

Norråkar'n

#3/2019

VI BESÖKER!

Läs mer om
Sandin Cargo AB
på sida 24!

Vi får möta
ÅKERISENIORERNA



12 Näsmark Trophy slog
nytt rekord – 100 bilar!

14 Sveriges Åkeriföretag
Norr besökte Almedalen.

Norråkar'n tar pulsen
på Jonasson Åkeri. **20**

Jämtland tar fram nya
energi- & klimatstrategier. **28**



Lastbilar som har helhetstänket

Som en av världens största lastbilstillverkare vet vi vad som krävs för att leverera. Dagens företag behöver lastbilar som är pålitliga, hållbara och anpassade efter sin verksamhet. Oavsett vilket verksamhet du bedriver så har vi en modell för alla, vi erbjuder lastbilar för fjärr- och linjetrafik, distribution och entreprenad.

Varmt välkommen in till din närmaste återförsäljare för att få mer information eller läs mer på mercedes-benz.se



Mercedes-Benz
Trucks you can trust

BilDahl AB
www.bildahl.se
Umeå - Örnsköldsvik - Skellefteå - Luleå

BilDahl Umeå AB, Formvägen 6, 906 21 Umeå, Tel 090-18 50 00

Försäljning Lastbilar Umeå/Ö-vik/Skellefteå
Henrik Sundin Försäljningschef 070-3303232
Jerker Andersson 070-277 76 33

BilDahl Luleå, Besiktningvägen 13, Storheden Luleå, Tel 0920-47 56 00
Kent Isacson 070-977 00 59
Anders Westerberg 070-299 44 20

Landrins Bil

Landrins Bil, Bergsgatan 120, 853 50 Sundsvall, Tel: 060-14 00 00

Försäljningschef Transport/Tunga Fordon
Morgan Parment 060-14 00 45

VIKTIGT MED POSITIVT TÄNKANDE!

LEDARE

Amerikansk forskning har säkerställt att med positivt tänkande så blir man friskare och kan förlänga livet med 9-10 procent. Tyvärr är det inte alltid så lätt att tänka positivt i alla lägen.

Här kommer två exempel som är direkt förknippade med vår bransch. Fair Transport 2.0 är ett stort steg till att göra branschen sundare, attraktivare och mera lönsam, men tyvärr så är det svårt att få genomslag, rakt igenom.

Efter att ha samtalat med kollegor inom entreprenadbranschen, så förstår jag det kan vara svårt att i vissa lägen leva upp till det som Fair Transport står för.

Det är de stora Riksbyggarna som står för huvuddelen av alla beläggningsarbeten, under sommarhalvåret. Att det ser väldigt schysst och bra ut i upphandlingarna är en sak, med då det hamnar ute i produktionen fallerar lagligheten, i många fall.

Då arbetsledningen planerar arbetet så ignorerar man vägarbetsstidslagen. Tyvärr vet vi att om vi tackar nej till att köra på detta vis, så kommer någon annan och fixar det. Det måste till en skärpning i denna fråga och ställas högre krav på transportköparna, då vi vill att Fair Transport ska genomgå hela branschen.

Vidare till nästa ej positiva sak som hör till vår bransch.

Vi arbetar hårt för att få ordning och reda på våra vägar, men hur ser det ut vid sidan av dem? Jag har själv kört lastbil till södra Sverige ett antal gånger under denna sommar och höst och det är beklämmande att se hur skräpigt det är vid vägarna samt rastplatserna.

Vad blev det av "Håll Sverige rent" kampanjen som såg till att Sveriges vägar utmärkte sig på ett positivt sätt jämfört med övriga Europa? Nu är det tyvärr att tvärtom.

Om jag går tillbaka till det jag började denna ledare med och gärna vill leva längre, så gör jag allt för att tänka positivt och tror på att det sunda förnuftet ska råda.

Vi hörs och ses!



Kent Ernerstedt
Ordförande
Sveriges Åkeriföretag Norr

REDAKTION & STYRELSE

NORRÅKAR'N

Medlemstidning för Sveriges Åkeriföretag Norr. Utkommer med fyra nummer per år.

Postadress: Storgatan 28F,
903 21 Umeå • Tel: 010-510 54 00
E-post: infonorr@akeri.se
www.akeri.se/regioner/norr

ANNONSER

Anna Näslund
Tel: 070-360 54 60
E-post: anna@spiggmedia.se

Hanna Svensén
Tel: 072-453 72 03
E-post: hannasvensen@spiggmedia.se

ANNONSHANTERING

Svart Pist Publishing AB
E-post: annons@svartpist.com

LAYOUT

Svart Pist Publishing AB
Nathalie Häll
Tel: 0651-122 22
E-post: nathalie@svartpist.com

ANSVARIG UTGIVARE

Kent Ernerstedt
Ordförande
Sveriges Åkeriföretag Norr
Tel: 070-632 80 48
E-post: kent@lyckseletransport.se

Tryck: Mitt Media Print AB.
Upplaga: 1 200 ex.

MEDLEMMARNAS FÖRLÄNGDA ARM

Styrelsen för Sveriges Åkeriföretag Norr representeras av åtta ledamöter från olika områden i de fyra nordligaste länen. Styrelsen är medlemmarnas ombud och förlängda arm. Har du som medlem något du vill framföra går det bra att höra av sig även till styrelsen.



ORDFÖRANDE
Kent Ernerstedt
070-632 80 48
Lycksele



LEDAMOT
Stefan Sjögren
070-346 05 10
Tvärälund



LEDAMOT
Bengt-Olof Hemmingsson
070-331 61 44
Svenstavik



LEDAMOT
Richard Ferm
070-213 29 50
Sundsbruk



VICE ORDFÖRANDE
Tord Sandin
070-672 50 00
Arnäsfall



LEDAMOT
Kennet Larsson
070-630 12 88
Överkalix



LEDAMOT
Malin Öhrlund
070-640 75 30
Luleå



LEDAMOT
Johan Hyttsten
070-216 95 58
Järpen



INNEHÅLL #3 2019

6 Här sammanställer vi de senaste, aktuella **nyheterna** från branschen.

12 **Näsmark Trophy** slog nytt rekord då närmare 100 bilar dök upp.

14 Sveriges Åkeriföretag Norr fanns på plats under **Almedalsveckan**.

16 Hur gick det för **Patrick Jonasson** egentligen? Vi har hört efter!

18 Läs Malin Öhrlunds alldeles egna och personliga **Almedalskrönika**.

20 Norråkarn har tagit pulsen på **Jonasson Åkeri AB**.

24 Vi har även besökt Tord Sandin och hans **Sandin Cargo AB**.

28 **Jämtland** tar fram ny regional energi- och klimatstrategi.

30 Sveriges Åkeriföretag blev inbjudna till **Jokkmokks LBC**.

32 **Åkeriseniorernas** årsmöteskonferens på Saxnäsgården.

34 Regionchef Carina Ahlfeldt skriver några rader om **mässornas tid**.



PlastoMer

Sweden ab

SKÄRMAR SOM TÅL ETT TUFFARE LIV

- Formstarka och motståndskraftiga
- Framtagna för nordiskt klimat
- Flera format, färger och materialkvaliteter

TRANSPORT
LOGISTIKK 2019
Konferens och mässor 2019, september



Tel: +46 (0)490 822 80 | info@plastomer.se | www.plastomer.se

Rexus

Utbildning med kvalitet!



Dags att uppdatera dina utbildningar?

- Yrkeskompetens
- ADR
- Trafikverkets kravkurser
- Mobilkransutb.
- Grävmaskin
- Hjullastare
- Truck
- Kran

21-24 okt
Utbildning inför
trafiktillstånd!

rexusutbildningar.se



Med dig på vägen sedan 1919

KOMPLETTA EKIPAGE TIMMER & FLISPÅBYGGNADER LASTVÄXLARVAGNAR



TACK TILL ALLA SOM BESÖKTE OSS UNDER HÖSTENS MÄSSOR!

FÖLJ VÅR RESA PÅ FACEBOOK @OPHOGLUNDS



OP höglunds ab
ophoglunds.se

010-45 67 900 · info@ophoglunds.se · f ophoglunds

AM TRAILER

OP släpet

Philipsen Lack AB

DÅ ÄR VI PÅ LBC...

VAR?	NÄR?
BDX.....	10 okt, 7 nov, 3 dec.
Bilfrakt.....	8 okt, 5 nov, 9 dec.
Reaxcer.....	24 okt, 21 nov, 18 dec.
Inlandsfrakt.....	9 okt, 6 nov, 4 dec.
MTAB.....	7 okt, 5 nov, 2 dec.
Sundfrakt.....	16 okt, 20 nov, 18 dec.
VTG.....	17 okt, 21 nov, 17 dec.
Örnfrakt.....	16 okt, 20 nov, 17 dec.

Vi finns på plats hos LBC

Under 2019 kommer personalen från Sveriges Åkeriföretag Norr att sitta vissa dagar i månaden på regionens större lastbilscentralers huvudkontor. Detta är ett led att kunna ge medlemmarna ännu bättre service och öka vår närvaro lokalt.

Under dessa dagar är ni som medlem i Sveriges Åkeriföretag varmt välkommen att komma in och diskutera frågor som berör näringen eller om det finns annat som ni medlemmar vill ha hjälp med. Välkommen!

Mässor

Sedan semestern tog slut har det verkligen varit full upp med mässor. Vi från Sveriges Åkeriföretag Norr har deltagit i allt från Arctic Truck Show i Gällivare, Mittiamässan i Ljusdal, Load Up North i Umeå, Näsmark i Åsele och nu senast mässan i Ramsele. På en del mässor har vi varit föredragande med konferenser och på andra har vi deltagit endast med en monter. Längre fram i tidningen finns mer utförliga artiklar om några av dessa. Sammantaget så är det otroligt kul att få möta er medlemmar och höra era åsikter på dessa träffar. Vi får mycket inspel som gör vårt fortsatta jobb för en stärkt åkerinäring i norr lättare att utföra.

Johan Lundmark

KRISHANTERINGSRÅD

Länsstyrelserna i landet genomför krishanteringsråd på uppdrag av Myndigheten för samhällsskydd och beredskap. Länsstyrelsen i Västerbotten bjöd in oss till en workshop med temat Transportsektorn, krisberedskap och civilt försvar. Syftet var bland annat att öka deltagarnas förståelse och kunskap om hur transportsektorn fungerar och hur de kan identifiera samhällsviktiga funktioner i regionen kopplat till transporter. Målgruppen var beredskaps-/säkerhetssamordnare och gatu- och parkchefer (eller motsvarande) i Västerbottens femton kommuner samt Region Västerbotten.

