

Ansök till
FAIR TRANSPORT

VI BESÖKER

Läs mer om
Härgestam Åkeri
på sida 14!



**Hur har vinterns
plogning fungerat?**

**Så påverkar
Coronaviruset vår näring**

**Nytt datum för
föreningens årsmöte**

**Reportage om Hyttstens
Åkeri i Järpen AB**



Lastbilar som har helhetstänket

Som en av världens största lastbilstillverkare vet vi vad som krävs för att leverera. Dagens företag behöver lastbilar som är pålitliga, hållbara och anpassade efter sin verksamhet. Oavsett vilket verksamhet du bedriver så har vi en modell för alla, vi erbjuder lastbilar för fjärr- och linjetrafik, distribution och entreprenad.

Varmt välkommen in till din närmaste återförsäljare för att få mer information eller läs mer på mercedes-benz.se



Mercedes-Benz
Trucks you can trust

BilDahl AB
www.bildahl.se
Umeå - Örnsköldsvik - Skellefteå - Luleå

BilDahl Umeå AB, Formvägen 6, 906 21 Umeå, Tel 090-18 50 00

Försäljning Lastbilar Umeå/Ö-vik/Skellefteå
Henrik Sundin Försäljningschef 070-3303232
Jerker Andersson 070-277 76 33

BilDahl Luleå, Besiktningssvägen 13, Storheden Luleå, Tel 0920-47 56 00
Kent Isacson 070-977 00 59
Anders Westerberg 070-299 44 20

Landrins Bil

Landrins Bil, Bergsgatan 120, 853 50 Sundsvall, Tel: 060-14 00 00

Försäljningschef Transport/Tunga Fordon
Morgan Parment 060-14 00 45

Skidor, skola och

RÄTT FÖRUTSÄTTNINGAR!

LEDARE

Då har vi åkt Stafettvasan igen! Fredag 28:e februari gick loppet och det var en dag då solen lyste med några minusgrader i luften. Med andra ord, en perfekt dag för skidåkning. Laget slog nytt rekord och för mig blev det nytt personligt rekord på sista sträckan.

Arrangörerna hade gjort ett kanonjobb med spåren, då snötillgången var minimal. Tänk om skidåkarna som åkte Vasaloppet två dagar senare hade haft lika fina förutsättningar. Vintern kom till denna del av Dalarna natten mot söndagen, varför detta blev ett väldigt tuft lopp.

All heder till de som genomförde loppet.

Torsdag 20:e februari hölls det programrådsmöte på Tannbergsskolan Lycksele, inriktning transport. Själv håller jag i dessa möten som sammankallande och ordförande. Syftet med dessa möten ska vara att branschen, skolan och politiken träffas för att arbeta fram de bästa förutsättningarna för en högkvalitativ utbildning.

Tyvärr kan jag konstatera att många åkeriföretagare ”stoppar huvudet i sanden”, och vill inte bidra till detta genom att delta i dessa möten. Om fler vore där så kunde man gemensamt komma överens om hur man på bästa sätt kan hjälpa skolan med resurser, t.ex. fordon.

Som många känner till är transportutbildningen den dyraste utbildningen på grund av alla

fordonskostnader. Men vad få tänker på är att de flesta av eleverna som går ut transportlinjen stannar kvar i kommunen.

Dessutom finns det fakta på att c:a 80 procent av eleverna på fordonsprogrammet har jobb inom 5 år.

I TYA's årliga Trendindikator uppger 44 procent av de tillfrågade åkeriföretagen att de kommer att anställa det närmaste halvåret. På helåret bedöms behovet vara uppemot 6000 förare i branschen.

Då vi läser dessa siffror så förstår man hur viktigt det är att gymnasieskolorna får de rätta förutsättningarna för att bedriva transportutbildningar.

Därmed vill jag önska alla en så fin tid framöver som möjligt, trots de utmaningar vi nu dagligen möts av på grund av Coronaviruset, samt en förhoppning om att våren kommer snart!



Kent Ernerstedt

Ordförande
Sveriges Åkeriföretag Norr

REDAKTION & STYRELSE

NORRÅKAR'N

Medlemstidning för Sveriges Åkeriföretag Norr. Utkommer med fyra nummer per år.

Postadress: Storgatan 28F,
903 21 Umeå • Tel: 010-510 54 00
E-post: infonorr@akeri.se
www.akeri.se/regioner/norr

ANNONSER

Anna Näslund
Tel: 070-360 54 60
E-post: anna@spiggmedia.se

Hanna Svensén
Tel: 072-453 72 03
E-post: hannasvensen@spiggmedia.se

ANNONSHANTERING

Svart Pist Publishing AB
E-post: annons@svartpist.com

LAYOUT

Svart Pist Publishing AB
Nathalie Häll
Tel: 0651-122 22
E-post: nathalie@svartpist.com

ANSVARIG UTGIVARE

Kent Ernerstedt
Ordförande
Sveriges Åkeriföretag Norr
Tel: 070-632 80 48
E-post: kent@lyckseletransport.se

Tryck: Mitt Media Print AB.
Upplaga: 1 200 ex.

MEDLEMMARNAS FÖRLÄNGDA ARM

Styrelsen för Sveriges Åkeriföretag Norr representeras av åtta ledamöter från olika områden i de fyra nordligaste länen. Styrelsen är medlemmarnas ombud och förlängda arm. Har du som medlem något du vill framföra går det bra att höra av sig även till styrelsen.



ORDFÖRANDE
Kent Ernerstedt
070-632 80 48
Lycksele



LEDAMOT
Stefan Sjögren
070-346 05 10
Tvärälund



LEDAMOT
Bengt-Olof Hemmingsson
070-331 61 44
Svenstavik



LEDAMOT
Richard Ferm
070-213 29 50
Sundsbruk



VICE ORDFÖRANDE
Tord Sandin
070-672 50 00
Arnäsfall



LEDAMOT
Kennet Larsson
070-630 12 88
Överkalix



LEDAMOT
Malin Öhrlund
070-640 75 30
Luleå



LEDAMOT
Johan Hyttsten
070-216 95 58
Järpen



INNEHÅLL #1 2020

6 Här sammanställer vi de senaste, aktuella **nyheterna** från branschen.

12 Hur har vinterns **halkbekämpning** och **plogning** fungerat?

13 Hur påverkar egentligen **corona-viruset** vår näring?

14 Vi har besökt åkeriföretaget **Härgestam Åkeri AB**.

16 **Elin Rotstedt** är en av deltagarna i Svenska Truckers.

18 Informativa träffar med **Lycksele** och **Storumans kommuner**.

20 Håller vår svenska **vinterväghållning** verkligen världsklass?

21 Visste du att åkerinäringen utbildar blivandet **jägmästare**?

22 Vi har besökt entreprenadföretaget **Hyttstens Åkeri** i Järpen.

24 **Folkhögskolan** satsar på att utbilda yrkesföreare!

26 En del av alla de företag som gjort antagandet till **Fair Transport**.

28 Regionchef Carina Ahlfeldt skriver några rader om **allt som stannat**.



22



En god vinterväghållning med rätt förutsättningar för företagen som arbetar med vinterväghållning gynnar näringslivet och därmed hela samhället. Foto: Scania

12



21



I skogen måste allt fungera

Pålitlig utrustning och bankar av hög kvalitet i all ära, men vi nöjer oss inte där. Med LAXO LX sker all lastspänning i bekväm arbetshöjd, vilket gör att jobbet går snabbt, enkelt och bekymmersfritt. Vår automatspännare är både tillförlitlig och underhållsfri.

Läs mer på laxo.se



VÄLKOMMEN
TILL WIST
LAST & BUSS



FÅGELKVITTER OCH FILTERBYTE

När fågelkvittret börjar är det dags för filterbyte. Boka tid för vårservice på din lastbil på Wist Last & Buss. Vi tar hand om ditt fordon, från Kiruna i norr till Köping i söder.



www.wistlastbuss.se
Auktoriserad återförsäljare för Volvo Lastvagnar

#VIÄRWIST

Inställda fysiska möten

Med anledning av den senaste tidens utveckling gällande Coronaviruset så kommer vi i det här numret inte att ha någon aktivitetskalender.

Tills vidare har vi ställt in alla planerade fysiska möten och vi kommer så långt som det är möjligt försöka genomföra möten digitalt. I dagsläget vet vi inte hur länge detta kommer att gälla, men vi återkommer till er medlemmar då vi vet något mer.

Hör gärna av er till någon av oss i norr om ni har några frågor om detta!

Ordföranderåd 4:e februari 2020

Tisdagen den 4:e februari hölls det Ordföranderåd på Arlanda Flygplats.

Ordföranderåd hålles två gånger per år, vanligtvis i februari och september/oktober.

Ordföranderådet är ett möte där alla lokala föreningsordföranden, 12 stycken, träffar Sveriges Åkeriföretags styrelse, VD och några tjänstemän.

Mötets innehåll är oftast en tillbakablick på vad som har hänt och gjorts det senaste halvåret samt vad som kommer att hända inom Sveriges Åkeriföretag kommande år.

På detta möte resonerade och diskuterade vi bland annat om den nya realityserien Svenska Truckers och dess innehåll.

Vad som också diskuterades var medias syn på vår bransch.

Sveriges Åkeriföretag försöker vid alla kontakter med media att berätta om hur branschen fungerar och våra viktiga frågor just för att klä reportrarna med rätt kunskap och därigenom få en så bra rapportering som möjligt.

Detta möte avslutades med att Sveriges Åkeriföretags ordförande summerade dagen, som en dag med mycket innehåll och positiv anda.

Kent Ernerstedt



REKRYTERINGSMÄSSA

För andra året i rad arrangerade Åsele Lärcentrum, Åsele Näringslivsstiftelse och Åsele kommun en rekryteringsmessa i Åsele.

Under två timmar den 28 januari fick karriärväxlare, arbetslösa, allmänhet samt årskurs 9 och gymnasieelever möjligheten att träffa företag, föreningar, kommun och olika branscher. Inbjudna var framför allt lokala aktörer som har ett behov av att rekrytera, antingen inför sommaren, på längre sikt eller inför större pensionsavgångar. Även tretton lokala föreningar deltog.

