska lösningar i bankar och tillbehör dina virkestransporter enklare, smidigare och mer effektiva. Hållbara konstruktioner sänker stilleståndstider. Lätta bankar ger utrymme för mer virke i varje lass. Smarta tillbehör spar tid och arbete. Sammantaget bidrar våra tekniska lösningar till bättre lönsamhet för dig.

Vi har marknadens bredaste sortiment. Därför kan vi hjälpa dig att välja exakt de lösningar som bäst passar dina förutsättningar och behov. Och sist men inte minst – den unika Trygghetsgarantin gäller för alla våra produkter som levereras på den svenska marknaden.

Läs mer om oss och våra produkter på www.exte.se



ExTe

Lastförankring är ett begrepp. Vi uppfann det.