Vi som höll föredrag var Länsstyrelsen, Trafikverket, Försvarsmakten, Lycksele flygplats, Länstrafiken och Bussgods, Kollektivtrafikmyndigheten och Sveriges Åkeriföretag.

Vi berättade bland annat om branschen, hur vår verksamhet påverkas av olika händelser, vilka delar i samhället vi är beroende av för att hålla en fungerande verksamhet och erfarenhet av tidigare händelser.

Deltagarna fick sedan gemensamt arbeta med att identifiera samhällsviktig verksamhet inom transportsektorn i regionen. Reflektioner från dagen var bland annat funktionen trafikledning i en krissituation måste förtydligas och att även ta hänsyn till plogning/vägunderhåll vid krissituationer. I överlag känns det bra att kommunerna jobbar med de här frågorna, främst för att deras förståelse av att transportnäringen är oerhört viktig ökar och att samhället är beroende av ett fungerande transportsystem.

Johan Lundmark

MÖTESPLATS LYCKSELE 2019

Göran Danielsson och Johan Lundmark deltog på Mötesplats Lycksele den 22-23 maj för att delvis marknadsföra nylanseringen av Fair Transport. På plats fanns flertalet av företrädare för näringsliv, politik, akademi, allmänhet och det civila samhället.

Mötesplats Lycksele syftar till att "vitalisera regionen, framtidssäkra dess attraktionskraft och vidareutveckla innovationsklimatet". Årets tema är "Drivkrafter och konkurrenskraft", och handlar om att lyfta styrkan i att engagera och inkludera alla i länet, genom att identifiera och adressera allas drivkrafter.

Framför allt deltog vi i två intressanta seminari-

riepass, dels regional kompetensförsörjning samt ett pass om trafikinfrastruktur. Seminariet om kompetensförsörjning handlade främst om hur arbetet med kompetensförsörjning kan bedrivas i Västerbotten och hur vi gemensamt gör det på bästa sätt, så att fler företag och myndigheter vill etablera sig i regionen. Under seminariet om trafikinfrastruktur diskuterades bl.a. Skellefteå flygplats, På tvärsen till och genom Västerbotten - perspektiv från våra grannregioner, Tvärbanan Storuman-Hällnäs - kan den bli en nationell angelägenhet? samt "Annat gods på Tvärbanan än ved - NLC Storumanterminalen tar nästa steg".

Johan Lundmark



NÄRKO

ERFARENHET
INNOVATION
SÄKERHET

Vagnförsäljning
Bilskåp
Reparation
Reservdelar

www.svenskanarko.com

Svenska Närko AB KNIVSTA 018-34 90 60



timbtech

En svensktillverkad
timmerbanke där
design, funktion och
kvalité står i centrum.



Följ oss på facebook
facebook.com/Timbtech

www.timbtech.se

Öka säkerheten för chaufför, medtrafikanter och last!

Nytt komplett program av sandspridare och automatkätting
för ett bättre väggrepp på hala vintervägar.
Båda produkterna har marknadens lägsta egenvikt.

Heated by



Powered by



Operated by



BevoGrip vår högkvalitets sandspridare är utvecklad i Norge och produceras i Danmark. Levereras med radiostyrning som standard. Bra lösning för påfyllnad av sand i front och topp. Placeringen av värmeelementet centralt i sanden över utmataraxeln säkrar en frostfri miljö och en ökad driftsäkerhet.



RotoGrip automatkätting från tyska RUD sprider snabbt ut kätting under hjulet och säkrar ett bra väggrepp. Lågbyggd design. RotoGrip aktiveras enkelt genom en knapptryckning i förarhytten. Den starka retur fjädern gör att återställningen efter aktiverat läge går snabbt och smidigt.

UNIKT BYGGLOGISTIKCENTER

vid Norrlands Universitetssjukhus ger positiva effekter

Under 5 - 7 år kommer ombyggnationer att ske för ca 1 mdr sek per år på Norrlands Universitetssjukhus (NUS) i Umeå. Det innebär att det kommer vara ett högt logistikflöde av byggmaterial och andra förnödenheter som behövs i samband med om- och tillbyggnaderna. Detta samtidigt som ordinarie verksamhet ska fungera kring sjukhuset. För att detta ska vara görbart har Region Västerbotten upphandlat konsultföretaget ÅF som logistikpartner. De har tillsammans med systemutvecklingsföretaget Myloc och Schenker skapat ett nätverk inom bygglogistik med helhetsansvar för logistikprocessen.

Projektet startade redan november 2017 med att en logistikanalys togs fram, sedan så skedde en implementering med mjukstart från mars till september 2018 och nu rullar allt för fullt. Syftet med projektet är att minska byggtrafiken till och från sjukhusområdet samt att skapa effektivare arbetsflöden för hantverkare och entreprenörer. Byggets lager finns på Schenkers BLC på Klockarbäcken väster om Umeå och därifrån beställer hantverkarna det material som behövs för dagen.

Detta minskar behovet av lagring på NUS där utrymmet är mycket begränsat. Schenker har personal på plats som tar emot allt gods och levererar det ut till rätt byggarbetsplats på området. De tar då också med sig byggreturer och avfall tillbaka. All information samlad på en plats digitalt, även uppdaterade ritningar. Detta ger goda möjligheter att styra trafiken till och från bygget. Transportören ska föranmäla att en leverans är på ingående. Bilar med låg fyllningsgrad nekas, då hämtar Schenkers slingbil upp godset istället.

Allt detta bidrar till ett minskat svinn för hantverkarna, bättre ordning på byggarbetsplatserna och mottagningsplatserna. Det ger även minskade transportskador, enklare att kunna skicka returer. Effektivare lossning och lastning med färre stopp för transportören och mindre väntetid. Vidare har man sett flera mätbara effekter, där t ex varje hantverkare får i snitt nästan två timmar mer effektiv arbetstid per dag. Samlastningseffekten är 75% och för entreprenörerna/hantverkarna är upplevelsen av logistiklösningen mycket positiva.

Göran Danielsson



Inlandsfrakt

Inlandsfrakt AB bildades 1993 som en sammanslagning mellan AB Åselefrakt och Vilhelmina LBC. I dag ägs Inlandsfrakt AB av 33 delägare och sysselsätter cirka 135 personer. Inlandsfrakt AB har kontor i Åsele och Vilhelmina. I Åsele finns också en stor modern verkstad och butik.

Inlandsfrakt AB är ett transportföretag med huvudsaklig verksamhet inom skogs- och anläggningsnäringen som verkar inom huvudsakligen verksamhetsområdet från området kring Borgafjäll och Klimpfjäll i väst till Umeå i öst och från Storuman i norr ner till Örnsköldsvik i söder.

I samtliga kommuner som Inlandsfrakt AB verkar inom har man etablerat grustäkter från vilka man levererar natur och förädlad grusmaterial. Denna verksamhet kräver idag stor miljöhänsyn. Därför är man sedan flera år både kvalitet- och miljösäkrade.

Jag fick äran att medverka vid Inlandsfrakt ABs årsmöte och där sitta ordförande. Ett mycket intressant möte, med högt i taket och bra diskussioner.

Tack för vår medverkan och på återhörande.

Carina Ahlfeldt

TRÄFFA ÅKARKOLLEGOR PÅ EN AFTER WORK!



Gällivare, Örnsköldsvik, Skellefteå och Östersund

Sveriges Åkeriföretag Norr vill bjuda in medlemmar, och blivande medlemmar(!), till en after work. Ta chansen att träffa åkerikollegor under lättsammare former. Vi bjuder på tilltugg och dryck. Max två personer per företag. Vi arrangerar after work på fyra olika ställen i oktober, där ni träffar kollegor samt oss från Sveriges Åkeriföretag. Sveriges Åkeriföretag informerar under kvällen om nyheter från branschen.

VAR: Gällivare 18 okt, Örnsköldsvik 18 okt, Östersund 25 okt samt Skellefteå 25 okt.

ANMÄLAN: Senast tisdag 15 okt till johan.lundmark@akeri.se eller på 010-510 54 17.

Ange företag och namn på deltagare samt om ni tar med er ett icke medlemsföretag och dess representant. Ange även specialkost eller allergier. Har du en fråga, maila den gärna i förväg till oss.

O4 ATRANS

090-230 05

**HALT VÄGLAG?
KÖR SÄKERT MED SVERIGES
BÄSTA SKRUVDUBB!**

1350 - Lastbilsdubb för trygg körning på vinterväglag

BESTGRIP
www.best-grip.se

KONTAKTA OSS!
016-551 99 21
INFO@BEST-GRIP.SE

Vi har tillverkat
kedjor sedan
1970

**SNÖKEDJOR/
SLIRSKYDD**

KEDJAN CHAUFFÖRVÄGEN 23 • 831 48 ÖSTERSUND
063-51 77 55 • www.kedjanab.se

TD TUNGA DELAR
SVERIGE AB

**RESERVDELAR
till lastbilar och släpfordon**

//////

Gävle 026-17 17 60 • Sundsvall 060-56 69 00
Stockholm 08-606 20 50 • Borlänge 0243-10 200
Helsingborg 042-23 53 53

**MÄHLERS - DIN TOTALLEVERANTÖR AV
REDSKAP FÖR VÄGUNDERHÅLL**



MÄHLERS

AB Mähler & Söner Hotingvägen 40, 880 51 Rossön
Tfn 0624 - 512 350 | info@mahlers.se | www.mahlers.se

Transportutmaningen 2030

Inför Transportutmaningen 2030 – Fossilfritt Sverige den 14 maj i Umeå, deltog vi som en del av referensgruppen för Fossilfria transporter i Norr. Det är viktigt att vi som bransch finns med i de processer som lägger grunden för framtidens drivmedel. I överlag var referensgruppen överens om att det kommer att krävas flera olika typer av bränslen i framtiden, samt att det kommer att finnas ett behov av olika lösningar beroende på var i landet vi befinner oss. Det är viktigt att se att det finns olika förutsättningar här i norr, framför allt då tillgängligheten till olika bränslen. På platser där vissa bränslen inte finns tillgängliga, måste det finnas en förståelse för att åkeriföretagen tankar det som det finns tillgång till!

Nästa steg är även att förstå att en övergång till fossilfritt bränsle måste få innebära ett högre pris på transporten.