Åsele Lärcentrum uppskattar att mässan hade cirka 200 besökare

Citat från arrangörerna: "Vi har fått fantastisk fin respons av besökarna, vi tror att det upplevdes positivt att det inte var en näringslivsmessa där ortens företag visades upp, utan en rekryteringsmessa där de arbetstillfällen som finns möjliga på orten synliggjordes."

Vi på Sveriges Åkeriföretag stod på mäs-

san tillsammans med representanter från TYA, Inlandsfrakt, Bäckströms Åkeri och Enerstedts Åkeri. Tillsammans höll vi även en workshop för ungdomar, där vi berättade mer om yrket, behovet av personal i branschen och vilka förutsättningar som gäller när de kommer ut i jobb.

Johan Lundmark



SEMINARIERESA

RES MED SVERIGES ÅKERIFÖRETAG NORR

Rhodos 16 – 23 september 2020



Välkommen att följa med på vår seminarieresa till Rhodos. För medlemmar bjuder vi på seminarieavgiften. Du betalar endast självkostnadspris. Föreläsare är Agneta Gustafsson som arbetar som advokat hos Nywa AB samt Jessica Forsén Löfgren som arbetar som HR konsult på HR kompassen. Seminarierna kommer att innehålla affärsjuridik, avtalsrätt och styrelsearbete samt hur framtidens ledarskap och arbetsgivare ser ut. Dessutom kommer mycket tid till nätverkande att ges. Seminarieresan är anpassad till att passa för åkeriföretagare och kräver ingen förkunskap. Du kommer att ingå i en grupp av likasinnade och kan där utbyta erfarenheter från verkliga livet.

Orten Rhodos Stad – här finns långa stränder, glittrande badvatten, massor av aktiviteter, antika kulturskatter och ett stort utbud av restauranger och nöjen. Rhodos stad är en stad med många ansikten. Här finns kultur, bra shopping, massor av restauranger, ett pulserande nöjesliv och dessutom två fina stränder - mitt i stan. Rhodos stad börjar bli för östra Medelhavet vad Palma är för västra Medelhavet. Mandrakihamnen är det ena navet i Rhodos stad, med alla sina tavernor och barer. Det andra är Gamla stan, där det känns som att gå rakt in i medeltiden. Smala gränder, tavernor, idylliska små torg, springbrunnar och medeltida blomsterklädda väggar. På affärsgatan Sokrates lockar butiker med guld och keramik. En resa hit ger dig kultur, en underbar gammal medeltida stadskärna innanför praktfulla murar, bra shopping, mängder av restauranger och ett otroligt trevligt nöjesliv. Allt inom gångavstånd från ditt hotell. Vi kommer att bo på Hotell Mitsis Grand Beach Hotel där vi kommer att ha all-inclusive. Medeltemperaturen i september är 29 grader på dagen och 19 grader på natten.

www.ving.se/grekland/rhodos/rhodos-stad/mitsis-grand-beach-hotel

Pris per person i delat dubbelrum: 11 970:- (anmälningsavgift 3 000/person)

Tillval per person;

Enkelrumstillägg: 4 600:-

Avbeställningsskydd: 245:-

Försäkring: 345:-

I priset ingår:

Flygresor med SAS tur och retur Umeå - Rhodos. Del i dubbelrum. All inclusive. Transfer till och från flygplatsen på Rhodos och mat ombord på flyget. Sju övernattningar samt vissa aktiviteter på hotellet och tillgång till fitnesscenter.

Seminarieavgift för medlem i SÅ norr; för dig som är medlem i SÅ norr bjuder vi på kursavgiften.

Seminarieavgift för icke medlem; 6 900:-.

Anmäl dig till Carina Ahlfeldt på 070-354 1406 eller maila carina.ahlfeldt@akeri.se

Sista anmälningsdag är 2020-02-15. Anmälan är bindande.

För deltagande på seminarieresa arrangerad av Sveriges Åkeriföretag Norr krävs att en medlem per sällskap/rum deltar i seminarierna för att seminarieavgift inte skall faktureras. Dessa resor brukar vara populära så säkra din plats redan nu!

Godstransporterna i Umeå visar vägen

Med fokus på fungerande varuflöden och lastbilstransporter i centrala Umeå deltog Sveriges Åkeriföretag och Umeå kommun tillsammans som föredragshållare vid VTI Transportforum i Linköping i början av januari. Syftet var att redovisa det arbete man har hållit på med i några år, som resulterat att Umeå har en strategi kring godset och där åkerinäringens frågor fångas upp av planerarna på kommunen.

Transportforum är nordens största konferens kring transport och infrastruktur. Totalt deltar ca 1 700 personer för att sprida ny kunskap och skapa ömsesidigt utbyte.

Göran Danielsson

Intressanta dialoger med offentliga transportköpare

Under januari har företrädare från Sveriges Åkeriföretag träffat representanter från Bergs Kommun i Jämtland samt Sundsvalls kommun och upphandlingsavdelningen på Region Västernorrland. Syftet med träffarna har varit att sätta fokus på godstransporterna och de utmaningar som finns i åkeribranschen. Fair Transport var givetvis upp till dialog och fick ett positivt mottagande. Vidare diskuterades i Sundsvall godstransporterna i centrala stan och med Bergs kommun så diskuterades kompetensförsörjningen, bland mycket annat.

Göran Danielsson

Uppskattat med AW

KOM NI OCKSÅ!

Grunden i en medlemsdriven intresseorganisation är att lyfta fram medlemmarnas åsikter och verka för dem.

Under vårvintern 2019 började Sveriges Åkeriföretag Norr på styrelsens i norrs önskan, bjuda in medlemmar och blivande medlemmar till After Work på fredagkvällar. Tanken var att detta skulle vara ett återkommande inslag några gånger per år på olika orter. Detta spreds i regionen och under hösten körde SÅ Norr en ny omgång. Syftet med AW'n är att sprida aktuell branschinformation och samtidigt ge möjlighet till intressanta diskussioner kopplat till åkerinäringen under lättsamma och trevliga former.

Bland de första orterna som SÅ Norr testade konceptet på var i Östersund, där detta blev väldigt uppskattat. Den 25 oktober så kördes således

en ny After Work på gamla Teatern i Östersund. Totalt deltog cirka 20 personer.

Kvällen bjöd på många bra diskussioner. Bland annat på hur man ser på organisationens arbete och vilka frågor som man anser bör prioriteras. Kvällen bjöd också på trevlig stämning där många medlemmar valde att sitta kvar och fortsatte diskussionerna till sent in på kvällen.

Flertalet menade att fredagar är en bra dag att lägga liknande aktiviteter och Sveriges Åkeriföretag Norr har för avsikt att fortsätta dessa sammankomster.

Ta tillfället i akt och kom och umgås med konkulleger och diskutera branschaktuella frågor under trivsamma förhållande.

Håll utkik för när detta blir av nästa gång.

Göran Danielsson

SAMRÅDSMÖTE

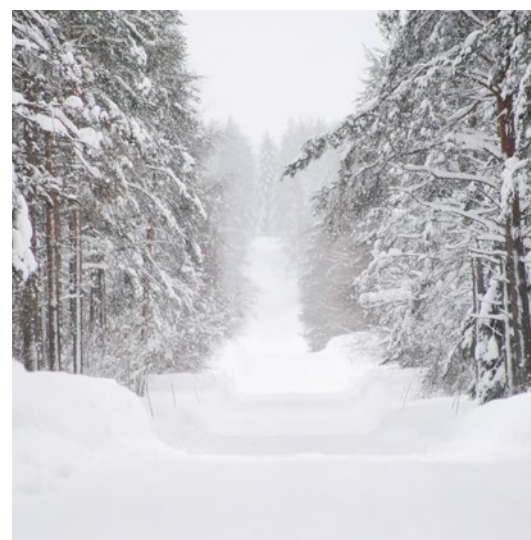
I början av mars deltog vi på ett samrådsmöte mellan Trafikverket och skogsnäringen. Trafikverket representerades av drift- och underhållspersonal som sköter det allmänna vägnätet, både tjänstemän och entreprenörer. Skogsnäringen representerades av båda skogsbolag, åkerier och andra sammanslutningar.

Syftet med samrådsmötet, var att förbättra kontaktnätet mellan skogsnäringen och Trafikverket gällande det allmänna vägnätet, inför vår förfallet och under övrig tid gällande timmertransporter, avlägg, timmerkranar etc.

De två punkter de ville diskutera var främst:

- Vilka är viktigaste vägarna i vår för Er inom skogsnäringen?
- Upplevs det som att något i kommunikationen mellan Trafikverket och skogsnäringen behöver förbättras?

Vi fick information om hur upplag för virke ska se ut, bärighetsnedsättningar och vår förfall, enskilda vägar, en vägarbetares vardag och planerade arbeten. Efter detta delades deltagarna in i mindre grupper för att tillsammans peka ut vilka



vägstråk som varit bristfälliga under säsongen.

Slutligen diskuterades vinterväghållningen. Hur vi på Sveriges Åkeriföretag resonerar kring denna, kan ni läsa i artikeln "En vinterväghållning i världsklass" i detta nummer av Norrårkar'n.

Johan Lundmark

VIRUSSANERING

Om ni har funderingar på att sanera era fordon vid en misstänkt virusmitta, så har både vi och BDX kontaktat bland andra Ocab. De kan genomföra en virussanering av både lastbilar, traktorer, hjullastare m.m. De sanerar hytt, med kemikalier som tar död på viruset, vädrar ut hytt och torkar rent ytorna som kan ha blivit utsatta. De har oftast möjlighet att åka ut till fordonet på plats, beroende på hur besvärligt till fordonet står.

”Beroende på var fordonet står, tid på dygnet etcetera så får du ett kostnadsförslag när du ring-er in. Du som är ansvarig i verksamheten avgör själv hur snabbt du behöver ha fordonet på rull igen. Kostnaden för sanering avgörs var fordonet befinner sig och vilken tid på dygnet det gäller.”