Övriga frågor som diskuteras var bland annat hur kan projektet Fossilfria transporter i norr på bästa sätt samverka med åkeriföretagen? Vad är de långsiktiga spelreglerna, hur vet företagare vilken satsning som är rätt och kan man lita på att det håller i längden? Vi på Sveriges åkeriföretag följer såklart utvecklingen, både nationellt men även hur frågan utvecklas lokalt.

På Transportutmaningen 2030 hölls diskussioner med bland annat stora transportköpare så som Norrmejerier och Martinssons, transportföretagen Inlandsbanan och Kaj Johanssons åkeri AB, energibolaget Gasum, Umeå energi och BioFuel Region samt företrädare för Umeå, Lycksele och Vännäs kommun.

Johan Lundmark



Foto: Volvo Trucks.

ENAT ARBETE

stärker transportutbildningen i Sundsvall

I Sundsvall har det pågått ett påverkansarbete under flertalet år för att få fler utbildningsplatser på gymnasieskolans transportinriktning. Men backar man bandet ytterligare några år så fanns det både nedläggningshot och förslag om minskat antal utbildningsplatser. De lokala företagen, TYA med stöd av andra organisationer och skolan har med gemensamma krafter bekämpat dessa nedläggningsplaner och för 4 år sedan utökades platserna från 15 elever till 18 och nu har man gått in i nästa fas att utöka utbildningsplatserna, modernisera utbildningen och jobba för att möta upp närings krav och behov.

Arbetet tog fart när transportnäringens aktörer bestämde sig för att jobba med frågan tillsammans. De sedvanliga samtalen från åkerierna övergick till att komma från transportköpare, lastbilscentraler och olika logistikcentra och under våren 2018 så stod det klart att det var dags att skapa ett nytt forum. Tidigt bestämdes det att gruppen skulle hållas åkerineutral. Skolan tog rollen som sammankallande och nuvarande medlemmar är Sundfrakt, SCA, Schenker, DHL och TYA. Skolan representeras av rektor, yrkeslärare och instruktörerna samt vid tillfällen kommunens Barn- och Utbildningsnämnd. Dessutom är fler aktörer intresserade av att medverka.

Peter Lundberg, som är yrkeslärare, säger;
– Jag har aldrig tidigare under mina år på skolan upplevt sån positivitet i både söktryck och nämndens förståelse för att utöka utbildningsplatser.

Gruppen har valt rekrytering/marknadsföring och att åstadkomma ett utökat program som fokusområden. Arbetet på skolans transportinriktning har koncentrerat sig på att nå ungdomar och föräldrar i olika forum. Skolan har anordnat ”Prova-på-kvällar”, ”Elev för en dag” samt visat upp verksamheten på olika branschträffar och skolmässor. Förutom detta så har inriktningen anordnat egna rekryteringsmässor samt även varit aktiva under ”Yrkesförarens Dag” som årligen återkommer den 9 september.

– Tre Prova-på-kvällar har anordnats varav en kväll var exklusivt för tjejer och alla tillfällen var välbesökta av nöjda deltagare, berättar Peter.

Företagen har förutom att stötta detta arbete även lämnat in en skrivelse med nuläges- och konsekvensbeskrivning till Sundsvalls kommuns Barn- och Utbildningsnämnd. Detta har haft och kommer att få stor betydelse även under en övergångstid framåt. Redan i höst har kommunen beslutat utvidga med 6 utbildningsplatser från 18 till 24 st.

Idag förs det även diskussioner om att renovera eller bygga nya undervisningslokaler i samband med en flytt från nuvarande lokaler i Birsta. Detta gör att man kan verksamhetsanpassa lokalerna efter en modern utbildning. Arbetet har mottagits positivt och man har goda förhoppningar att arbetet ska ge goda effekter och stärka utbildningen i Sundsvall och därmed även gynna åkerinäringen och dess kunder.

Göran Danielsson



NTM

Släpvagnar & bilpåbyggnader i världsklass!

NTM SVERIGE AB Försäljning/Sales
Erik Söderholm © 090-349 33 20, erik.soderholm@ntmsverige.se
Umeå-Brattby 87, 905 93 Umeå, www.ntmsverige.se



grönlunds

DAGS FÖR...

...YKB, C, CE, kran, hjullastare?
...goods, truck eller ADR?

Vid bokning av hela körkortspaket erhålls rabatt!

Kontakta oss för mer information!

Jill Sundberg
010-484 80 01
jill.sundberg@gronlunds.se
www.gronlunds.se



Tillsammans lyfter vi Sverige | www.hinz.se

Lastväxlare • Bakgavellyftar • Påhångs- och boxmonterade truckar • Skogskranar
Marinkranar • Järnvägs-kranar • Kranar för återvinning • Lastbils-kranar

MARKNADENS BREDASTE SORTIMENT!



NÄSMARK TROPHY 10 ÅR

– överlämningen

Årets lastbilmässa på Näsmark Trophy gick åter av stapeln på Festplatsen Trillen i Åsele. Det bjöds på vackert väder och en familjehelg med hoppborg, godisregn, ett antal utställare på mässområdet, prisutdelning samt musikunderhållning av No Comments både på fredag och lördag kväll.

Området öppnade redan under fredag den 9 augusti kl 13 och pågick även under hela lördagen. Bilar kom i en jämn ström under dagen och ställdes upp vartefter de kom. Mässan fick rekord då antal tävlande bilar uppgick till närmare 100 stycken.

Under tiden som lastbilarna strömmade in pågick mässa på mässområdet både under fredag

och lördag där ett antal utställare fanns, bland andra kunde man se Sveriges Åkeriföretag.

Efter 10 mässor drivna av familjerna Olofsson/Forsberg, så kom då det sista året innan facklan lämnas över till Trillengruppen i Åsele.

Detta år var speciellt, många överraskningar och som vanligt en väldigt god stämning!

Runt 2 000 personer besökte detta år Näsmark Trophy i Åsele och tackade av familjerna Olofsson-Forsberg och firade 10-års jubileum som Sveriges mest familjära lastbilsträff.

Ett stort antal priser delades ut under lördagen bland annat Publikens val och Förarnas val.

Välkommen åter till Näsmark Trophy 2020! ☐

Tetx: Carina Ahlfeldt

Foto: Oliver Kårefalk



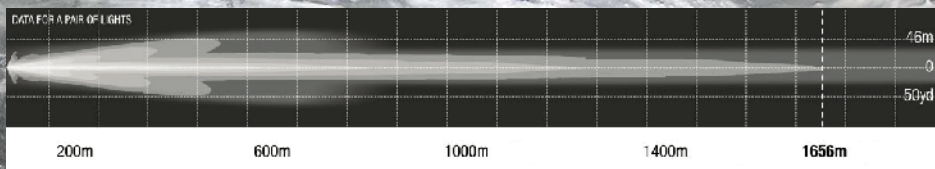
Light FORCE



Marknadens kraftfullaste extraljus!

Lightforce DL230 HTX2 - Xenon och LED kombinerat!

- 50 watt xenon i 170 mm reflektor
- 80 watt LED, 20x Lumiled dioder
- 1 LUX på 1 656 meter!
- Xenon eller LED kan drivas tillsammans eller individuellt
- 12V eller 24V



*Alla tester gjorda av oberoende testinstitut

Följ oss på Facebook och Instagram - Lightforcesweden  

Lightforce Sweden | 0950 - 120 00 | info@lightforce.se | www.lightforce.se



I skogen måste allt fungera

Pålitlig utrustning och bankar av hög kvalitet i all ära, men vi nöjer oss inte där. Med LAXO LX sker all lastspänning i bekväm arbetshöjd, vilket gör att jobbet går snabbt, enkelt och bekymmersfritt. Vår automatspännare är både tillförlitlig och underhållsfri.

Läs mer på laxo.se

LAXO



ALMEDALEN 2019

– Åkerinäringen i Norrland

Under några dagar första veckan i juli besökte vi Visby och Almedalen. Jag och tre tjänstemän från den centrala organisationen tillsammans med tre förtroendevalda från norr fanns på plats.

Under veckan bjöd Sveriges Åkeriföretag Norr åter igen in regionala riksdagspolitiker, landstingspolitiker, kommunpolitiker och andra beslutsfattare från region norr som består av 52 % av Sveriges yta och samtidigt de fyra nordligaste länen.

Jag och era förtroendevalda från norr har fokuserat på bokade individuella möten med beslutsfattare och nyckelpersoner från Norrland, som vi tror vi kommer att kunna påverka och ge bättre förutsättningar för att förstå åkerinäringens villkor.

Frågor som vi fokuserade på vid samtal med våra folkvalda var spelregler och förutsättningar som behövs för att stötta åkeriföretagen till att bidra till Sveriges klimatmål, vi berättade allmänt om näringen och såklart fokuserade vi och lyfte Fair Transport för att sprida dess syfte.

Vi diskuterad, infrastruktur samt synen på längre och tyngre fordon. Vi bemötte även frågor som våra inbjudna hade. Det blev många givande samtal.

Det är viktigt att vi visar oss och finns med i större sammanhang, just för att kunna påverka till Norrlands fördel, ”hörs man inte så finns man

inte”. Almedalen är en mycket bra arena för påverkan och för att träffa och knyta kontakter med politiker och andra organisationer för fortsatta samarbeten kring våra kärnfrågor.

Med möten och samtal under Almedalsveckan har vi satt många av regionens viktigaste frågor i fokus och skapat kunskap och förutsättningar för att våra folkvalda bättre ta vara på den potential som finns i norr.

Almedalsveckan är en viktig arena för oss att påverka. Genom våra aktiviteter arbetar vi för att öka kunskapen och höja medvetenheten om frågor som är viktiga för regionen, men också som är viktiga för hela Sverige. Almedalsveckan är också en arena där många av våra norrlandspolitiker finns samlade på en liten yta, och där vi ges möjlighet att träffa dessa under en relativt kort period.

Medverkan under Almedalsveckan är dock bara en av många delar i det påverkansarbete som pågår hela året.

Samhällets förändringar utmanar hela tiden vår region. Vi behöver därför vara med och påverka nationella beslut och lagstiftning. Detta kräver mer av samarbete mellan stat, kommun, region, näringsliv och allmänhet.

Vi som deltog i Almedalen detta år är mycket nöjda med årets medverkande och de efterföljande effekter det gett. □

Carina Ahlfeldt

Ett vinnande lag!



www.specialkarosser.se



KVALITET – RESURSER – KOMPETENS

SLP AB är ledande leverantör av släp- och lastbilspåbyggnader till gruv- och anläggningsindustrin.

Vi har ett starkt fokus på teknikutveckling, viktoptimering och kostnadseffektivitet i nära samarbete med leverantörer av material och fordonskomponenter. Våra slutkunder är främst entreprenörer inom gruv- och anläggningsindustrin i Norden. Kontakta oss angående din framtida leverans.



TUNGA BEHÖRIGHETER

Vi är många som har läst om Patrick Jonassons utmaningar den senaste tiden. Vi på Sveriges Åkeriföretag Norr tog kontakt med Patrick för att höra hur det går, men även för att ge er läsare än mer inblick i det företag han driver, Jonasson Åkeri AB. Det är viktigt att lyfta fram alla våra medlemsföretag, både i framgång med också i motgång! Även om motgången just den här gången är någonting vår medlem inte kunnat förutse.

Nedan följer en sammanfattning av det som Patrick själv beskriver har hänt. I en artikel längre fram kan ni läsa mer om Jonasson Åkeri AB.

I april var det dags att för Patrick att förnya sitt körkort som skulle gå ut i juni.

Då han passerat 40 så var det en hälsodeklaration som skulle fyllas i och en synundersökning som skulle bifogas för att de tunga behörigheterna skulle få fortsätta gälla. Patrick var lite orolig över synen då han hört flera berätta att försämrad syn kan komma smygande utan att man märker det, men i övrigt fanns inga orosmoln då inget förändrats mot tidigare år. Synen var det inget fel på, så utan oro skickade han in sina papper till Transportstyrelsen och väntade sig inget annat än ett klartecken att få fortsätta ha min tunga behörighet (C-CE) och köra på som vanligt med sitt företag som är uppbyggt runt transporter med lastbil.

När svaret från Transportstyrelsen kom stod det att på grund av de epilepsianfall han haft i tonåren vid tre tillfällen i sömnen ansågs han nu inte som lämplig att ha den högre behörigheten, ett anfall 1991 och två anfall runt årsskiftet 93-94. Av den anledningen så har Patrick medicinerat sig sedan dess.

Patrick tog omedelbart och ringde upp handläggaren i ärendet och förklarade att det måste blivit något fel då han har tagit alla behörigheter med samma prognos och förutsättningar. Enligt reglerna så skall man ha varit anfallsfri i två år för lätta körkort och fem år för tyngre behörigheter. Att ta medicin har varit godkänt bara man är anfallsfri, och av den anledningen har det aldrig varit aktuellt för Patrick att sluta med medicinen.

Patrick fick till svar från Transportstyrelsen att det var en EU regel som krävde anfallsfrihet utan medicinering.

För snart 20 år sedan diskuterade han med läkarna om att ta bort medicinen, men som det står i hans journaler så hade han inga biverkningar av den, och ett anfall skulle inneburet 5 år utan lastbilskort som var otänkbart för honom. Av den anledningen så tyckte både Patrick och hans läkare att även om undersökningen (EEG)



var utan anmärkning -95, så fortsatte de med medicinering som var helt i enlighet med gällande regler. År 2000 var det dags för ännu ett EEG som inte heller visade några tecken på epilepsi, men som 5 år tidigare så var det en extra trygghet med medicineringen, och fortsatt inga bieffekter. Han frågade läkarna om det var något hinder att äta medicinen livet ut och fick ett nej som svar. Han hade inga biverkningar av medicinen och alla värden såg bra ut. Läkarna var av insikt att han skulle äta medicinen livet ut.

Så har det rullat på tills nu, men enligt Transportstyrelsen är Patrick alltså inte längre lämplig att framföra tunga fordon.

Nu krävs det att man ska ha varit anfallsfri i minst 10 år och med tillägget att man måste ha varit utan medicin minst 10 år också. Patrick har varit anfallsfri i 25 år, men medicinerat för säkerhets skull. Patrick har tyvärr inte haft någon information överhuvudtaget om att han haft behörigheterna på dispens, all den informationen kom via avslaget i år. 2017 tog Transportstyrelsen beslut om att dispenserna ska försvinna. Varken från de läkare som gjort hans tester eller via Transportstyrelsen har det framgått att han arbetat på dispens.

Patrick kontaktade omedelbart en jurist på Sveriges Åkeriföretag som han tycker gjort ett bra jobb med att presentera argument för Transportstyrelsen att han borde få behålla sin tunga behörighet. Han har nu helt slutat med medicinen i dialog med sjukvården, han minskade på dosen i långa cykler.

Han har tagit ett nytt EEG som även det var utan anmärkning, och det efter avslutad medicinering. Läkaren på Östersunds lasarett såg inga medicinska hinder för fortsatt innehav av tung behörighet.

De anfall han hade i tonåren var i sömnen som enligt Transportstyrelsen också räknas som förmildrande omständigheter. Detta tillsammans med hänvisningar till andra fall inom EU, och det faktum att just Transportstyrelsen och tidigare Länsstyrelsen ansett honom som lämplig i över 20 år att få ha tung behörighet med samma prognos.

Det senaste Patrick hört efter att ha lämnat in all dokumentation, är att all tung behörighet är indragen med omedelbar verkan. Utifrån resonemangen han tillsammans med juristerna på Sveriges Åkeriföretag har fört, han svårt att förstå att Transportstyrelsen vidhåller återkallandet. Patrick har slutat med medicinen, sen detta kom till hans kännedom.

Patrick känner att han hamnat i en väldigt svår sits, då han ätit medicin i 20 år som försiktighetsåtgärd. Han är fullt beredd att ställa upp på andra undersökningar om det behövs. Patrick kommer att överklaga ärendet till förvaltningsrätten. □

*Patrick Jonasson, Jonasson Åkeri AB
Johan Lundmark, Sveriges Åkeriföretag*

TA VARA PÅ DITT MEDLEMSKAP I SVERIGES ÅKERIFÖRETAG NORR

Vi driver frågorna i branschen, stödjer medlemsföretagens behov av företagsutveckling, opinionsbildning och lobbying och erbjuder verktyg, förmånsavtal och kunskap.

OPINION OCH LOBBYING

- » Vi ingår i olika **expertgrupper**, tillsammans med bl.a. Transportstyrelsen, Trafikverket och Arbetsmiljöverket.
- » Vi har löpande möten med politiker och myndigheter för att **påverka och förbättra** för åkeriföretag i olika frågor.
- » Vi för diskussioner med Transportstyrelsen kring **genomförandet av företagskontroller**. Sanktionsavgifternas storlek måste vara kopplad till allvarligheten i överträdelsen.
- » **Regelefterlevnaden** – möten och påverkan med Transportstyrelsen och trafikpolisen om den konkurrenssituation som råder.
- » **Upphandlingsfrågor** med kommuner, landsting, beställare och myndigheten SKL (Sveriges kommuner och landsting).
- » Vi lyfter våra medlemmars möjlighet och förutsättningar i målet mot en **fossiloberoende fordonsflotta**.
- » Vi är **remissinstans** mot Trafikverket och departement.
- » **Aktiva i Bryssel** genom NLA där vi har kontor och anställda som lobbar för oss.
- » Svensk Åkeritidning, 10 nr/år. Norråkarn, 4 nr/år.
- » Vi uppmärksammar **sunda transporter från ansvarsfulla åkerier** genom **Fair Transport** som du själv kan ansluta dig till.

PRODUKTER OCH TJÄNSTER

- » **SÅ Sparman** – 10-talet förmånsavtal för er medlemmar. Bränsle, telefoni, fordon, försäkringar och yrkesbutiker.
- » **SÅ Juridik** – Gratis telefonrådgivning av våra egna jurister, specialiserade på åkerinäringen. Ring 010-510 54 00 eller juridik@akeri.se

KOMPETENSUTVECKLING

- » Vi erbjuder bland annat utbildningarna: **Eget på väg, Transportekonomi, YKB fortbildning, ADR, Lönsamhet, affärsjuridik och förhandlingsteknik.**

MÖTEN OCH EVENEMANG

- » **Nätverk** – flertalet rikstäckande och regionala nätverk för kunskapsspridning, rådgivning, nätverkande och påverkan.
- » **Möten och informationsträffar** – Konferenser, årsmöten, medlemsmöten, medlemsresor och seminarier.
- » **Evenemang** – lönsamhets- och utvecklingsseminarier, mässor

VERKTYG

- » **SÅ Analys och BKY**
- » **Transportekonomi** – Vi erbjuder verktygen SÅ Calc Excel, SÅ Webb kalkyl, SÅ Klimat Calc, SÅ Indexpress för att hjälpa dig att få bättre koll på dina transportkostnader.
- » **Certifiering** - Hjälper med verktyg och tillgång till rådgivare med specifik branschkunskap.

INFORMATION OCH EXPERTKUNSKAP

- » Rådgivande och kunniga medarbetare.
- » Hemsida, Facebooksida och nyhetsbrev med aktuell information.
- » Åkerihandboken, "branschbibeln" som uppdateras årligen.



ALMEDALSKRÖNIKA

från norr

I sommar har jag upplevt flera händelserika dagar på Gotland som sedan avslutades med några semesterdagar på Kolmården med familjen. Nu tänkte jag inte dra en resumé om djuren på djurparken utan snarare berätta lite om våra dagar i Visby under Almedalsveckan.

Det var jag, Carina Ahlfeldt (regionchef norr), Kent Ernerstedt (ordförande SÅ norr) och Tord Sandin (vice ordförande SÅ Norr) som var på plats och jobbade för oss i norr. Vi hade späckade och intressanta dagar.

Carina hade, som vanligt, gjort ett strålande jobb med att boka upp lokaler och personer så allt flöt på precis som det skulle.

Vi kom ner på söndagen och installerade oss i huset och drog en repa inne i Visby för att kolla lokaler och själva Almedalen.

På måndagen inleddes vårt mötesrace och vi hade valt att fokusera på dialogmöten med öppen och ganska fri agenda. Våra ledord var klimat, kontroll och kompetens. Vi lät de orden ta oss genom samtalen och det fungerade bra.

Vårt första möte var med ett gäng socialdemokrater, Fredrik Lundh Sammeli (riksdagspolitiker och ordförande i justitieutskottet – från Luleå), Isak From (riksdagspolitiker i miljö- och jordbruksutskottet, från Västerbotten), Jasenko Omanovic (riksdagspolitiker i trafikutskottet, från Västernorrland), Helen Pettersson (riksdagspolitiker i arbetsmarknadsutskottet, från Västerbotten), Clas Nordmark (kommunalråd i Boden).