Ocab finns över hela vår region och ni hittar kontaktuppgifter på deras hemsida www.ocab.se/kontakt

- Norr- och Västerbotten; 0920-25 05 40 (dagtid 07-16).
 - Journummer Norrbotten; 070-608 55 11 (före 07.00 och efter 16.00).
 - Journummer Västerbotten; 070-572 01 30 (före 07.00 och efter 16.00).
 - Journummer övriga landet; 020-62 00 40.
- Men det krävs även förebyggande insatser i och kring fordonen.

BDX företagen delar med sig av sina rutiner kring rengöring och sanering av fordon om förare blir sjuk. Utgångspunkten är självklart att inte vara på jobbet om man är sjuk.

”Här kommer vägledning till er angående sanering av fordon och daglig rengöring, att sprida vidare i verksamheten. Om någon förare blir sjuk under arbetstid behöver vi säkerställa att virus från ytor i fordonet inte sprids vidare. Det finns två alternativ hur man kan gå tillväga, antingen ställa av fordonet eller sanera det.

Smittan sprids i huvudsak mellan människor, och det är ännu inte helt klarlagt hur länge viruset kan överleva på ytor och föremål. Forskningsstudier i laboratoriemiljö påvisar att virus kan leva flera dagar på ytor och föremål vid gynnsamma förhållanden. Överlevnaden påverkas av temperatur, solljus, och luftfuktighet. Därför är det svårt att säga hur länge ett fordon kan behöva vara avställt för att minimera riskerna med smittspridning efter sjukdom.”

Torka av ratt och ytor i hytt såsom handtag, växelspak, kontrollpanel etc med engångsservetter. Det är den mekaniska rengöringen som har bäst effekt, så gnid ordentligt på de ytor som du har vidrört med dina händer. Ta med använda rengöringsdukar från hytten och släng dessa i avfall. Lämna kvar burken med våtservetter i hytten så att din kollega kan göra på samma sätt.”

KORTTIDSPERMITTERING

Transportföretagen gick den 17 mars ut med ett pressmeddelande om att de har slutit ett historiskt avtal för korttidspermittering med Svenska Transportarbetarförbundet, med anledning av coronavirusets påverkan på transportnäringen.

Avtalet gäller i enlighet med regeringens förslag för att stärka näringslivet och möjliggör att arbetstagare tillfälligt går ner i lön och arbetstid samt att kostnaden fördelas mellan arbetsgivare, arbetstagare och staten.

Avtalet träder i kraft den 16 mars och innebär att lokala parter kan träffa lokala överenskommelser om korttidspermittering av personal för att trygga anställningar och företag.

”Transportarbetareförbundet har agerat snabbt och ansvarsfullt. Situationen är för de flesta av våra branscher mycket allvarlig och vi behöver nu använda alla verktyg som finns tillgängliga för att rädda så många arbetstillfällen och företag som möjligt. Ytterst är det en fråga om hur samhället ska se ut när coronakrisen är över och att vi då har möjlighet att leverera det som samhället behöver”, säger Marcus Dahlsten, vd för Transportföretagen.

Förslaget innebär att arbetsgivarens lönekostnader kan minska med hälften.

För pressfrågor kontakta Ebba Fredin, pressansvarig, 0730-447120 eller ebba.fredin@transportforetagen.se

YKB-utbildningar

Tänk på att under 2021 går YKB-femårsperioden ut för väldigt många chaufförer. Vi såg redan under hösten 2019 en ökad efterfrågan på YKB-fortbildningar och räknar med ett ökande tryck under minst ett år framöver. Var därför ute i god tid för att säkerställa plats på våra kurser. Försök att komma ikapp så att alla era chaufförer endast har en delkurs kvar på slutet.

Nedan följer våra populära utbildningar samt vårens utökade kursdatum för YKB Intensivveckor inom din region.

Intensivveckor YKB är planerade på vardagar i Gällivare 20-24 april, delkurs 1-5. Dessutom erbjuder vi följande öppna YKB-kurser i din region: YKB i Sundsvall; 17 april, Delkurs-4, 18 april, Delkurs-5, 15 maj, Delkurs-1, 16 maj, Delkurs-2, 12 juni, Delkurs-3 samt 13 juni Delkurs-4.

Som medlem i Sveriges Åkeriföretag får du 300 kr i rabatt per delkurs. Om ni är en grupp (från ett eller två åkerier) på minst 15 deltagare, be om offert för företagsförlagd YKB-utbildning, så kör vi vardag eller helg när det passar din verksamhet. Det är smart att boka företagsförlagd kurs samma helg varje år och sprida ut tillfällena så att man kör en delkurs per år. Kontakta oss för offert, minst 15 och max 30 deltagare.

Alla våra utbildningar hittar du på vår webb under kurser och Region Norr.



VILL DU HA FÖRSLAG PÅ HUR DU OPTIMERAR LÖNSAMHETEN I VARJE LASS?



Korta eller långa transporter? Kort eller långt virke? Det avgör vilka bankar du bör välja. Med en enda typ av standardbanke kan du inte optimera din lönsamhet. För det krävs ett brett sortiment av bankar anpassade till olika transportbehov.

Inom varje bankeserie kan du kombinera bankar med varierande lastkapacitet och köra in mer virke i varje lass. Varje extra krona är guld värd på marginalen. Under en normal avskrivningstid kan det bli betydande merintäkter.

Kontakta oss så berättar vi mer.

Läs mer om våra produkter på www.exte.se

ExTe

Lastförankring är ett begrepp. Vi uppfann det.

Lösningar för tung transport.



I Sverige ligger vårt Service Center i Västerås. Välkommen att kontakta oss på VAK Sverige!

FÖRSÄLJNING I SVERIGE:



VD VAK Sverige Ab
Stefan Björklund
Tel. +358-20-76 56 309
stefan.bjorklund@vak.fi



Västerås Platschef /
Säljchef Markku Salo
Tel. 070-321 47 05
Växel 021-10 57 91
markku.salo@vak.fi



Mellersta och norra Sverige
Ulrik Karlsson
Tel. 070-370 08 85
ulrik.karlsson@vak.fi



Södra Sverige
Tobias Martinsson
Tel. 072-702 12 20
tobias.martinsson@vak.fi



VAK

Kvaliteten avgör.

VAK Sverige AB
Omformargatan 15, 721 37 VÄSTERÅS
Tel. 021-10 57 90, www.vaksverige.se

NTM

THE ART OF ENGINEERING.



NTM SVERIGE AB
FÖRSÄLJNING/SALES

Släpvagnar & bilpåbyggnader *i världsklass!*
Erik Söderholm © 090-349 33 20, erik.soderholm@ntmsverige.se
Umeå-Brattby 87, 905 93 Umeå

www.ntmsverige.se



En god vinterväghållning med rätta förutsättningar för företagen som arbetar med vinterväghållning gynnar näringslivet och därmed hela samhället. Foto: Scania

VINTERVÄGTRÄFF

i Västernorrland och Jämtland

I mitten av januari träffades sammankallad grupp, bestående av Sveriges Åkeriföretag, lastbilscentralerna i Västernorrland och Jämtland, skogsnäringen, Handelskammaren och Trafikverket region Mitt. Vid mötet diskuteras dels hur vinterns halkbekämpning och plogning fungerat. Tyvärr har halkan ställt till problem och i vissa områden har virkesbilarna under vissa arbetsskift fått stå. Sandningen diskuterades och vad konsekvenserna på sikt bli när vi inte längre får tag på natursand. Vidare diskuterades hur vi får fler företag att vilja ägna sig åt vinterväghållning och hur dessa företag ska kunna bemanna sina bilar och hur dessa förare har rätt kunskap. Trafikverkets rutiner kring avrop var en fråga som också lyftes, där det nu jobbas med att se över rutiner och om teknik kan underlätta frågan. När det gäller rapportering om undermåliga vägar till Trafikverket och driftsledarna uppmanar Trafikverket att försöka samordna informationen.

Peter Svensson, som ansvarar för anläggningsfrågorna på Sveriges Åkeriföretag, medverkade och redogjorde bl.a. för hur vintervägsupphandlingen skulle kunna utvecklas för att göra det mer attraktiva att bedriva näring inom vinterväghållning. Han berättade även om hur resonemangen kring vinterväghållning går på nationell nivå och var utmaningarna och möjligheterna finns.

Slutligen fick gruppen en dragning kring den

test man utför i Östersund, på gymnasieskolans testområde, med uppvärmd vintervägbana.

För 2 år sedan tog Sveriges Åkeriföretag Norr initiativet tillsammans med Trafikverket region Mitt till att hitta ett gemensamt fungerande forum där representanter från åkerinäringen, transportbeställare och Trafikverket kan diskutera frågor som berör framkomlighet på vintervägarna i Jämtland och Västernorrland. Syftet är att lyfta kvalitén och säkerställa god framkomlighet för godstrafiken. Det hade tidigare saknats ett tydligt forum att diskutera dessa frågor med Trafikverket på regional och lokal nivå i området.

Gruppen kommer fortsätta träffas en gång per år, där fokus ska ligga på vinterväghållning regionalt, där vi arbetar med att formalisera modeller, t ex när det gäller avrop, vi ska verka för regional anpassning, redundansfrågan är viktig, likaså servicenivån på utvalda vägsträckor och förutsedda behov kommer också diskuteras. Kompetens- och bemanningsfrågan har en given plats samt att sprida kunskap mellan varandra.

Andra regioner i Sverige har visat intresse att arbeta efter liknade modell och få till en koppling mot det centrala arbetet som görs. Idag finns det ett nationellt nätverk som tar upp frågorna på riksnivå. Sverige är ett stort land och utmaningarna skiljer sig mycket mellan norra och södra delen av landet, där det är viktigt att fånga upp våra regionala utmaningar. □

Göran Danielsson

HUR CORONAVIRUSET

påverkar vår näring

För uppdaterad information om Coronaviruset, följ oss på; www.akeri.se/sv/coronaviruset-medlemsinformation

I dessa tider är frågorna många och vi får dagligen nya förutsättningar att förhålla oss till. Vi skriver detta den 18 mars och mycket kan ha hänt fram till den dag ni läsare har tidningen i handen. Som åkerinäringens branschorganisation har vi ett ansvar både för vår egen verksamhet och för att synliggöra eventuella effekter i samhället. Det gäller både samhällets varuförsörjning och den påverkan som smittspridningens effekter innebär för våra medlemsföretag.

Effekterna av Coronaviruset kan få stora affärs-mässiga konsekvenser. Vi vill därför uppmana er att se över era transportavtal och SÅ Juridik finns till hands och stöttar i både transport- och arbetsrätt. På vår hemsida har SÅ Juridik sammanställt svar på de vanligaste frågorna ni medlemmar har ställt, kopplat till Corona. Där uppdateras svaren löpande, så håll koll på vår hemsida www.akeri.se. Bland annat tar staten över sjuklöneansvaret under april och maj månad 2020. Regeringen har också beslutat att temporärt ta bort karensvdraget samt kravet på sjukintyg efter den sjunde sjukdagen.

För information om hur vi ska agera kring viruset så följer och rekommenderar er att följa Folkhälsomyndighetens dagliga uppdateringar. Bl.a. om hur vi kan bistå med att begränsa smittspridningen.

GRÄNSÖVERFARTER

Nationers gränser har redan börjat stängas, men i Sverige och många andra länder så gäller detta inte varutransporter. Ni kommer troligtvis att märka av att gränsöverfarter tar längre tid än vanligt. För en sammanställd information om hur olika länder beslutar om gränsöverfarter, besök IRUs hemsida www.iru.org

UNDANTAG

Transportstyrelsen beslutade den 16 mars 2020 att under 30 dagar medge undantag från förordningen om kör- och vilotider med anledning av pågående covid-19 pandemi. Även vägarbetstidslagen har fått lättnader.

Beslutet ger vissa lättnader i regelverket och en kopia av beslutet ska medföras i fordonet och kunna uppvisas vid en kontroll.

SAMMANFATTNING AV DISPENSEN

- Generell dispens, alla kan åberopa den.
- Dispensen gäller i 30 dagar från och med 16 mars.

- Inga undantag från kraven på raster.
- Inom en 24-timmarsperiod ska dygnsvilan vara minst 9 sammanhängande timmar.
- Daglig körtid, körtid per vecka och tvåveckorsgränsen för körtid får utsträckas i den omfattningen att krav på vila i denna dispens och krav på rast enligt förordningen uppfylls.
- I varje kalendervecka ska det finnas en sammanhängande vila om minst 24 timmar och den ska betraktas som en godkänd veckovila utan krav på kompensation.
- Dokumentet ska skrivas ut från TS hemsida och medföras i fordonen.

MYNDIGHETEN FÖR SAMHÄLLSSKYDD OCH BEREDSKAP

Myndigheten för samhällsskydd och beredskap har en samordnande roll i beredskapsarbetet. De arbetar med risk- och konsekvensbedömningar samt ger förslag på åtgärder för att lindra konsekvenser. Vi bistår löpande med information. Det handlar exempelvis om störningar i varuflöden och i produktion, samt hur den globala handeln påverkas. Sammanfattningsvis kommer varuförsörjningen påverkas av begränsningar i import- och exportflödet. Event och arrangemang är inställda i hela landet. Åkerinäringen påverkas genom lägre efterfrågan, beställningarna uteblir. Överkapaciteten blir mycket kostsam.

LÄS MER

I övrigt rekommenderar vi er att följa Försäkringskassans, Tillväxtverkets, Skatteverkets, Krisinformation.se, Myndigheten för samhällsskydd och beredskap, Folkhälsomyndigheten och Transportstyrelsens information. □





HÄRGESTAM ÅKERI AB

ingen dag är den andra lik...

Inga dagar är den andra lik, brukar det heta. Jag träffade Thomas Härgestam i Storuman, bara timmen innan jag fick meddelandet om att alla våra tjänsteresor stoppas. Thomas äger och driver Härgestam Åkeri AB och ovetandes om vad som komma skulle, så var det här vad vi kom fram till:

1959 startade Karl-Ivan Härgestam åkeriet, med en plogbil som även fungerade som en timmerbil. Karl-Ivan körde plogning ett par år, men när de byggde Umelit (Byggelit) i Storuman, då var det han som hade den första lastbilen som körde spånskivor. Han sålde sedan bort bilen, han blev trött på "traderiet" efter 6-7 år. Karl-Ivan ägnade sig sedan mer åt plogning och timmerkörningar, framförallt åt SCA. Thomas å andra sidan, började tidigt att följa med åkeriet, redan 1984 då han tog lastbilskortet. Företaget hade även en hjullastare på den tiden. Thomas tog över åkeriet 1990, då till en början som delägare. 1996 blev åkeriet helägt av Thomas och i dagsläget har de sju timmerbilar och sexton anställda.

Företaget har varit självständiga sedan 1996, det vill säga inte anslutna till någon central eller sammanslutning, för att ha möjlighet att utveck-

las i den takt de själva vill. Körningen åt SCA har utvecklats över tiden med fler och fler lastbilar och större uppdrag. Idag ingår all virkestransport i Storuman och Vilhelmina kommun, och även en del i Sorsele kommun.

Härgestams Åkeri tog 2015 över driften av SCAs virkesterminal i Storuman, där de nu har tre höglyftare och en hjullastare. Där Thomas idag har maskinerna på terminalen, är samma plats som Karl-Ivan lastade spånskivor på 70-talet! Från terminalen går ett tåg med virke dagligen, som tar cirka två timmar att lasta. Varje lass rymmer cirka ett tusen kubik virke, vilket motsvarar ungefär tjugo lastbilslass..

Thomas ser stora fördelar med ett sånt upplägg, då de kan påverka både logistiken och virkesflödet. Av timmerdelen går stora delar till Rundvik och de vinterlagrar rundvirke (grantimmer) till SCA-sågen i Rundvik. Virket går på järnväg från terminalen, där de även har sitt garage. Härgestams Åkeri är "åkaransvarig" för SCA Västerbotten, tillsammans med de tre andra åkerierna Edströms Åkeri AB, Niklas Wikman Åkeri AB och Umgrånsele Transport AB. De har inga strikta områdesgränser och Thomas ser stora fördelar med att gemensamt mellan åke-

rierna kunna styra om resurserna och att ha ett logistiskt samarbete. Thomas tror också att SCA tycker att det är effektivt att prata med endast ett fåtal personer för att styra hela logistikkedjan i Västerbotten. Det är otroligt viktigt att en så pass stor motor i industrin har en bra samverkan för att driva logistiken, säger Thomas!

”Det lön sig ju int att bygga ut affärn för att det är julafton en gång per år”. – Thomas Härgestam

Som ni förstår av citatet ovan, så anser Thomas att det gäller att se affärsmöjligheterna och investera utifrån de förutsättningar som finns. Han tror att historiskt så har åkerinäringen investerat för mer än de förutsättningar som finns. Det gäller istället att ta tillvara och underalla de resurser som finns, investera utifrån de uppdrag de har och se det från ett företagarmässigt perspektiv. Du kan dras många år med en dålig investering!

Thomas jobbar väldigt mycket och noggrant med uppföljning av sina transporter, för att så långt som möjligt ha koll på sin lönsamhet. Bl.a. genom att genomföra uppföljning mellan bilarna och är nogga med ett bra underhåll. Månadsvis följer han upp varje bil för sig och även på maskinnivå på terminalerna. Han lägger också stor vikt till att få till bra schemaläggning, dels för att optimera företagets logistikflöden och men också för att han upplever att hans personal uppskattar hans sätt att schemalägga. Det är ett sätt att få personalen nöjd! Är en anställd missnöjd med schemat, så finns risk att missnöjet sprids och även resten blir det!

Härgestams Åkeri gör mycket av fordonsunderhållet på egen hand, genom Thomas och en anställd på terminalen. Allt för att minska stilleståndet så mycket som möjligt. Företaget har

idag tre reservvagnar, för att upprätta leveranssäkerheten. Med bra underhåll så rullar de längre!

Ju äldre Thomas blivit, desto mer har han börjat fokusera på lönsamhet. Det handlar också om att planera för att företaget ska vara säljbart på en längre sikt. Det gäller att ha ett bra åkeri, med stabila körningar och ordning och reda. Just nu är Thomas relativt nöjd med hur omfattande verksamheten är och jobbar mer utifrån att bedriva ett lönsamt åkeri. Thomas tror verkligen att uppdragsgivaren i längden uppskattar när det går bra för åkerierna!

Den största utmaningen är att hålla en dräglig tillvaro och samtidigt ha en god lönsamhet. Det ska vara möjligt att vara ledig och ha ett socialt umgänge.

Framtiden ser han ändå ljus på och vill särskilt lyfta det vätgasprojekt företaget planerar att delta i. Projektet drivs av Svevia, Trafikverket, Vattenfall, SCA, Inlandståg, Martin & Servera och de har valt ut Storuman som en strategisk punkt att bygga en tankstation för vätgas (hydrogen). Även Inlandsbanan är intresserade av att köra sina tåg med detta bränsle. Utan att gå för djupt i detalj på själva tekniken, så är det bränsleceller som driver fordonet. Det går åt ström från vindkraften för att ladda dessa, men fordon själva behöver inga batterier.

För SCA´s del, är den långsiktiga tanken att ha en fossilfri virkesterminal. Thomas anser att det är av stor vikt att detta kontinuerligt utvärderas, men han har stor tro på att detta kommer att vara viktigt i framtiden. Till en början kommer det att vara en traktor på terminalen, och senare kanske även andra maskiner. Långsiktigt kanske också någon lastbil! □

Johan Lundmark



ELIN ROTSTEDT!

Elin Rotstedt från Stenkulla utanför Lycksele är mjölkbilschaufför på Hedestigs Frakt i Lycksele och en av dem som visar upp sin vardag i Svenska Truckers. Hon arbetar med att hämta mjölk hos lantbrukare i Västerbottens inland.