Här fick vi stort gehör gällande Fair Transport och passade också på att uppvakta gällande utbildningsplatserna på gymnasienivå där vi behöver fler.

På måndagskvällen hade vi middag tillsammans med Linda Ylivainio (C), riksdagspolitiker i konstitutionsutskottet från Övertorneå, Ulf Månsson, kommunchef i Nordmaling, Tomas Mörtzell (C), kommunstyrelsens ordförande i Storuman samt Martin Södergard, infrastrukturstrateg i Sundsvall.

En jättegivande middag där vi också fick samspråka lite med Anders Åkesson (C) i trafikutskottet.

Tisdagen inleddes med lunch tillsammans med Ida Karkiainen (S), riksdagspolitiker i konstitutionsutskottet från Haparanda, Björn Weichel (S), riksdagspolitiker och EU-nämnden från Umeå, Birger Lahti (V), riksdagspolitiker i näringsutskottet från Norrbotten, Elisabeth Björnsdotter Rahm (M), riksdagspolitiker i soci-

alförsäkringsutskottet från Lycksele.

Här hade vi en ganska högljudd lokal, men vi gjorde vårt bästa. Vi hamnade ganska djupt in i diskussionen angående avståndsbaserad skatt och försökte vara tydliga med vår ståndpunkt. Att skilja på skatt och kontroll.

På eftermiddagen träffade vi Jämtlandspolitikern från Åre, Anna-Caren Säterberg (S) som sitter i trafikutskottet, samt hennes sekreterare Cesar Vargas.

Ett mycket givande möte med Anna-Caren som visade kunskap och intresse för våra frågor, hon har också en förståelse för glesbygd och landsbygd.

Kvällsmötet blev tillsammans med Linus Sköld (S), riksdagspolitiker i utbildningsutskottet från Älvsbyn. Återigen en högljudd lokal och Linus blev ensam politiker då Nordmalings kommunalråd, Madelené Jacobsson blivit sjuk och avanmält sig.

Med Linus Sköld gick diskussionen mycket kring utbildningsbehovet och även mycket kring hans utmaningar i Älvsbyn där tillverkningsindustrin är beroende av transporter (Älvsbyhus och Polarbröd som är stora arbetsgivare på orten).

På onsdagen var jag och Tord, i egenskap av Fair Transport-ambassadörer, bjudna på middag tillsammans med Rickard Gegö, representanter från Circle K, Trygg-Hansa samt Märsta Förenade. Märsta Förenade som under onsdagen gick med i Fair Transport. Ett bra föredöme.

Utöver våra bokade möten har vi gått på både seminarium och mingel, skapat kontaktytor och fått flertalet konkreta förslag och ideér på hur vi ska fortsätta vårt påverkansarbete på olika nivåer.

Huruvida vi som förening ska fortsätta närvara under Almedalsveckan får vi diskutera under september månads styrelsemöte. Vi har fått bra kontakter och förslag till uppföljande möten under hösten. Vi som var på plats detta år kan i alla fall konstatera att vi fått ett mycket bra gehör och utslag.

Ha det så härligt och hoppa ni haft tid med lite ledigt också! □

Malin Öhrlund
Styrelseledamot
Sveriges Åkeriföretag Norr





Mutterdragare
Turbo 2000

14.900 kr

KVALITETSPRODUKTER FÖR LASTBILAR



Däckmaskin
Nordic LC588S

39.900 kr



Däckmaskin
Nordic LC590

59.900 kr



Balanseringsmaskin
Nordic BP46

35.900 kr

Spiken

EQUIPMENT & SERVICE



Din leverantör av kvalitetsprodukter från ledande varumärken.

Lösningar för tung transport.



VAK KVALITET
25
ÅR
PÅ SVENSKA VÄGAR

I Sverige ligger vårt Service Center i Västerås. Välkommen att kontakta oss på VAK Sverige!

FÖRSÄLJNING I SVERIGE:



VD VAK Sverige Ab
Stefan Björklund
Tel. +358-20-76 56 309
stefan.bjorklund@vak.fi



Västerås Platschef /
Säljchef Markku Salo
Tel. 070-321 47 05
Växel 021-10 57 91
markku.salo@vak.fi



Mellersta och norra Sverige
Ulrik Karlsson
Tel. 070-370 08 85
ulrik.karlsson@vak.fi



Södra Sverige
Tobias Martinsson
Tel. 072-702 12 20
tobias.martinsson@vak.fi



VAK

Kvaliteten avgör.

VAK Sverige AB
Omformargatan 15, 721 37 VÄSTERÅS
Tel. 021-10 57 90, www.vaksverige.se



JONASSON ÅKERI AB

Nu har ni läst om Patrick Jonassons senaste utmaning. Men vem är Patrick Jonasson och vilka är Jonasson Åkeri AB?

Patrick har en lastbil som kör främst skogsflis och biobränsle. För SCA:s räkning flisar de grot och trädelar i skogen som sedan blir till biobränsle som används i bland annat värmeverk i Jämtland, Medelpad och Västernorrland. Åkeriet levererar hela kedjan, från flishugg till transport och de har stenkoll på hela flödet. Innan de körde åt SCA hade de bara lastbilen, vilket gjorde det svårt att få en överblick över flödet. Nu kan de optimera sina personalresurser bättre, då det ibland behövs mer resurser på lastbilen om det är långa sträckor, men å andra sidan när det är korta kan de behöva mer personal på flishuggen. Det är idag Patrick som har rollen att hoppa mellan fordonen när det behövs.

I företaget är de fyra stycken som jobbar. Patrick kör både lastbil och flis, en person kör flishuggen och de två andra kör lastbilen. De försöker så ofta som möjligt prioritera om personalstyrkan för att få så bra flyt som möjligt på uppdraget. Körningen är väldigt avancerad. Det är ett väldigt tungt ekipage med flisskåpsidor som är byggd som en landsvägsbil med plastväggar, men som körs i skogen. De lastar med timmerkran med skopa. Den fungerar som en timmerbil, fast med flisskåp istället.

Patrick säger att ett felsväng med virke i en vanlig rundvirkesbil, behöver inte få så stora konsekvenser. Men med deras bil innebär en felsväng med kranen stora skador på fordonet. Detta kräver en relativt lång inskolning till jobbet

och det är svårt att ta in någon tillfällig, då det kan vara väldigt kostsamt. Självt så åkte han med en vecka innan han kunde uppdraget, men det tog flera månader innan han fått flytet för att uppnå ett kostnadseffektivt arbetssätt. Detta trots att han hade över 15 års erfarenhet av att köra lastbil. Patrick behöver med andra ord en tydlig långsiktighet för att kunna ta in ny personal.

EGEN UNDER STÖRRE DELEN AV STT LIV

Patrick har varit egenföretagare den största delen av sitt yrkesverksamma liv, förutom första sommaren. Jonasson Åkeri är familjeföretaget som han tagit över och som drevs som enskild firma fram tills för fem år sedan. Sedan dess Jonasson Åkeri AB. Han hade tidigare en bil som körde blandad fjärr till Norge och första bilen med en fliskörning köpte han för snart sju år sedan. Han körde i två år med den, efter en annan flishugg åt ett annat skogsbolag. För fem år sedan kom Patrick och SCA överens om att han skulle köra hela uppdraget och sedan dess har han egen skotarburen flishugg.

Lastbilen de har, köpte de ny för nästan fyra år sedan och hela ekipaget gick på uppemot fem miljoner kronor. Då har den allt som behövs för uppdraget, som sagt byggd som landsvägsekipage men som ska köras på timmerbilsvägar.

Själva flisen de lastar, är tippad med flishuggen på marken på så kallade viradukar (används inom pappersindustrin). Det är en stark pressenning, som gör det lättare att städa upp efter dem. Både upphämtningen och städningen av biobränsle är väldigt noggrann. Det bör inte få med sig varken jord, grus eller sten, vilket kan

FÖRETAGSLEDARKONFERENS

Sveriges Åkeriföretag bjuder in företagsledare och ägare till en tvådagarskonferens om branschens nya GDPR-standard samt effektiva transporter.

- Hur ska vi hantera GDPR i mitt åkeriföretag? Våra jurister guidar er att göra rätt.
- Hur påverkar GDPR nya färdskrivaren? Stoneridge medverkar.

Jönköping 30-31 okt

Elite hotell
Sista anmälan 7 okt

Malmö 6-7 nov

Elite hotell Plaza
Sista anmälan 14 okt

Lycksele 20-21 nov

Hotell Lappland
Sista anmälan 25 okt

PROGRAM:

Dag 1

- 12.00-13.00 Lunch
13.00-13.30 Inledning Thomas Hammarström och Liane Ask/Carina Ahlfeldt, Sveriges Åkeriföretag
13.30-15.00 SÅ Juridik lanserar ny branschstandard för GDPR, Petra Åhlström, Tim Olsson Sveriges Åkeriföretag
15.00-15.30 Fika, mingel
15.30-17.00 Hur påverkar GDPR nya färdskrivaren? Joakim Skoglund, Martin Wennerblom, Europachef Stoneridge
19.30 Gemensam middag

Dag 2

- 08.30-09.30 Godstransporter - helt nödvändiga, men hur kan vi göra dem mer effektiva och hållbara? Pernilla Hyllenius, Trivektor
09.30-10.00 Fika mingel
10.00-11.00 Hur skall man bli en mer attraktiv arbetsgivare?, Workshop
11.00-11.30 Nya bränslen, Reduktionsplikt, Simon Johansson, Stefan Wellbrandt, Circle K
11.30-12.00 Skadestopp - Koll på dina kostnader Thomas Smedäng, Trygg Hansa
12.00-12.15 Sammanfattning avslut med lunch



DETALJER:

Antalet platser är begränsade.
Pris exkl moms för konferens, samtliga måltider och logi:
Del i dubbelrum 2600 kr/pers. Enkelrum 2800 kr/pers

ANMÄLAN:

Anmälan görs via vår hemsida www.akeri.se/event eller ring 010-510 54 00. Kom ihåg att meddela ev. allergi. Anmälan är bindande.

Välkommen!



SVERIGES ÅKERIFÖRETAG



vara en utmanande uppgift när du sitter fyra meter upp. Samtidigt får det inte heller ligga kvar någon flis, då det kan innebära skador i mark och vattendrag. Patrick har kört långträdare, anläggningsbil, rundvirke och de flesta andra transporter. Men enligt honom är det här är den typ av transport som kräver mest av chauffören. Uppdraget de har är spännande, men det finns ingen felmarginal ifall någonting annat händer.