Elin är engagerad, ansvarstagande och en mycket god ambassadör för svensk åkerinäring enligt vd och ägare till Hedestigs Frakt i Lycksele. Han säger också att det är ett utmärkt tillfälle för oss i åkeribranschen att visa våra verksamheter för hela svenska folket och därmed öka förståelsen för vår bransch och inte minst locka fler att söka jobb i branschens företag.

En dagsrunda på cirka 60 mil. Termometern visade minus 24 grader kallt på morgonen och 15 minusgrader under dagen. Färden gick i ett vackert vinterlandskap med stora mängder snö i naturen och i vallar utmed vägen.

– Det är helt fantastiskt att man gjort en TV-serie om föraryrket och att jag får vara med i programmet, säger Elin.

– Och nu får dessutom alla som inte har möjlighet att komma upp och åka med mig på jobbet ändå möjlighet att få en inblick i min vardag, säger Elin med ett leende. De kommer nämligen

att kunna följa med mig hemma från TV-soffan. Det kommer att bli helt fantastiskt.

Elin Rotstedt tycker själv att hon har världens bästa jobb. Hon hämtar in mjölk hos bönder i Västerbotten sedan tre år. Elin Rotstedt tycker själv att hon har världens bästa jobb. Hon hämtar in mjölk hos bönder i Västerbotten sedan tre år.

– Jag är enormt djurintresserad och sjukt imponerad av bönderna och det jobb de gör, säger hon.

ELIN ROTSTEDT är 33 år och bor i Stenkulla utanför Lycksele med sina två holländska herdehundar Batman och Tore, samt katten Kviga. På fritiden tränar hon sina holländska herdehundar och tävlar med en av dem. Elin gick Idrottstränarprogrammet på högskolan Dalarna, men fick syn på en annons för förarutbildning på Komvux.

– Valet var givet, och jag har inte ångrat mig en dag, säger hon.

Till en början arbetade hon en tid hos ett av de största åkerierna i Sverige där hon snabbt avancerade till arbetsledare. Sedan ringde hon sin nuvarande chef Ola på Hedestigs Frakt, och frågade om hon kunde få köra mjölkbil. Hon blev erbjuden ett jobb på direkten, och är mycket nöjd med ett grymt företag, vackra miljöer och en stor frihet.

– Jag kan verkligen rekommendera alla som vill att hoppa på yrket, säger hon. Det är en enorm frihet. Givetvis skulle jag rekommendera dem att köra mjölk också. Allt jag kan om lastbilar, har jag lärt mig från Tungboken eller genom erfarenheter. Elin lyssnar sällan på musik under turen, hon äger ingen truckerkeps och äter sällan typisk långtradarmat. – Men jag fixar det ändå! Och kan jag så kan alla. DEN MJÖLKBIL som Elin kör rullar närmare 30 000 mil per år. Den är i drift varje dag året runt och det handlar om två olika mjölktyper. Sammanlagt hämtar Elin och hennes förarkollegor mjölk på 20 gårdar. Den ena mjölkkrundan är 60 mil och den andra är 70 mil. Varje mjölkbonde får sin mjölk hämtad varannan dag. Elin och hennes chaufförskollega Thomas delar på transporter. De jobbar varannan vecka och är ledig varannan.

Detta är möjligt tack vare att transporter av färsk mjölk är undantagna från kör- och vilotidsbestämmelser som regleras med färdskrivare. Istället skriver de upp sin kör- och vilotid i en arbetstidsbok. – Varannan dag levererar vi mjölken till Norrmejeriers mejeri i Umeå och varannan dag kör vi mjölken till deras mejeri i Burträsk, säger Elin. Mejeriet i Burträsk är mest känt för sin tillverkning av Västerbottenost.

Hämtningsrundorna hos mjölkbönderna



sker under dagtid. På kvällen tar en tredje förare över och transporterar mjölken i den lastade tankbilen till mejerierna i Umeå eller Burträsk. Den soliga vinterdagen i februari som Svensk Åkeritidning är med, går färden från åkeriet i Lycksele till Stalon, cirka två timmars körtid från Lycksele i riktning mot norska gränsen. Därefter går färden vidare till mjölkgårdar i trakterna av Vilhelmina och Storuman. Hela dagsrutten går på vägar med vinterväglag. Det börjar med en landsväg med smala vägbanor och ju längre in i inlandet lastbilen kör, desto smalare och brantare blir vägarna.

Att Elin och den mjölkbil hon rattar är ett välbekant inslag på landsvägarna i Västerbottens inland råder det inget som helst tvivel om. Skolbarn och vuxna som står utmed vägen vinkar glatt när Scania-lastbilen som Elin kör är en fyraxlig tridem-lastbil. – Den är luftfjädrad och har hög och sänkbar axel, säger Elin. Tack vare det kan min lastbil hantera branta stigningar och smala och hala passager även med full last. Lastbilen är imponerande lättmanövrerad, vilket ofta behövs på smala vägar.

Efter första stoppet sitter Elin med arbetspassets första kaffekopp. – Givetvis innehåller den en skvätt mjölk direkt från bonden, säger hon. Och då kan jag inte låta bli att beundra våra svenska bönder. Dom som jobbar från tidiga morgnar till sena kvällar, 365 dagar om året. Medans vi andra tar för givet både lediga helger och veckovis med semester. Och tänk er själva att efter allt hårt slit för att fortsätta hålla svensk livsmedelsproduktion levande tvingas konkurrera med utländska, billigare varor. För mig är det en självklarhet att välja svenska livsmedel före utländska, och jag tillhör den typen av människor som törs ifrågasätta butiker och restauranger angående deras val av livsmedel. Att Elin stormtrivs med sitt jobb

som mjölkbilsförare råder det inget tvivel om. Hon känner alla bönder hon hämtar mjölk hos och hon är också intresserad av lantbrukarnas vardag. – Mina bönder är mina absolut största idoler, jag beundrar verkligen deras driv, envishet och företagsamhet, säger Elin. Valet var givet, och jag har inte ångrat mig en dag. □

Anders Karlsson



Åkerinäringen är mycket betydande

Vi i norr står för en stor del av den svenska produktionen, där åkerinäringen är en betydande andel.

Som vi tidigare rapporterat om är åkeriföretagen i norr i framkant med Fair Transport, då styrelsen i Sveriges Åkeriföretag Norr var den första föreningsstyrelsen i Sverige där samtliga åkerier som styrelseledamöterna representerar har anslutit sig till nya uppdaterade Fair Transport. Vi har även Malin Öhrlund, Öhrlunds Åkeri AB och Tord Sandin, Sandin Cargo AB, som är och har varit drivande i processen från start. Vi behöver nu bli ännu fler för att stärka vår position mot transportköparna och den offentliga sektorn och vi välkomnar verkligen er medlemmar till att göra ert åtagande! Makten över godstransporterna ligger till stor del hos de företag och

organisationer som köper transporttjänster. Det är transportköparna som bestämmer vad de vill betala och när godset ska vara framme. Det är inte särskilt hållbart varken vad gäller säkerhet, miljö, socialt ansvar eller ekonomi.

Men vi transportsäljare och åkerier kan dra vårt strå till stacken genom att föregå med gott exempel och visa vad vi gör för att ta ansvar, köra trafiksäkert och tänka klimatsmart. På det viset påverkar vi inte bara transportköparna att ta bättre beslut, utan även de som ställer krav på dem i sin tur; slutkunderna.

Med Fair Transport kan vi förklara att den totala transportkostnaden är mer än bara priset på själva leveransen. Att det handlar om att erbjuda schyssta arbetsvillkor för dem som kör, att följa lagar och regler för trafiksäkerhet och att ständigt

förbättra energieffektiviteten i våra transporter.

Många av er har nu förhoppningsvis sett vår tv-serie Svenska Truckers. Utan lastbilen stannar Sverige, det vet vi. Men gemene man förstår inte hur omfattande och viktig åkerinäringen är för samhället. Genom TV-serien kan vi skapa känsla och engagemang kring åkerinäringen och lastbilar, genom att visa den innersta kärnan. Vi här uppe i norr finns representerade på olika sätt och därför vill vi lyfta fram några meningar från det besök Anders Karlsson gjorde hos Elin Rotstedt i februari för Svensk Åkeritidnings räkning. Både för att visa vilka möjligheter som finns, men också med tanke på den chaufförsbrist vi har idag. Vi behöver lyfta alla goda exempel vi har för att locka nya chaufförer till yrket!

Johan Lundmark



Foto: Jessica Tjallman

VI LOBBAR FRISKT

Vi på Sveriges Åkeriföretag har ett brett uppdrag ifrån er medlemmar. Ett av dessa är att arbeta för att de förtroendevalda politikerna, på alla nivåer, har så god insikt i åkerinäringen som möjligt. Detta gör vi på flera sätt, bland annat genom att vi här i norr genomför politikerträffar med kommunpolitiker och tjänstemän.

Under vecka 11 träffade vi företrädare för Lycksele kommun och Storumans kommun. Träffen med Lycksele kommun gjorde vi tillsammans med Sveriges Åkeriföretags Norrs ordförande Kent Ernerstedt. Vi träffade kommunalråd, oppositionsråd samt ansvariga för trafikfrågor, näringslivsfrågor och upphandling.

Utöver att informera om det uppdrag vi på Sveriges Åkeriföretag har, så gav vi en bred bild av hur åkeribranschen ser ut och vilka förutsättningar vi idag möts av. Allt från ägarstruktur, utsläppsnivåer, transportavstånd, vilka verksamheter våra medlemmar har, utmaningen om lönsamhet och så vidare.

Vi diskuterade även att behovet av transporter ser ut att öka över tid och hur de som kommun

kan tänka för att underlätta för omställningen till hållbara transporter. Vi måste få en fungerande bränsleinfrastruktur för att vi som åkerinäring ska ha en chans! Det blev även en del diskussioner om vinterväghållning och bärighetsklasser. Samt hur de som kommun kan tänka för att bidra till att det är sjyssta villkor inom transportnäringen, både genom upphandling, uppföljning och kontroller! Det blev även en del diskussioner om de lokala förutsättningarna i respektive kommun.

Slutligen så berättade vi en hel del om Fair Transport. Sveriges kommuner och regioner har en god möjlighet att ta ett steg mot hållbara transporter och det är genom att efterfråga Fair Transport när de upphandlar! Om vi som näring ska kunna bidra till ett mer hållbart samhälle, behöver vi hjälp av det offentliga för att få upp efterfrågan på hög kvalitet i transportupphandlingar – inte enbart lägst pris vinner.

Sammantaget så visade de ett stort intresse för konceptet Fair Transport och ser också en vikt i att de som offentlig sektor har god kännedom av en så passa viktig näring som transportnäringen! □

Johan Lundmark



Västerbottens Handelskammare

Belt and Road Initiative (BRI)

Affärsmodeller för framgångsrika affärer i Västerbottens tvärstråk Norge-Finland med koppling till Kina.

Datum: **26 augusti 2020** Tid: 09.30 – 16:00 Plats: Elite Hotel Mimer

Avgift: 2 500 SEK exkl. moms.

10% rabatt för medlemmar i Sveriges Åkeriföretag och Västerbottens

Handelskammare. [ANMÄL DIG HÄR](#)

PROGRAM

09:30 Registrering och fika

10.00 Välkomnande

- Anders Hjalmarsson, vd, Västerbottens Handelskammare och Lars Köhler, ordf. Trafikutskottet.
- Moderator Erika Svanström, BridgeMaker PR.

10.15 Hur gör man framgångsrika affärer i Kina?

- Mike Danilovic, Professor i industriell organisation, Shanghai University

Hur kan affärsmodeller anpassas för att vara framgångsrika i Kina? Det som funkar i Sverige kanske inte funkar i Kina. Vi belyser de största kinesiska och världsledande exportföretagens affärsmodeller i Kina och ger handfasta råd hur svenska företag kan utveckla sina affärsmodeller.

11.00 Affärsmässig utveckling av transporter

- Catarina Fant, marknadsföringschef, Kvarken Link
- Representant, varuägare

11:30 Lunch

12:30 Belt and Road Initiative utifrån ett nordiskt perspektiv

- Micael Blomster, Business Consult, Kouvola Innovation Oy samt även representant för Narviks Hamn
- Teijo Seppelin, vd, Kvarkenports.

13:30 Tvärstråket och BRI utifrån ett infrastrukturperspektiv

- Arne Langset, Indre Helgelands Regionråd
- Isabella Forsgren, Infrastruktur i Umeå AB

14:00 Bluwrap - en förpackningsmetod som möjliggör hållbarhet av färskvaror upp till 50 dagar.

- Ola Strand, CEO, Bluwrap

14:30 Eftermiddagsfika och mingel

15:00 Svar direkt

- Frågor och diskussion med medverkande.

15:45 Sammanfattning och avslutning

- Erika Svanström

Kontakt / frågor om program

Lars Köhler ordf. Trafikutskottet
lars.kohler@consultor.se

Utställare - Anmälan och information

Västerbottens Handelskammare
info@handelskammaren.ac

Arrangör: Trafikutskottet Västerbottens Handelskammare

Med reservation för ev. ändringar



En vinterväghållning i VÄRLDSKLASS

Sverige borde ha en snöröjning i världsklass. Långt innan bilen var uppfunnen vräkte snöner här i Norden. Sverige är ett land med kyla. Vi är också ett teknikland. Vi är kända internationellt för att vara ett gott exempel, innovativa och framsynta. Man skulle kunna tro att delegationer från hela världen skickades hit för att lära sig av vår expertis på vinterväglag. Så är det inte.

För svenska åkeriföretag är vintern intimt förknippad med ett tungt arbetsmiljöproblem: halka. Ishalka, blixthalka, svarthalka. Ibland med dödsolyckor som följd. Alltid med enorma ekonomiska förluster för samhället.

Det finns lösningar som kan spara liv. Det finns resurser. Kommer vi tillrätta med problemet minskar också förseningar och förluster till följd av transporter som uteblir till sjukhus, livsmedelsbutiker och industrier. Enligt Myndigheten för samhällsskydd och beredskap stannar samhället efter bara några dagar utan lastbilar. Men vi kan bättre. Vi behöver inte hamna där.

Snöröjningen måste kopplas loss från övrigt vägunderhåll. Snöröjningen måste prioriteras som en akut åtgärd.

Det är dags att teckna avtal direkt med åkeriföretagen och kringgå de större byggbolagen. Upphandla direkt från oss.

Vägen är vår arbetsplats. Därför drabbas vi absolut hårdast av bristande vinterväghållning. Samtidigt är det också vi som utför vinterväghållning. I en bransch som är så snabb som vår, är det frustrerande att se snön falla utanför fönstret utan att kunna agera. Ju längre tid som går efter att snön börjat falla och vägen röjs, desto värre blir problemen. Att agera snabbt är nyckeln för en välfungerande vinterväghållning.

Det blir svårare och svårare att hitta resurser för en acceptabel vinterväghållning. Snöröjningen är en liten del av helhetsavtalet i drift av vägen. Byggbolaget med helhetsansvar bestämmer vilka åtgärder som ska utföras och när. Åkeriföretagen hade prioriterat annorlunda och vill eller kan inte ta ansvar för en bristfällig vinterväghållning. De åkerier som normalt sett utfört vinterväghållning, tackar nej eller avsäger sig uppdraget eftersom det blir nästintill omöjligt att utföra.

Att tid är pengar kanske inte stämmer bättre i någon bransch. Trenden är att arbeta med gods enligt principen ”just in time”: en lagerlös produktion. Filosofin för tillverkning är att råvaror och färdiga varor ska finnas på plats just då de behövs. Lagret ligger på vägen. Så även kapitalet. Med just in time blir samhället än mer beroende av snabba och smidiga transporter.

Idén är att åkeriföretag ska kunna lämna anbud på akuta åtgärder. Snöfall är inte planerat och kräver en akut åtgärd.

Vädrets makter går inte att gardera sig emot eller försäkra bort. Däremot kan vi hantera ett icke planerat snöfall, om vi låter åkeriföretag lämna anbud på akuta åtgärder. En fungerande väg är viktigare för oss än för någon annan, och vi har expertisen och resurserna för att röja den. Låt oss utföra vinterväghållning så som det görs bäst – då det behövs.

Vi svenskar är vana vid att sträcka på oss i internationella sammanhang. Vi lever i ett land med snö, is och kyla under stora delar av året. Många av oss bor och arbetar norr om polcirkeln. Är det något vi svenskar kan, är det att leva i vinter. Varför ska vi inte ha en vinterväghållning i världsklass? □

Carina Ahlfeldt

Åkerinäringen utbildar blivande **JÄGMÄSTARE**

Att vi som bransch har bra koll på våra kostnader och gör ordentliga kalkyler är otroligt viktigt! En kostnad ska inte behöva komma som en överraskning i slutet av året och vi behöver ge oss själva möjligheten att ta våra beslut med rätt information om vad det innebär ekonomiskt för företaget. Det gäller sedan såklart att följa upp sina transportuppdrag, då mycket kan förändras under affärens gång.

Att ha koll på sina kalkyler och ekonomiskt utfall, ger ett bättre utgångsläge vid en prisförhandling. Vi behöver också indexreglera våra avtal, för att vi ska få lika mycket betalt över hela avtalets längd!

Minst lika viktigt, är det att vi får våra transportköpare att respektera och acceptera den kostnadsbild vi har. Det måste ligga i kundens intresse att det finns livskraftiga leverantörer och att vi inte kan köra för vilket pris som helst. Framför allt är det viktigt att transportköparna har en förståelse för att vi behöver en väl fungerande logistikkedja, annars hamnar kostnaderna på ett eller annat sätt ofta på underleverantörerna.

En väldigt detaljerad kalkyl, med på förhand beräknade transporttider eller förbestämd tidsåtgång för lossning/lastning kan vid avvikelser snabbt göra att även den bästa kalkylen spricker. Om våra kunder på förhand läser in oss i en prissättning som inte tål avvikelser, oavsett art, så finns en risk att vi i längden inte kan hålla en acceptabel lönsamhet. Utan acceptabel lönsam-

het, så faller även kvalitén, vilket då tillslut även drabbar transportköparen!

Varför gör vi kostnadskalkyler? Är det för att:

- Utföraren ska få koll på vilka utgifter vi har och som vi behöver täckning för?
- Köparen ska beräkna vilken ersättning som ska betalas ut?

Finns det många andra branscher där köparen räknat ut säljarens alla omkostnader och "produktionseffektivitet" på förhand?

Det finns såklart en stor skillnad på teoretisk prissättning/kalkyler och dagens rådande marknadspris på transporter. Alla har inte möjlighet att påverka sin egen prissättning, framför allt om transportköparen är en väldigt stor aktör.

Detta var någonting vi diskuterade med framtidens transportköpare i Umeå. Det vill säga för studenterna på Jägmästarprogrammet. I deras utbildning ingår det att lära sig om bl.a. grunder för upphandling och prissättning av avverknings- och transporttjänster. Studenterna i just denna kurs förbereds för bland annat yrkesroller som drivningsledare och transportsamordnare. Vi som pratade var Göran Danielsson och Johan Lundmark från Sveriges åkeriföretag samt Jan-Eric Lindberg och Malin Börjegren från Örnfrakt. Vi från Sveriges Åkeriföretag ser det som ett unikt och ett väldigt bra tillfälle att ge åkeriföretagarnas perspektiv. Framför allt med tanke på att studenterna kan komma att bli transportköpare, men de skulle även kunna jobba inom vår bransch! □

Johan Lundmark



HYTTSTENS ÅKERI

i Järpen AB

Hyttstens Åkeri i Järpen AB är ett entreprenadföretag med stor bredd som utför allt inom mark, anläggning och transport. De vänder sig till såväl företag som privatpersoner i Åre kommun och Jämtland men beroende på uppdrag, i hela Sverige. De är verksamma inom dränering, husgrunder, schaktning, VA-grävning, snöröjning, transport av grus och jord, maskiner m m, kranbil och miljötransporter. För att få veta mer om företagets historia och utveckling, bad jag VD Johan Hyttsten, berätta mer.