VERKSAMHET PÅ FRAMMARSCH

Det här är en verksamhet som är på frammarsch enligt Patrick, framför allt baserat på hur många ton biobränsle per år som kommer behövs framöver. Om prognosen stämmer och värmeverk och HVO-anläggningar bildas i den takt som det är sagt, så kommer distriktet han kör i behöva utökas markant. Som prognosen ser ut, så finns det med andra ord goda möjligheter för utveckling. Patrick har skissat på några alternativ för att utöka sin verksamhet, för att kunna vara beredd när efterfrågan ökar. Det kommer att behöva expanderas på sätt, med många olika fordonstyper. För Patricks del, som endast vill ha en verksamhet som han själv kan hoppa in, blir det en utmaning med en indragen behörighet färskt i minnet. Han har inte ambitionen att bli en storföretagare, men skulle gärna expandera med någon fler bil.

Av de anställda brukar han beskrivas som hård men rättvis, med en bra lönenivå. De an-

ställda har det relativt fritt och de får styra som de vill i den mån det är möjligt. Men det hårdaste krav han har på personalen, är att det får hellre ta tid och att de tänker efter, än att de stressar och blir klara tidigt. Kvaliteten är mycket viktigare än kvantiteten. Efter slutfört uppdrag ska de gå med kratta och städa så att de lämnar allt snyggt och än så länge har det gett ett bra resultat. Han har väldigt bra personal, som vet vad som gäller.

Själva lastbilen är en viktig del i företaget och det har alltid varit hjärtat för Patrick. Sommarloven när han växte upp, så gick han direkt från skolvslutningen till att åka han lastbil i fyra veckor, eventuellt med två veckors vanlig semester. Men han tyckte det var skönt att komma hem igen och åka lastbil igen innan skolan började.

Slutligen säger han att det är en väldigt spännande bransch som är på frammarsch med en ökande efterfrågan. Det är just nu väldigt nischat och litet framför allt jämfört mot rundvirkeshanteringen. Hittills finns det få entreprenörer inom just den här grenen, men det kommer dyka upp fler. Han vill att det hans åkeri gör, ska vara måttstocken för hur det ska se ut och då de har fått positiv feedback på sina utförda uppdrag.

Vi önskar Patrick all lycka och hoppas att företaget har en ljus framtid. Oavsett motgångar så får jag känslan av att vi kommer få höra mer om Jonasson Åkeri AB i framtiden. □

Johan Lundmark



ANNA NÄSLUND

anna@spiggmedia.se

070-360 54 60

Säljare

KONTAKTA OSS!

Ring oss om du vill synas i vår nya tappning av Norrårkar'n!

Vi hör!

HANNA SVENSÉN

hanna@spiggmedia.se

072-453 72 03

Säljare



FORESTKING AERO

8tn / 10tn

Tillverkad av
väderbeständigt och
ultrastark stål

Mera lastutrymme

Mera timmer

Aerodynamik inspirerad
av flygplan

Marknadens lättaste
i sin tonklass

Justerbar befästningsdistans



ForestKing - försäljare

Dan Uusitalo
Fregattgatan 18
21113 Malmö, Sverige
+46 706 370 370
dan.uusitalo@forestking.se

Kuormaväline Oy

Leväsentie 29
FI-70780 Kuopio
FINLAND
EUROPE
Tel. +358 (0)44 361 3400



SANDIN CARGO AB

Att förstå att Tord Sandin, vd och ägare av Sandin Cargo AB samt vice ordförande i Sveriges Åkeriföretag Norr, är en företagare med höga ambitioner, tydlig målinriktning och en stor vilja att vara en hållbar företagare blir snabbt tydligt när vi pratar med varandra. Sandin Cargo var det första företaget som skrev på för Fair Transport när det lanserades första gången och är nu ett tydligt ansikte utåt för åtagandet Fair Transport 2.0. Men vi tar det från början, historien om Sandin Cargo AB.

Innan Tord klev in i åkeribranschen hade han arbetat med försäljning i olika former på SAS och Linjeflyg i ungefär 20 år.

Vägen in i Sandin Cargo kom av en ren slump då Tord missade ett flyg till Örnsköldsvik med tio minuter. Istället flög han till Umeå för att köra en hyrbil hem. På flyget träffade han Dan Selander som kastade ur sig frågan om Tord ville ha ett jobb. Tord och Dan Selander hade tillsammans hållit bland annat kundserviceutbildning för Jetpak-anställda i hela Sverige. Jobbförfrågan handlade om att bygga upp och driva ett åkeri med godsdistribution i Örnsköldsvik. Dan hade sedan tidigare Jetpak i Umeå med bud- och flygfrakt och hade fått en förfrågan om att ta över en verksamhet i Örnsköldsvik. Dans företag hade inte kapacitet att jobba i både Övik och Umeå och han tänkte tacka nej till uppdraget följande dag.

Tord, som på grund av turbulens och omorga-

niseringar inom SAS, redan var på väg bort från företaget bestämde träff med Dan dagen efter. På Lenas vägkrog tog de en kaffe och gjorde upp planen för hur företaget skulle drivas. Tord hade två villkor, han skulle få driva bolaget som om det vore hans eget och han ville kunna köpa ut Dan inom fem år. Det passade bra in i Dans plan och Sandin Cargo var ett faktum.

Redan efter tre år var Tord redo att köpa loss företaget, vilket passade bra för båda. De genomförde affären, båda var lagom missnöjda, det vill säga bra affär! Tord förtydligar att hade det inte varit för Dan så hade han varken varit i eller varit framgångsrik inom den här branschen. Han hade know-how inom åkerier, bra bankkontakter, kände bilförsäljare och agerade som en väldigt viktig mentor under hela uppstarten.

Inledningen på företagandet var en skräckblandad förtjusning. Tord kunde 75 procent av jobbet då han varit ledare i många år. Han hade jobbat fackligt, med allt från löner till avtal, budget och framför allt kundkontakter. ”Same same, but different” säger Tord. Delen som var okänd, resterande 25 procent, var godshantering, paket och distribution. Från början var det en utmaning att, eftersom ekonomirutinen låg i Umeå i Dans företag, ha koll på kostnadssidan. Det gjorde det svårt att överblicka hur stora utgifter företaget hade varje månad. Däremot kunde han fokusera på att ha järnkoll på intäkterna, alla flöden och godsmängdens omfattning.

I övertagandet ingick allt från ett antal bilar

(skrot) och framför allt ett antal anställda som jobbade i övergångsföretaget. Företaget drevs temporärt av Schenker medan de sökte en lämplig företagare. Tord säger att han i princip tog över ett A4 med ett antal namn och personnummer. Tio stycken anställda förare och terminalarbetare och åtta bilar.

NYA BILAR

De beställde genast nya bilar, men fick dras med de gamla i fyra, fem månader. Under den första månaden reparerade de bilar för över 100 000 kronor. Tord säger att det följer av att han är "varumärkesskadad". Det vill säga – allt ska vara snyggt, helt, rent och kunderna ska känna ett stort förtroende när de ser bilarna. Att se företaget i det skick som när de tog över det rev enormt i Tord. Det var ohälsosamt för personalen och kunderna undrade vad de höll på med.

Tord nämner att han är extra stolt över, och med samma personal som när de tog över, att de lyckades öka leveranskvaliteten på två dagar. De tog över med en leveranskvalitet på 80 procent, det vill säga 20 procent levererades inte samma dag. Efter två dagar tvärställde de allt, rörde om i grytan och la upp en strategi utifrån medarbetarnas kunskap. Efter första veckan låg leveranskvaliteten på 96 procent(!) och med det fick chaufförerna ett helt annat lugn.

– Det är alltid av högsta vikt att personalen trivs, säger Tord.

En chaufför som gick i pension samma år som övertagande sa till Tord att "de här senaste nio månaderna har varit de bästa i mitt yrkesverksamma liv". Det låter såklart sorgligt, men för chauffören blev det ett bra avslut och för Tord blev det en bra början.

Sandin Cargo får dagligen samtal från personer med C-kort som söker jobb och de har kö på personal. Det här tror Tord beror på att de prioriterar sina anställda och deras förutsättningar. Högsta prioritering är att allt ska fungera – förarna ska ha fräscha grejer. De har räknat ut att om de har alla hjälpmedel på plats så tjänar de

minst två minuter per stopp och varje linje har cirka 30 stopp per dag. De räknade litegrann som Tord gjorde inom flyget – 10 sekunders effektivisering per passagerare. Med 85 passagerare sparar de då 14 minuter på en avgång. Sammantaget – personal som trivs på sitt jobb, trivs med sina kamrater och gör ett bättre jobb. Det går fortare, kunderna är nöjda och godset är helt.

Idag har Sandin Cargo utökat sina uppdrag och sedan ett år tillbaka levererar de till hela Örnsköldsviks kommun. Med mindre än en veckas varsel tog de över kretstrafiken i Örnsköldsvik i början av juni förra året. De anställde fyra chaufförer och köpte fyra nya bilar. Ett år senare ser de tydliga synergieffekter med fantastiska chaufförer som smälter in i bolaget. För tre och ett halvt år sen blev de även in i Jetpak-världen. Idag omsätter de cirka 19 miljoner med 18 fast anställda och totalt 21 fordon. 13 bilar i Sandin Cargo och 8 bilar i Jetpak. De analyserar ständigt synergier mellan alla verksamhetsdelarna och enligt Tord har de fantastisk personal som ser över gränser, som möjliggör att de "sparar" 2,5 bilar (2,5 person) mot för hur uppdragen drevs innan de helt tog över.

ALLTID SÄLJBART

De har inget mål i sig att maxa vinsten, men de driver företaget som att det alltid ska vara säljbart. Med det i bakhuvudet, i alla lägen, blir det tydligare vilka beslut som bör tas. Tord ser inte en självklarhet i att företaget måste "växa", han är mer nyfiken på att bedöma de utmaningar och förfrågningar som kommer. De ska passa väl in i verksamheten. Fördelen med dagens struktur på företaget är att det är överblickbart. Tord använder även citatet "Om man inte strävar mot att alltid bli bättre är man snart inte bra alls". En annan målsättning är att direkt kunden får problem så ska de kunna ringa ett samtal till Sandin Cargo, så löser de det, oavsett om det handlar om 1 kilo eller 10 ton. Oftast, eller nästan alltid, har de en bil på rull inom en timme. Dessutom har Tord trafiktillstånd på sin Mercedes E-klass, ifall ▶





det behövs extra kapacitet.