Hyttstens åkeri AB bildades 1971 av Johans morfar och mormor Bengt och Eivor Hyttsten, då med en dumper. Bengt arbetade parallellt med att köra grävmaskin åt ett annat företag till en början. Företaget utvidgades med tiden med lastbilar, framför allt med miljötransporter, återvinningstransporter och soptransporter. Åre var vid den tiden i början av sin expansiva fas, så majoriteten av jobben gjordes för kommunen runt Åre. I och med expansionen i området, blev byggtransporter och andra typer av maskinarbeten också en del av företaget. Hyttstens Åkeri var bland de första som hade lastväxlare i området Åre/Järpen. Till en början arbetade Johans mormor på Konsum, men ju mer företaget utvecklades, desto mer arbetade även hon i företaget, framför allt med ekonomi och administration.

Åkeriet var även med och startade Jämtfrakt samt ÅGV – ett dotterbolag med drift av vägar, vatten och avlopp. Johans mor Susanne jobbade på ÅGV, där hon arbetade några år fram till att Bengt gick bort 1996, 58 år gammal. Då hade företaget runt 25–30 anställda.

Eivor fortsatte att driva Hyttstens Åkeri AB tillsammans med Susanne. Bengt hade haft en

stor del av verksamheten ”i huvudet”, vilket innebar att de bantade ner verksamheten till en början. Med den nya ledningen fortsatte dom att driva företaget framför allt med sop- och renhållningstransporter, anläggningstransporter och entreprenad. De fordon de haft för hushållssopor såldes och fokus låg på grovsopor samt bygg- och återvinningsopor samt anläggning. Efter bantningen låg antalet fordon på runt 5–7 enheter. De ägde även en egen mottagning för sopor (som sedan övergick till att köras till Östersund).

Johan Hyttsten gick ut gymnasiet 2006 och började då omgående som chaufför i Hyttstens Åkeri. Efter några år investerade företaget även i en grävmaskin som Johan började köra. Därefter klev Johan in ”på riktigt” och tog tjänsten som VD i Hyttstens Åkeri. Det var vad Johan alltid velat och han brann verkligen för att utveckla det till sitt eget företag.

Han tycker att det var utmanande att ta över ett familjeföretag, på flera olika sätt. Allt från att hantera personal som varit med över lång tid, men även att balansgången mellan att fortsätta utveckla den verksamhet de haft historiskt och mot att driva utvecklingen framåt eller åt ett annat håll. Johan anser verkligen att det var till stor hjälp att hans mor var med. Men även att ha en helt enastående personal som stöttade.

Från det att Johan klev in i företaget, drog de igång med fler maskintjänster och investerade i kranbilar. De hade då åtta fordon och tio anställda. Johan upplevde att det blev en naturlig övergång, mycket på grund av att de har och hade bra personal. Sedan övertagandet har han jobbat mycket med att utveckla det formella personalarbetet. De försöker att ha täta personalmöten, för att gå igenom alltid som måste göras och vad de har att förhålla sig till. Han anser att de har jättebra sammanhållning, och de försöker att vara tydliga mot varandra. De anställda får ha ett ganska stort ansvar och sköta mycket själv. Frihet under ansvar.

Hyttstens Åkeri strävar hela tiden efter att kunna ha ett ”säljbart” företag. Med det menas att det är självgående, med bra personal och ett upplägg som ger möjligheter att starta upp nya verksamheter, kanske inom andra områden. Prioritet för företaget är tydliga direktiv och en tydlig målbild. Johan har allt mer riktat in verksamheten på anläggnings- och miljötransporter och sålde flisbilarna 2018-2019. Han vill säkerställa att de är fokuserade och så duktiga som möjligt på de uppdrag de har. Idag har Hyttstens åkeri 9 lastbilar, tre grävmaskiner, tre hjullastare och totalt femton anställda, varav 2 heltid på kontoret.

Det finns flera utmaningar inom branschen, men Johan upplever att de flesta av åkerierna i



regionen har bra samarbeten och känner ett kollegialt samband till varandra. Han tror att det beror på att det funnits så pass mycket jobb på liten expansiv yta och att vara hjälpsamma har varit en förutsättning för att kunna täcka behovet. Det finns såklart alltid undantag, men generellt sett så har det funnits fördelar av att hjälpas åt mellan företagen.

I övrigt är det kör- och vilotider och bristen på personal som så många andra kollegor redan nämnt. Johan har själv inte haft problem med att hitta bra personal, av olika anledningar. De har två chaufförer från gymnasiet på praktik från transportprogrammet, där det redan är klart att en ska jobba på åkeriet nu till sommaren och en som genomgått egen utbildning som visat sig vara en superchaufför som haft praktik. Praktikplatser är bra både för företaget men också för att eleverna får en chans att bilda sin egen uppfattning om vad de vill göra. Det är viktigt att de på egen hand får inse vad de vill! Vi alla ska göra det vi är bäst på helt enkelt.

Johan anser att det inte finns några gränser för vad man kan göra som åkeriföretagare. Visst, de har reglerna som de måste förhålla sig till, men är ju också intressant att fundera och planera utifrån de premisser som finns och hur uppdrag kan optimeras utifrån det. Det finns så många möjligheter och det är ett fritt arbete. Efterfrågan på transporter kommer inte att ta slut då de är ett välfungerande företag och som levererar en bra produkt. Då gäller det att fundera på hur de kan hålla ner kostnaderna på vissa delar och optimera andra? Allt från bränsleförbrukning, däckinköp, logistikoptimering och även försäljning på en hög nivå.

Utmaningen ligger egentligen i att få den stora massan att förstå att företagen och chaufförerna inte är maskiner och det märks att många återkommande kunder börjar förstå att det är åkeriet som är experter på det de gör och att den erfarenhet åkeriet har är ovärderlig.

Det gäller då att marknadsföra sig på ett proffsigt sätt, förklara hur de jobbar och varför de är bäst för just den kunden. Johan framhåller positivitet och hög energi, att försöka så långt det går att träffa kunden och bygga relationer. Inga uppdrag är det andra likt, därför gäller det att få kunden att inse vad de beställer och varför det kostar som det gör, för att få den kvalitet de efterfrågar!

Johan har suttit som förtroendevald i förbundsstyrelsen i sex år. Allt började via Curt Sillström, som föreslog att Johan skulle bli invald i styrelsen. Utmaningen som förtroendevald är att få medlemmarna att förstå vad vi gör och hur viktigt det är! Personligen har han verkligen haft nytta av alla träffar, med andra åkare från andra delar av landet. Det finns stora fördelar med att delta i de nätverk som finns, för att hjälpas åt mycket mer i specifika frågor.

Slutligen vill Johan skicka med ett budskap till er läsare: Att gå in och gilla Hyttstens Åkeri AB:s facebookside och att ingenting är omöjligt! □



Johan Hyttsten. Foto: Mats Lind, Åre kommun.





Folkhögskola satsar på att

UTBILDA YRKESFÖRARE

I februari 2020 startade Dalkarlså folkhögskola, som en av de första folkhögskolorna i landet, en yrkesförarutbildning.

Strax innan jul offentliggjorde skolan att de kommer att satsa på ytterligare en fordonsrelaterad utbildning i Umeå. Sedan tidigare kan man läsa in grundskolenivån på allmän kurs och samtidigt ta B-körkort.

Dalkarlså folkhögskola har tidigare legat i Dalkarlså, ca 4 mil norr om Umeå, men har numera sin verksamhet i Umeå, Örnsköldsvik och Lycksele. Skolan arbetar med att mer och mer inrikta sin verksamhet på utbildningar som leder direkt till jobb. Tanken är att folkhögskoleutbildningarna ska komplettera andra utbildningsformer såsom gymnasiet, Arbetsförmedlingens utbildningar och yrkesvux inom branscher där det finns skriande behov av arbetskraft. Utbildningen finansieras av staten via Folkbildningsrådet samt av Region Västerbotten. Vissa mindre kostnader får deltagarna betala själva men utbildningen är studiestöds- och studielånsberättigad.

För den som är intresserad av transportbranschen kan man redan på folkhögskolans allmänna kurs, som motsvarar grundskolan, ta B-körkort och lära sig grunderna i yrket. Nu kan

man söka en 19 veckors lång yrkesförarutbildning där målet är YKB och C-körkort. Kraven är att man fyllt 21 år, har svenskt B-körkort och godkänt körkortstillstånd för lastbil samt att man har grundläggande behörighet i svenska/svenska som andraspråk.

Målet för utbildningen är att deltagaren erhåller intyg, certifikat och en kompetensnivå som motsvarar de krav för anställning som ställs på en modern yrkesförare.

Förutom lastbilskörkortet, YKB och för branschen gällande intyg tränas deltagarna i sparsam körning, lastsäkring, HLR, trafiksäkerhet och kundfokus. Tyvärr ryms inte E-behörigheten inom utbildningsformen.

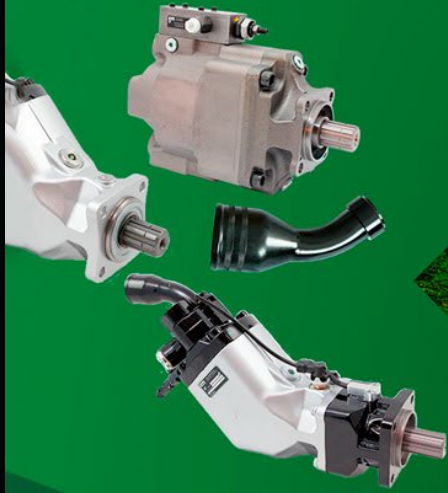
Totalt kommer Dalkarlså folkhögskola kunna erbjuda 14 platser och utbildningen är klar den runt midsommar 2020, just lämpligt till semestervikarieanskaffningen.

För en verklighetsanpassad utbildning är det viktigt att deltagarna kan få ett antal praktikdagar med fokus på yrkets alla moment hos lokala åkerier.

Vi ser fram emot att följa utbildningens utveckling! □

Göran Danielsson

hydraulpumpar & tillbehör



BEVOLA har ett stort urval av
**LASTBILSPUMPAR &
TILLBEHÖR**
omgående leverans

 **BEVOLA**

A/S Bevola filial Sverige
Tel: 0470-750750

www.bevola.se

Moränvägen 12 352 45 Växjö



MARKNADENS BREDASTE SORTIMENT!

Bakgavellyftar • Järnvägskranar • Kranar för återvinning • Lantbruks- och industrikrantar • Lastbilskranar
Lastväxlare • Marinkranar • Påhångs- och boxmonterade truckar • Skogskranar • Specialkranar



Tillsammans lyfter vi Sverige | www.hinz.se





Här är en del av de företag i norr som gjort antagandet till

FAIR TRANSPORT!

På bild syns: Bergs Express i Svenstavik AB, Curt Sillström Åkeri AB, Fermgruppen Logistik AB, Kalles Bud & Transport AB, Kenneth Mångberg Åkeri AB, Lindströms Transport i Luleå AB, Postnord Thermo AB, Renfors Åkeri AB, Sandberg & Jonsson Åkeri AB, Sandin Cargo AB, Sundfrakt AB, Wibax Logistics AB och Öhrlunds Åkeri AB.



KALLELSE TILL FÖRENINGENS

ÅRSMÖTE

**Sveriges Åkeriföretag Norr
bjuder in till föreningsmöte**

Datum: 2020-04-25

Tid: 15.00

**Plats: Mötet kommer att hålla digitalt via teams
– länk mailas till anmälda**

Rösträtt vid mötet har den som vid tidpunkten för mötet fullgjort sina skyldigheter till föreningen. Varje medlem har en röst. Enskild rösträtt genom ombud är begränsad så att medlem endast får företräda en annan medlem. Styrelseledamot har rösträtt, dock inte i frågor som rör förvaltningen för tiden från föregående möte. Motion ställs till styrelsen för Sveriges Åkeriföretag Norr och skall vara styrelsen till handa senast 45 dagar innan årsmötet. Denna kallelse skickas ut även via mail och sms till medlemmarna i Sveriges Åkeriföretag Norr. *Anmälan görs till Carina Ahlfeldt carina.ahlfeldt@akeri.se*

Varmt välkommen hälsar Styrelsen!

DET MESTA STANNAR

Planerade möten runt om i regionen ställs in. Planerade besök hos kommuner, politiker och hos våra medlemmar ställs tills vidare in och vi får försöka hitta andra vägar att nå ut till på ett bra sätt.

Vår årliga och stora Transportkonferensen i Lycksele och föreningens årsmöte fick vi tyvärr med mycket kort varsel ställa in på grund av Coronavirusets utveckling. Ett hundratal personer var anmälda men fick i sista stund hitta på något annat att göra den helgen. Tråkigt tycker vi alla, men ansvarsfullt.

Den 14 maj var det meningen att Sveriges Åkeriföretag centralt skulle hålla sitt årsmöte i Västerås och där utse vinnaren i Stora Åkeripriset 2020 – tyvärr så fick vi ställa in även hela detta arrangemang och kommer att arrangera ett digitalt årsmöte under hösten 2020. Kallelse kommer.

Samtidigt som coronavirusets framfart sprider sig i landet så har vi en problematik vad gäller vinterväghållning, halkbekämpning och infrastrukturen överlag i norra Sverige. De resurser som avsätts i norra delen av landet är under all kritik. Vi som inte har alternativ till transporter behöver ha framkomliga vägar. Ge oss förutsättningar att kunna fortsätta bedriva åkerinäring i norra Sverige!

Kanske får du som åkeriföretag lite mer tid över nu i dessa coronavirusets tider – har du inte gjort åtagandet ännu så är det läge nu. Gå in på www.fairtransport.se och gör åtagandet du med!

Följ oss på Facebook, Sveriges Åkeriföretag Norr, där vi löpande lägger ut händelser som sker i ditt närområde. Många fysiska möten kommer ju att ställas in – men trots det så händer det ju en hel del i vår omvärld!

Ni som inte får mail från oss, se gärna till att uppdatera er mailadress. Ring Johan Lundmark på 010-510 5417 eller skicka ett mail till johan.lundmark@akeri.se

Tänk positivt – full fart framåt! ☐

Carina Ahlfeldt

Regionchef

SÅ Norr, Mitt &

Gävleborg

010-510 54 06



ANNA NÄSLUND

anna@spiggmedia.se

070-360 54 60

Säljare

KONTAKTA OSS!

Ring oss om du vill synas i vår nya tappning av Norråkar'n!

Vi hör!

NISSE OLSSON

nisse@spiggmedia.se

073-665 70 02

Säljare



CONVOY
PARTS

VI HJÄLPER DIG MED TILLBEHÖREN TILL LASTBILEN

**KLASSISK
SLÄPTRIANGEL**



**PRECIS SOM
ORIGINALET!**

WWW.CONVOYPARTS.SE TLF. 0550-779 779
info@convoyparts.se

**SVART
PIST**
PUBLISHING

**HEMSIDOR
KUNDMAGASIN
KONSULTATION
TRYCKSAKER**

Vill ni veta mer? Kontakta oss gärna!
0651-122 22 • info@svartpist.com



SVERIGES ÅKERIFÖRETAG



TRANSPORTEKONOMI

UMEÅ 10/6

YKB-UTBILDNING

SUNDSVALL

- 17/4 YKB delkurs 4, Ergonomi och hälsa
- 18/4 YKB delkurs 5, Trafiksäkerhet & kundfokus
- 15/5 YKB delkurs 1, Sparsam körning
- 16/5 YKB delkurs 2, Godstransporter
- 12/6 YKB delkurs 3, Lagar och regler
- 13/6 YKB delkurs 4, Ergonomi och hälsa

UMEÅ

- 5/9 YKB delkurs 1, Sparsam körning
- 12/9 YKB delkurs 2, Godstransporter
- 19/9 YKB delkurs 3, Lagar och regler
- 26/9 YKB delkurs 4, Ergonomi och hälsa
- 3/10 YKB delkurs 5, Trafiksäkerhet & kundfokus

GÄLLIVARE YKB intensivvecka v 41:

- 5/10 YKB delkurs 1, Sparsam körning
- 6/10 YKB delkurs 2, Godstransporter
- 7/10 YKB delkurs 3, Lagar och regler
- 8/10 YKB delkurs 4, Ergonomi och hälsa
- 9/10 YKB delkurs 5, Trafiksäkerhet & kundfokus

LULEÅ YKB intensivvecka v 45:

- 2/11 YKB delkurs 1, Sparsam körning
- 3/11 YKB delkurs 2, Godstransporter
- 4/11 YKB delkurs 3, Lagar och regler
- 5/11 YKB delkurs 4, Ergonomi och hälsa
- 6/11 YKB delkurs 5, Trafiksäkerhet & kundfokus

ANMÄLAN: www.akeri.se/utbildningar

KONTAKT: 010-510 54 20, utbildning@akeri.se



Med dig på vägen sedan 1919

KOMPLETTA EKIPAGE TIMMER & FLISPÅBYGGNADER LASTVÄXLARVAGNAR



OP OPTIMAL

DRIFTSÄKER & ENKEL BANKEMONTERAD SPÄNNARE



AM TRAILER

LÅGBYGGD TIMMERVAGN FÖR MAXIMAL VOLYM

OP höglunds ab
OPHOGLUNDS.SE

AM TRAILER

OP släpet

OP phillipsen lack ab

010-45 67 900 · info@ophoglunds.se ophoglunds

Kör säkert med
SAFE WHEEL
hjulmutterlås



Marknadsledande på
hjulsäkerhet!

safety seal
europe ab

Tel: 020-12 10 25
www.safetyseal.se

Enkelt och smidigt!
Skruvdubb för skor,
däck och drivmatta



**MAXI
GRIP**®

Tel: 020-12 10 25
www.maxigrip.se



SKÄRMAR SOM TÅL ETT TUFFARE LIV

- Formstarka och motståndskraftiga
- Framtagna för nordiskt klimat
- Flera format, färger och materialkvalitéer



Tel: +46 (0)490 822 80 | info@plastomer.se | www.plastomer.se

**SVART
PIST**
PUBLISHING

HEMSIDOR
KUNDMAGASIN
KONSULTATION
TRYCKSAKER

Kontakta oss gärna!
0651-122 22 • info@svartpist.com

SVEADIESEL
INTER-AVIATION

Sveavibra III
Hos oss hittar du
vibratorer för alla tillämpningar
www.sveadiesel.se
08-7646610

Vår tillverkat
kedjan sedan
1970

**SNÖKEDJOR/
SLIRSKYDD**

KEDJAN CHAUFFÖRVÄGEN 23 • 831 48 ÖSTERSUND
063-51 77 55 • www.kedjanab.se



NÄRKO

**ERFARENHET
INNOVATION
SÄKERHET**

Vagnförsäljning
Bilskåp
Reparation
Reservdelar

www.svenskanarko.com

Svenska Närko AB KNIVSTA 018-34 90 60



04 **ATRANS**

090-230 05

POSTTIDNING B

Sveriges Åkeriföretag Norr
Storgatan 28 F
903 26 Umeå

SÄKERHET PÅ VÄG



När du förstärker fronten med Trux frontskydd tjänar du dubbelt. Du höjer skyddsnivån för fordon och förare – samt sänker självriskén. Kolla hur det ser ut hos ditt försäkringsbolag!

TILLVERKADE I ALUMINIUM FÖR LÅG VIKT · UNIK DESIGN MED AIRFLOW-PROFIL · FÄRDIGLACKERAT FRÅN FABRIK

TRUX®
Always in the frontline