Tord vill även lyfta fram ett exempel. Det ringde en kund en fredagskväll. Kunden har i sig en kund, ett pappersbruk utanför Kalmar, som kört sönder maskindelar. ”Inga problem, jag skaffar en bil. Men ska jag köra i natt så skickar jag två chaufförer, jag skickar ingen som ska köra hela natten.” Trettio minuter senare lastade två chaufförer en liten budbil och levererade tidigt lördag morgon. Han tycker sådana lösningar är otroligt givande att jobba med och han blir väldigt stolt över sådan leverans. Det handlar inte om pengar i de fallen, snarare stoltheten att leverera med kvalitet.

LÄMNAR ÖVER TILL SONEN

Organisatoriskt har Tord det senaste året lämnat ifrån sig det operativa ansvaret till sonen Andreas. Att Andreas skulle få en så central roll i företaget ingick inte i de ordinarie planerna. Dels då Tord inte anser att automatiska generationsväxlingar alltid är en fördel, men även för att han drivit upp företaget med en säljbarhet i fokus, inte någonting som en dag ska tas över. Men Andreas gick transportutbildningen, han har sommarjobbat på företaget och har sedan jobbat sig igenom allt på företaget. Tord minns att en chaufför för ett tag sedan sa: ”Andreas, när han kom då var han bara en skolpojke. Nu är han den enda som kan alla turlinjerna och den som har koll på allt”. Andreas blev sedan trafikledare på Jetpak-delen av företaget och Tord fick tydligt se hur han leder och fördelar arbete. Det ingick som sagt inte i hans plan, men Andreas har jobbat sig fram på ren merit.

Att varje morgon sitta tillsammans med sina anställda och dricka kaffe är något Tord njuter av. De börjar 07.30, men alla är på plats redan klockan 07.00. De samtalar och trivs med varandra. Han njuter när medarbetarna har det bra och säger att de är stolta över att jobba i företaget och att de mår bra. Men såklart även när kunderna ger positiv feedback. Han vill vara stolt över det han gör med ett sjysst sätt mot alla han möter.

Åkerinäringens utmaningar ser han bland annat för de som vill komma in som ny i bran-

sch. Det finns många ärvda företag och det blir större och större enheter. Vilket kan göra det svårt för en liten aktör att slå sig in då prisbilden ofta kan vara svår att matcha – framför allt då det finns de som kör för inga priser alls, där man för varje körd kilometer förlorar pengar. Det krävs idag enorma pengar att ”köpa” befintliga företag, kopplat med en stor osäkerhet om körningarna finns kvar i framtiden.

Men som vi nämnde redan från början och som framgår i den här artikeln. Fair Transport är Tord. Tord är Fair Transport. ”Det här är jag” säger han. Som sagt den förste som skrev på för Fair Transports första utgåva. Rent försäljningsmässigt så är det för honom stort att vara medlem i Fair Transport. När Tord presenterar och visar upplägget på säljmöten så har respon- sen varit otroligt och fokuset har svängt väldigt fort senaste halvåret.

MÅSTE JOBBA HÅRT

Idag så känner Tord att viljan att betala lite mer har ökat för att vara säker på att transportköparen själv köper sjukssta transporter och inte hamnar i skottgluggen. Som vi sagt tidigare så kommer transporterna bara att öka, och med det även medvetenheten hos politiker och privatpersoner. Men vi måste jobba hårt tillsammans med att öka medvetenheten hos köparna.

Till sist vill Tord skicka med att som förtroendevald och vice ordförande i föreningsstyrelsen Sveriges Åkeriföretag Norr så skulle han vilja ha mer input och engagemang från medlemmarna. För honom handlar det inte om att han ska föra fram sina egna personliga åsikter, utan snarare alla medlemmars synpunkter och åsikter. Vår gemensamma agenda. Men för att möjliggöra detta så måste han få de inspielen. Han vill därför skicka med till er läsare – hör av er, kom på möten eller åk på en medlemsträff. Det kommer vara lättare att ringa om man någon gång träffats. Var inte rätt för att kontakta någon i styrelsen, de är alla kollegor! Dessutom är det svårt att veta vad som händer i branschen för den som inte är engagerad. □

Johan Lundmark



NORDSTRÖMS
beglast
Rinkaby +46 44 572 00

*Ett tryggt
handslag*



RESERVDELAR

Söker du efter lastbilar eller begagnade reservdelar, tveka inte att kontakta oss.
Vi erbjuder bakaxlar, växellådor, kranar och motorer med garanti.



2016 SCANIA

Dragbil



R730
6x4



2015 SCANIA

Lastväxlare



R580
6x2



2017 VOLVO

Lastväxlare



FH540
6x4



2017 SCANIA

Dragbil



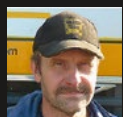
R580
6x2



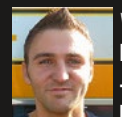
Lastbilssäljare:
Mats Aspнас
+46 44-590 60 11
mats@beglast.com



Lastbilssäljare:
Jonas Svensson
+46 44-590 60 11
jonas@beglast.com



Reservdelssäljare:
Olle Knutsson
+46 44-590 60 20
olle@beglast.com



Verkmästare:
Lasse Johannesson
+46 44-590 60 16
lasse@beglast.com

www.beglast.com



JÄMTLAND

tar fram ny regional energi- och klimatstrategi

Länsstyrelsen Jämtlands län och Region Jämtland Härjedalen har i dialog med kommuner, näringsliv, intresseorganisationer och akademi i länet tagit fram en nya långsiktiga regionala energi- och klimatstrategier, som ska antas senast den 15 oktober 2019. Syftet är att den ska fungera som ett stöd för beslut som bidrar till att de globala klimatmålen nås. Strategin är ett vägledande dokument för Länsstyrelsen och Region Jämtland Härjedalen i sin verksamhet, vid fördelning av regionala tillväxtmedel, vid framtagande av länstransportplan samt vid kommunala översiktsplaner och andra viktiga dokument och policys. Den ska även ge kunskap och inspirera företag, organisationer och privatpersoner att fatta egna beslut som bidrar till att målen nås.

Sveriges Åkeriföretag har medverkat i diskussionerna och även svarat på remissen för strategin. I remissen har vi tryckt på vår egna framtagna färdplan för fossilfri konkurrenskraft som lämnades tidigare i år till regeringen, som syftar till att identifiera en offensiv och tillväxtorienterad politik för att stärka svenska åkeriföretags konkurrenskraft i takt med att samhället ska bli fossilfria. Vi har även tryckt på att åkerinäringen utgör ryggraden för godstransporter i landet och som är en förutsättning för all industri, handel och konsumtion, är robustheten i system helt avgörande. I remissen tryckte vi på följande frågor:

- Transporterna har inga länsgränser – det är viktigt att se frågan i ett större geografiskt perspektiv.
- Robust infrastruktur gynnar miljön.
- Trafikslagen måste särskiljas -en mer preciserad uppdelning av fordonsslagen så man enklare ska kunna se olika utmaningar och enklare kunna göra rätt åtgärdsinsatser.
- Servicemarknad och andrahandsmarknad måste utvecklas och bli robust och effektiv.
- Schysta och korrekta upphandlingar – med väl fungerade uppföljning är en grundförutsättning. Affärs- och avtalsmodeller måste ges stimulans och ges rätta förutsättningar till att utvecklas. Idag fastnar vi lätt i detaljstyrda upphandlingar som inte får önskad effekt.
- Logistiken är viktig pusselbit så vi får rätt fordon på rätt plats – utveckling av olika fordonskonfigurationer måste fortsätta, längre och tyngre är en del i detta arbete, likt att fordonen drivs med olika drivmedel samt att vi verkar för höjd fyllnadsgrad.
- Konsumentupplysning -få konsumenten att förstå sin roll och påverkningsmöjligheter gällande transporter -Fraktfritt är ett begrepp som måste bort.
- Affärsmässigheten måste ges utrymme och stimulans att arbetas med. Vi måste sluta konkurrera om lägsta pris och börja konkurrera om kvalitet. □

Göran Danielsson

SERVA DIN LASTBIL INFÖR VINTERN!

Slipp oväntade stopp med en välservad bil



**BOKA
TID INNAN
RUSNINGEN**

Serva din lastbil och släp hos oss och slipp oväntade stillestånd i vinter. Vi servar även kylaggregat, bakgavellyftar och andra påbyggnader på din bil. Hösten är en intensiv tid på våra verkstäder, boka en tid innan vinterrusningen så du är säker på att få en tid som passar just dig.

VI FINNS PÅ EN ORT NÄRA DIG!

Kontaktuppgifter till våra orter hittar du på vår hemsida www.wistlastbuss.se



Wist Last & Buss AB
www.wistlastbuss.se

Auktoriserad återförsäljare för Volvo Trucks

Volvo Trucks. Driving Progress



JOKKMOKKS LBC

Jag fick inbjudan av Jokkmokks LBC att komma till dem och informera om Sveriges Åkeriföretags verksamhet. Ett trevligt sammanträffande med mycket diskussioner.

Jag berättade om den nya lanseringen av Fair Transport och introducerade hur de gör för att registrera sig på www.fairtransport.se

Jokkmokks LBC verkar i en av landets till ytan största kommuner i Sverige. Jokkmokk betyder bäckkrök och namnet kommer sig av att Luleälven kröker sig invid Jokkmokk. Jokkmokk är

också Norrbottens mest företagstata kommun enligt en undersökning gjord av Svenskt Näringsliv. 25 % av befolkningen är egna företagare. I Jokkmokks kommun finns 3 samebyar. Jokkmokk är mest känt för Jokkmokks marknad som man hållit i över 400 år. Nästa marknad är den 6 februari 2020.

Jokkmokks LBC firande 75 år 2018, lastbilscentralen har 8 delägare och verkar i Norrbottens inland. Verksamheten i Jokkmokks LBC består i huvudsak av anläggningsarbete men erbjuder även andra typer av tjänster inom betongtillverkning, grusförädling, godstransporter, renhållning, maskintjänster och entreprenader. Centralen samarbetar med flera andra centraler och åkerier och kan därför vara med i många olika upphandlingar, vilket upplevs som en stor fördel för liten central.

Många av delägarna har jobbat länge i Jokkmokks LBC och sysslar även med en blandad verksamhet såsom buss och entreprenadmaskiner.

Jokkmokks LBC är ett heltäckande transportföretag som förfogar över 20 fordon och maskiner fördelade på 6 affärsområden. Stefan Hannu som är vd hos Jokkmokks LBC berättar också att man haft relativt bra med arbete de senaste åren.

Emellanåt levererar man betong till byggen och utför även andra transporter. Man utför även en del plogning, men eftersom man anser att ersättningen är för låg så har man endast ett fåtal bilar kvar i den verksamheten. Centralen sköter även kommunens insamling av dess hushållsavfall.

I framtiden hoppas man mycket på att någon startar brytning av malm i den stora fyndigheten som hittats i kommunen. Enligt Stefan så är det en enormt stor fyndighet som givetvis skulle kunna generera mycket arbete inom transportbranschen.

När jag sitter i bilen på väg hemåt kan jag inte annat än konstatera att Jokkmokks LBC är en central som klarar sig bra, och har gjort det länge, mycket tack vare att de är flexibla och därigenom kan åta sig många olika uppdrag. Att man dessutom försöker sälja mer än bara transporten mellan A och B gör att jag tror på en ljus framtid för dem. □

Carina Ahlfeldt



FÖR FRAMTIDENS TRANSPORTER.

Scania har skräddarsydda lösningar för olika användningsområden som hjälper transportföretag att öka effektiviteten, prestandan och samtidigt minska miljöpåverkan. Egentligen handlar allt bara om att hjälpa kunderna att förbättra sin lönsamhet.



BERNERS TUNGA FORDON AB

bernerstungafordon.se

Christian Brorsson
Östersund
070-1099131

Patrik Berglund
Sundsvall
070-1089088

Mikael Olofsson
Östersund/Sollefteå
073-9802408

MOTORCENTRALEN

motorcentralen.se

Mats Fredriksson
Umeå
070-6653922

Staffan Darehed
Umeå
070-5141800

Bil Nord

bilnord.se

Tobias Sjölund
Åsele/Lycksele
070-2320866

Peter Granholm
Örnsköldsvik
070-3179847

Norrlands Bil TUNGA FORDON

norrlandsbil.se

Petter Håkansson
Skellefteå
072-2162829

Tore Andersson
Skellefteå
070-6262199

Mikael Grusmark
Gällivare/Kiruna
070-5221143

Jan Nilsson
Piteå
070-3242220

Roger Sundelin
Luleå
070-6342217



ÅKERISENIORERNA

i Saxnäs

Åkeriseniörernas höll sin årsmöteskonferens 2019 på Saxnäsgården i Västerbottens fjällvärld den 20-23 augusti. Hela 68 personer deltog, medlemmar och respektive, vilket var rekord för Åkeriseniörerna sedan bildandet.

Många av seniorerna hade startat sin resa flera dagar innan mötet för nå fram i tid. Sverige är ett långt land.

Föreningen Åkeriseniörerna bildades 1993 av Viktor Magnusson från Sundsvall, tidigare vd för Sundfrakt AB och Sven-Erik Blomgren från Nyköping som arbetat som Länsombudsman i Kalmar.

Vissa kriterier för medlemskap sattes upp och stadgar antogs. Åkeriseniörerna är en sammanlutning av personer, som under minst femton år haft ledande befattningar inom åkeribranschen, fyllt 60 år och är pensionärer.

I stadgarna regleras kraven på medlemskap och förstås föreningens syfte som är att ”verka för kamratlig samvaro och meningsfull aktuell information om åkerinäringens utveckling, trafikpolitiken, statsfinansiella och företagsekonomiska frågor, fordonsutveckling samt aktiviteter av turistisk, kulturell, kroppslig eller annan utvecklande natur”

Ledstjärnor är som Hans Norlund skriver i förorden till det jubileumshäfte som gavs ut vid Åkeriseniörernas 20-års jubileum i Järvsjö 2013; ”Nytta, nöje och kamratlig samvaro”.

Åkeriseniörerna har efter bildandet träffats en eller två gånger per år på olika ställen för att uppdatera sig om vad som händer i näringen och för att träffas för trevlig samvaro.

Denna gång var det alltså Saxnäs som fick nöjet att ta emot dessa herrar tillsammans med sina damer och där jag fick äran att komma och träffa alla glada seniorer och prata om åkerinä-

ringen med dem. Ett gäng mycket engagerade +60-åringar var vad jag mötte vid min ankomst till Saxnäsgården, som inhyst hela gänget som totalt var 68 personer detta år.

– High time score, säger Ivan Larsson, som i många år lobbat för att få gänget upp till hans hemtrakter.

Saxnäs är en fantastisk fin plats med utsikt utöver det vanliga. Seniorerna gjorde under sitt besök en utflykt till Fatmomakke en samiska kyrkstad som har funnits sedan 1700-talet. Kyrkstaden ligger efter Vildmarksvägen bredvid Marsfjället och Kultsjön.

Vildmarksvägen som seniorerna också fick åka efter upp till Stekenjokk är Sveriges högst belägna asfalterade väg. Vägen hålls stängd under vintern och varje år sker ett omfattande plogningsarbete för att få fram den asfalterade vägen. Öppningen sker i början av juni och vägen stänger i mitten av oktober.

Vill du läsa mer om Åkeriseniörerna så har de en egen hemsida som du kan titta in på! www.akeriseniörerna.se. □

Carina Ahlfeldt



Av åkare. För åkare. Sedan 1961.

Kilafors grundades år 1961 av Sveriges åkare och det var tydligt vad vi ville åstadkomma. Tillsammans skulle vi ta fram de bästa produkterna, anpassade för det hårda nordiska klimatet och se till att vi alla kunde dra nytta av varandras kunskap och erfarenhet.

Mycket har hänt sedan 1961. Branschen har utvecklats, vi har utvecklats, men vår grundidé är densamma: Vi ska finnas där för dig och hjälpa dig att få det bästa ekipaget för dina utmaningar. Hos oss har vi svetsare, ingenjörer, ekonomer, säljare och tekniker. Vissa har själva drivit åkeri medan andra har varit anställda eller kanske haft en förälder eller släkting som drivit det. Det gemensamma är att vi alla har bra koll på åkeribranschen och en stark drivkraft att hjälpa dig att kunna vara ute på vägen och köra ännu fler mil – det enda vi ber dig om är att ta med oss på resan.

Läs mer på kilafors.se

Kilafors

Av åkare. För åkare.

MÄSSORNAS TID!

Efter min semester drog verksamheten i gång med rasande fart. Det började med att vi deltog som utställare på Näsmark Trohpy i Åsele. Veckan efter fanns Sveriges Åkeriföretag representerade på Mitta i Ljusdal. Jag åkte sedan vidare till Gällivare för att där delta på Artic Trophy och sedan avsluta i Umeå med Load up North. I skrivande stund så står Lastbilmässan i Ramsle på tur.

Kan tyckas vara många evenemang i ett område, men man får inte glömma bort att region norr motsvarar 52 procent av Sveriges yta.

Under augusti genomförde jag också en rundresa i mitt område i norr och höll ett antal frukostmöten. Jag träffade under min resa ett antal medlemmar i regionen och under resan träffade jag också Åkeriseniorerna inom åkerinäringen som samlats i Saxnäs för att hålla sitt årsmöte.

Efter mässtiden så drog den ordinarie verksamheten i gång med möten med Transportutvecklingsråd i Jämtland, möten med Trafikutskottet för Handelskammaren i Västerbotten mm. Vi har också deltagit vid ett event i Jämtland som riktar sig till ungdomar för att höja branschens attraktivitet och locka ungdomar att söka sig till branschen.

Vi fortsätter med att en dag i månaden sitta ute hos åtta av våra större lastbilscentraler för att träffa medlemmar, tjänstemän m fl och för att prata Fair Transport med dem. Intresserad av att träffa oss? Kolla in vår möteskalender i Norrårkar'n.

Vi verksamhetsplanerar för fullt just nu och har därför haft ett styrelsemöte med föreningen

i norr för inspel till vilken verksamhet vi skall inrikta oss på under 2020.

Kom och träffa oss på våra After Works under oktober. Vi finns i Östersund den 25 oktober, i Örnsköldsvik den 18 oktober, i Gällivare den 18 oktober och i Skellefteå den 25 oktober. Vi kommer att prata branschnyheter, Fair Transport och nätverka med varandra. Välkommen!

Missa inte att anmäla dig till vår Företagsledarkonferens i Lycksele den 20-21 november.

Vi fortsätter med frukostmöten runt om i vår region så håll utkik på facebook, och kolla av din mail.

Vi ses! ☐

Carina Ahlfeldt
Regionchef
SÅ Norr



AKTIVITETER 2019

VAD?

Stipendieresa 10-13 okt
After work Gällivare 18 okt
After work Örnsköldsvik 18 okt
After work Östersund 25 okt

NÄR?

VAD?

After work Skellefteå 25 okt
Företagsledarkonferens 20-21 nov
Frukostmöten Hösten 2019

NÄR?

HÄNG PÅ EN LJUS IDÉ



När höstmörkret faller är det hög tid att tänka på ljuset - för att se bättre och synas tydligare i trafiken. På Trux produkter kan du fästa en hel rad med olika ljuskällor - extraljus, varningsljus, blyxtljus och LED.

TILLVERKADE I ALUMINIUM FÖR LÅG VIKT · UNIK DESIGN MED AIRFLOW-PROFIL · FÄRDIGLACKERAT FRÅN FABRIK

Trux®
Always in the frontline



DEN SOM INTE TÄNKER I NYA BANOR STANNAR I UTVECKLINGEN.

Varför inte börja dagen med ett leende? Kolla in bankarnas genomtänkta design som har utvecklats för att gynna din lönsamhet som virkesåkare. Kanske ger de dig också mer tid över – till dig själv eller tillsammans med familjen.

Du vill att arbetsdagen ska vara säker och effektiv, att du kan utföra jobbet enkelt och bekvämt. Det är därför vi fortsätter utveckla nya smarta lösningar.

Vi strävar efter att se bortom horisonten, där det kommer nya generationer åkare och chaufförer. De har nya krav. Arbetet ska vara mer stimulerande med nya hjälpmedel och förbättrad arbetsmiljö.

Hos oss ligger det i generna att tänka i nya banor. Vi vill att även nästa generation ska sätta sig i hytten med ett leende.

Läs mer om oss och våra produkter på www.exte.se

ExTe

Lastförankring är ett begrepp. Vi uppfann det.

